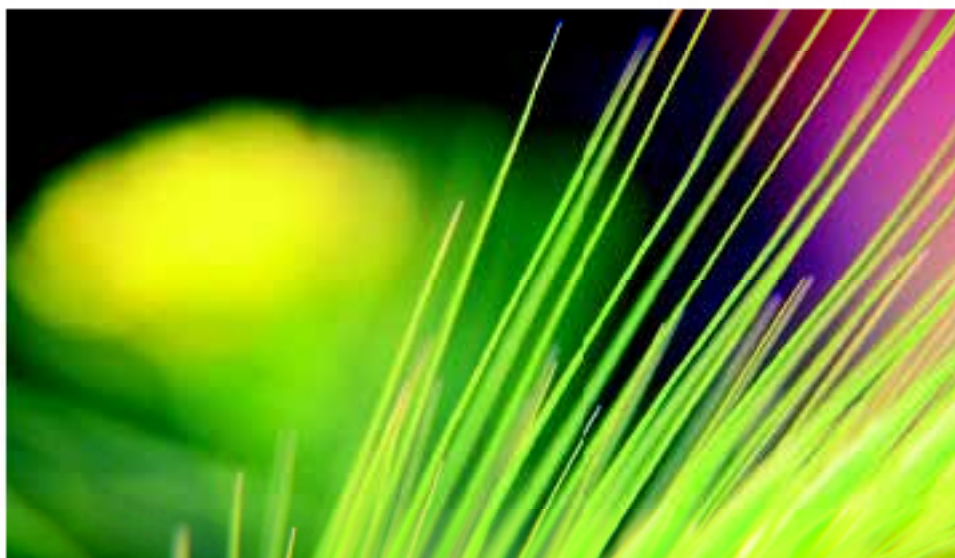


УРАЛХИМ



МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ И СЕРВИС

АЗОТНЫЕ N/N5

КОМПЛЕКСНО-АМИНОКИСЛОТЫ
N(OT)O(ON)K(2)N5



СЛОЖНЫЕ NPK/NPKS

АМОНИАК ИЛИ УДОБР.



ВОДОРАСТВОРИМЫЕ

МЕКОМПОЗИТНО-ОМОНАТ
АДИА ОМОНАТ ИЛИ ИЛИ УДОБР.



реклама

МОЯ СИБИРЬ

АГРАРНЫЙ БИЗНЕС-ЖУРНАЛ

НОЯБРЬ-ДЕКАБРЬ 2021

**ГАЙД
ПО БУДУЩЕМУ**

**СОВРЕМЕННОЕ
СВИНОВОДСТВО:
ЛОЖКА МЕДА
В БОЧКЕ ДЕГТЯ**

**УТКА
ПО-СИБИРСКИ**

**ПУТИ
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТЕРА**

**НОВЕЙШИЕ
ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ
ОЧИСТКИ ЗЕРНА**

**ГЛАВНАЯ ТЕМА НОМЕРА:
ГЛОБАЛЬНЫЕ ВЫЗОВЫ
ЗДЕСЬ И СЕЙЧАС**



АГРОКОММУНИКАЦИИ

Ведение информационно-маркетинговых коммуникаций в сфере растениеводства и животноводства.



АГРОКОМПЬЮТЕРИКИ

Внедрение современных информационных технологий в растениеводство и животноводство.



АГРОБИОТЕХНОЛОГИИ

Использование биотехнологий в растениеводстве и животноводстве.



Официальный партнер выставки
AGG 2021 «УРАЛХИМ»
на территории Высокоскоростной
Транспортной системы в рамках
ОФО «АГРОТЕХНОЛОГИИ ИЛИ СИВЕР»

УРАЛХИМ, 190000, Челябинская обл., г. Челябинск, ул. Восточная, д. 249А, офис 201

телефон: +7 351 218-43-33, +7 902 385-54-44
+7 902 324-18-38
Email: info@uralchem.ru

+7 495 721-89-89 / marketing@uralchem.com / www.uralchem.ru / www.mysibir.ru



mysibir.ru

ЭЛИТНО-СЕМЕНОВОДЧЕСКОЕ ХОЗЯЙСТВО
ООО "РУСЬ" поздравляет Вас
С новым годом!

СЕМЕНА
ПОЛЕВОЙ КУЛЬТУРЫ
РУССКИХ
РЕПРОДУКЦИОННЫХ
ПУНКТОВ
СИБИРСКОГО
ДОСТОЯНИЯ

ОБЕСИ-
ТОВАТЫ
ПРОАНТОСОВСКИ
СИБИРСКОГО
ДОСТОЯНИЯ

ЗРОВАЯ
ПШЕНИЦА
СИБИРСКИЕ
САМОУРОЖАЙЛИВЫЕ
ТОМСКОГО УРОЖАЯ
МАКСИМУМ ДАРИМ
КОСЯКИ

СЕМЕНА
САДОВОЙ
КУЛЬТУРЫ

СОЯ
СИБИРСКОГО
ДОСТОЯНИЯ
МАКСИМУМ
ДАРИМ

СЕМЕНА
СИБИРСКОЙ
ПШЕНИЦЫ
СИБИРСКИЕ
САМОУРОЖАЙЛИВЫЕ
ТОМСКОГО УРОЖАЯ
МАКСИМУМ ДАРИМ
КОСЯКИ

СЕМЕНА
МНОГОЛЕТНИХ
ТРАВ
СИБИРСКОГО ДОСТОЯНИЯ
МАКСИМУМ ДАРИМ
КОСЯКИ

СОДЕРЖАНИЕ

ТЕМА НОМЕРА

- 10 Гайд по будущему
16 Современное свиноводство: ложка меда в бочке дегтя

СФО: ИНДЕКС РАЗВИТИЯ

- 18 Новосибирская область
19 Томская область
20 Омская область
21 Кемеровская область
22 Красноярский край
23 Алтайский край

БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ

- 24 Утка по-сибирски
26 Органический йод в кормлении коров
28 Применение концентратов без ошибок и сложностей
32 Главная по защите
34 Преимущества водорастворимых удобрений для повышения урожайности сельхозкультур
36 Почем семена у соседа?

PRO ЭКСПОРТ

- 38 Пути российского экспортера
42 Новости экспорта

ТЕХНИКА ДЛЯ АПК

- 44 Новости техники
46 Быстрее, выше, сильнее
48 «ПодшипникМаш» Сукул советую всем!
50 Новейшие технологии для очистки зерна

ФОРМАТ ORGANIC

- 52 Биотехнология поля – шаг в органическое земледелие
53 Новости органики

НОВОСТИ НАУКИ

- 54 Новости науки
56 Борьба с COVID-19: неиспользованные возможности

МИНСЕЛЬХОЗ

- 58 Новости минсельхоза

АГРОСОБЫТИЯ

- 60 «Сибирская аграрная неделя» : настройтесь на успех
62 Выставка «ЮГАГРО 2021» вернула деловую активность в АПК



» **Полученный урожай по основным позициям превышает запланированные в госпрограмме показатели. Объем зерновых в чистом весе превысит 123 млн тонн, из них около 76 млн тонн – пшеница. Подчеркну: это полностью обеспечивает внутренние потребности и экспортные возможности нашей страны. По большинству позиций индикаторы Доктрины продбезопасности выполнены или перевыполнены. Работаем по категориям, где показатель самообеспеченности на данный момент не достигнут. Это молоко, картофель, а также новые, включенные в Доктрину с 2020 года: овощи и бахчевые, фрукты и ягоды.**

Дмитрий ПАТРУШЕВ,
министр сельского хозяйства РФ

Аграрный бизнес-журнал «Моя Сибирь», № 10 (ноябрь-декабрь 2021 года)

Главный редактор Мария Евгеньевна ТРУБИНА. Журналисты: Мария МАКНАМАРА, Иван ПИТЕРС.
Дизайн и верстка Руслан АБЕРКОВ.

В новостных подборках использованы материалы информационных агентств: ТАСС, РИА Новости, Прайм, Регнум, Пресс-службы Минсельхоза РФ, Пресс-служб губернаторов регионов СФО, АгроXXI век, Статучет в АПК, РФ, Крестьянские ведомости, Агроинвестор, Эксперт, Агроэкспорт, Milknews, Agrolews.

Журнал зарегистрирован в Управлении Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Сибирскому федеральному округу. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 54-00678 от 23 мая 2014 года. Издатель и учредитель: ООО «Медиа Центр». Адрес редакции и издателя: 630087, г. Новосибирск, ул. Немировича-Данченко, 167, оф. 222. т.: +7-913-003-33-49, +7 (383) 399-15-66. (Юридический адрес учредителя: 630087, г. Новосибирск, ул. Немировича-Данченко, 130/1, оф. 306). e-mail: info@mysibir.ru сайт: www.mysibir.ru

Отпечатано в типографии ООО «Тираж», г. Новосибирск, ул. Ватутина, 4. т: 8-913-473-70-54. Номер заказа: 3996. Дата выхода 31.12.2021 г. Тираж: 5000 экземпляров. Распространение по адресной рассылке. Цена свободная.

Редакция не несет ответственности за достоверность информации, опубликованной в материалах рекламного характера. Перепечатка и любое воспроизведение материалов, опубликованных в журнале «Моя Сибирь», возможны только с разрешения редакции.



**Евгений
ЛЕЩЕНКО,**

заместитель Председателя
Правительства – министр
сельского хозяйства
Новосибирской области

**УВАЖАЕМЫЕ ЖИТЕЛИ
НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ, ДРУЗЬЯ, КОЛЛЕГИ!**

От всей души поздравляю вас с наступающим Новым годом!

2021 год принес аграриям нашего региона очень много тревог за судьбу урожая и вместе с тем выдающиеся достижения: Новосибирская область поставила рекорды по валовому намоту зерна, по средней урожайности сельхозкультур, по молочной продуктивности дойного стада, по приобретению новой техники, применению минеральных удобрений и СЗР. В этом году мы убедились: более интенсивное и инновационное ведение сельского хозяйства дает ощутимый результат, позволяет существенно увеличить производство продукции. А значит, впереди у нас большие возможности для роста.

В уходящем году в регионе укреплены меры государственной поддержки аграриев, завершено шесть крупных инвестиционных проектов в АПК общей стоимостью 15 миллиардов рублей, продолжена реализация программы комплексного развития сельских территорий: по числу профинансированных проектов мы стали вторыми в стране.

Отрасль в очередной раз доказала свою жизнеспособность, нацеленность на лидерство. И за всеми ее успехами и опережающими показателями развития – ваш труд. Труд созидательный – именно вы каждый день создаете то, что жизненно необходимо людям. Труд непростой – пожалуй, самый физически сложный среди многих отраслей экономики. Труд ответственный, терпеливый и упорный.

Желаю всем работникам АПК, селянам, жителям нашей области, чтобы следующий, 2022 год, сложился еще удачнее для вас и ваших семей, чтобы он принес вам крепкое здоровье, семейное счастье, материальное благополучие, профессиональные достижения и только хорошую погоду! Пусть наступающий год исполнит самые заветные мечты и будет мирным, радостным и успешным!



Андрей КНОРР,

заместитель губернатора
Томской области
по агропромышленной
политике
и природопользованию

ДОРОГИЕ ДРУЗЬЯ!

От всей души поздравляю вас с наступающим 2022-м годом!

Новый год – время новых планов, надежд и побед. В канун самого долгожданного праздника хочу пожелать вам веры в свои силы, поддержку дорогих людей и, конечно, здоровья!

От всего сердца благодарю за труд и любовь к нашей земле. Пусть новогодние праздники принесут много счастливых, незабываемых мгновений, а наступающий год – покой, достаток и радость! Пусть в каждой семье царят мир, любовь, благополучие и взаимопонимание. С Новым годом!



**Андрей
АРИТКУЛОВ,**

министр сельского хозяйства и
перерабатывающей
промышленности Кузбасса

**УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ! ПОЗДРАВЛЯЮ ВАС
С НАСТУПАЮЩИМ НОВЫМ ГОДОМ И РОЖДЕСТВОМ!**

Подходит к концу год, наступает время, когда мы вспоминаем события года уходящего, подводим итоги и набираемся сил для преодоления препятствий на пути к следующим достижениям.

Для сельхозтоваропроизводителей Сибири каждый год наполнен преодолением препятствий, которые ставят перед нами погода, рынок, экономическая и эпидемиологическая ситуация. И лишь благодаря упорному труду работников сельского хозяйства и любви к своему делу мы из года в год перевыполняем планы и бьем рекорды.

Я хочу выразить благодарность всем сибирским коллегам за круглогодичную готовность поделиться опытом. Мы плечом к плечу работаем над тем, чтобы достигать южных показателей урожайности, находить оптимальные решения для сибирских условий. Общими усилиями мы продолжим добиваться все больших результатов. Пусть наступающий год принесет каждому сибиряку радость и процветание! С праздником!



Николай ДРОФА,

министр сельского хозяйства и продовольствия Омской области

Пройдет немного времени – и 2021 год уйдет в историю. Позади останется напряженный период – для региона, для страны. Омской области удалось сохранить позитивную динамику развития благодаря нашим общим стараниям, целеустремленности, ответственному отношению каждого к своему делу. Подъем экономики в сельском хозяйстве способствовал благоприятным переменам в социальной сфере.

Впереди у нас серьезные планы и большая работа. Совместные усилия, направленные на решение поставленных задач, обязательно приведут нас к благополучию и успехам. Важно помнить, что ничего невозможного нет.

Пусть эти светлые праздники наполнят вашу жизнь душевным теплом, подарят радость общения с близкими людьми.

Желаю вам крепкого здоровья, счастья и исполнения самых заветных желаний!



Александр ЧЕБОТАЕВ,

министр сельского хозяйства Алтайского края

УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

Поздравляю всех тружеников и ветеранов агропромышленного комплекса Алтайского края с Новым годом и Рождеством!

Всем известно, что Алтайский край – аграрный центр Сибири. В этом году в регионе получен неожиданно хороший урожай зерновых и зернобобовых – 5,9 млн тонн. Зафиксированы рекорды по сбору масличных – 1,7 млн тонн маслосемян. По-прежнему, край остается единственным в округе производителем сахарной свеклы, ее получено 1,2 млн тонн. После прошлогодней засухи планомерно восстанавливается животноводство. За всеми достижениями стоит ежедневный и нелегкий труд селян. Итоги работы отрасли – это ваши старания и усердие. Примите мои поздравления с Новым годом и Рождеством. Пусть в эти волшебные праздники сбудутся все ваши сокровенные желания и фантастические мечты, а тепло родных и любимых согреет и воодушевит на новые успехи!



Леонид ШОРОХОВ,

заместитель председателя Правительства Красноярского края – министр сельского хозяйства и торговли края

Уважаемые труженики и ветераны агропромышленного комплекса, коллеги и друзья! Примите искренние и душевные поздравления с наступающим 2022 годом!

Мы всегда с надеждой и радостью встречаем этот замечательный праздник! Связываем с ним светлые и добрые чувства, ждем исполнения заветных желаний, подводим итоги и строим планы на будущее. Не стану изменять этой традиции!

Каждый сельскохозяйственный сезон – особенный. В этом году погода вновь испытала наших аграриев. Однако благодаря трудолюбию и профессионализму, сформированной в крае культуре земледелия, применению в сельхозпроизводстве новейших технологий урожай собран. И в очередной раз есть повод для гордости!

Красноярские хлеборобы давно зарекомендовали себя настоящими мастерами в выращивании зерновых культур. Урожайность этого года близка к прошлогоднему рекорду. Это второй результат в истории земледелия Сибири! Последние несколько лет Красноярский край лидирует в России по объёму производства семян рапса. Этот год также не стал исключением!

За счет совершенствования технологий производства молока, улучшения условий содержания животных в крае растет молочная продуктивность коров. Перерабатывающие предприятия открывают новые мощности, которые позволяют увеличивать выпуск мяса, сыров, круп, муки и других продуктов.

Наши безусловные приоритеты – улучшение качества жизни на селе, в том числе за счёт развития сельхозкооперации, поддержки самозанятости, привлечения в агропромышленный комплекс молодых квалифицированных специалистов!

Мы встречаем Новый год с надеждой на новые свершения. Пусть 2022-й умножит наши возможности, принесёт радость в каждый дом, порадует исполнением задуманного. Уверен, сила духа, трудолюбие и сплочённость помогут нам решить любые задачи. Крепкого здоровья, счастья, оптимизма, всего самого лучшего вам и вашим близким!



Андрей ТУР,

торговый представитель
группы заводов Амазоне
по Сибири и Дальнему
Востоку



АМАЗОНЕ

УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

Этот сложный и одновременно успешный год завершается! Он принес нам много негативных моментов, но при этом также много интересных машин и технологий, а какие-то были проверены на практике и себя хорошо зарекомендовали, что является хорошим знаком для дальнейшей работы! Не смотря на всю сложность, мы поддерживали хорошие партнерские отношения и продолжали совместную работу, за что хочу сказать всем спасибо! Хочу от себя лично и от лица группы заводов Амазоне поздравить с наступающим Новым годом и пожелать оставаться крепкими и здоровыми, сохранять позитивный настрой на перспективные и продуктивные свершения, получать удовольствие от любимого дела!



Дирк ЗЕЕЛИГ,

генеральный директор
ООО КЛААС Восток

КЛААС

ДОРОГИЕ ДРУЗЬЯ!

Позвольте поздравить вас с наступающим Новым годом! У каждого из вас за плечами своя история успеха, своя отправная точка и свои победы. Любовь к земле, целеустремленность и преданность своему делу помогли вам прийти к результатам, которыми вы можете гордиться.

И ваши победы помогают нам шаг за шагом двигаться вперед, ступенька за ступенькой подниматься к новым вершинам и всем вместе добиваться успеха. Друзья, хочу пожелать вам сил на новые свершения, ярких эмоций и вдохновения! Пусть рядом с вами всегда будут надежные партнеры. Пусть новый, 2022 год подарит счастье и здоровье вам и вашим близким! Пусть вокруг вас и в ваших семьях царит мир, тепло и уют!



Светлана АЛЕШИНА,

генеральный директор
ООО «Юмз-сервис»

maslopressfarmet.ru



ООО «Юмз-сервис»

Farmet



ДОРОГИЕ ДРУЗЬЯ!

Поздравляем вас с наступающим Новым 2022 годом и Рождеством Христовым!

Желаем здоровья крепкого, сибирского вам и всем, кто вам дорог! Удачи безмерной, чтобы у вас исполнялись все задуманные идеи и планы! Желаем вам стремиться к новым свершениям, гореть новыми идеями, хотеть большего и покорять новые цели!

Чтобы в столь не лёгкие времена, ваши дела только крепли и доход преумножались!

А испытания уходящего года сделали вас только закаленнее, смекалистее, и научили находить решение даже в сверхсложных ситуациях!

Чтобы администрация всем утвердила достойные дотации и поддержку, чтобы хоть немного облегчить ваш труд, такой нужный всем нам!

Надеюсь в Новом году мы будем много общаться, и внесём свою лепту в достижение того, чего мы вам желаем!



**ДЕ ВРИС
РОНАЛЬД ГЕНРИ,**
генеральный директор
ООО «РОНАР РУСС»

RONAR RUSS

Дорогие партнеры и коллеги, поздравляю Вас с наступающим Новым Годом и Рождеством! В первую очередь, позвольте поблагодарить Вас за успешную совместную работу, ответственный подход к делам и упорство в достижении поставленных целей. В современном меняющемся мире результаты, которых мы с Вами смогли добиться, особенно ценны. Также хочу пожелать Вам, Вашим семьям и близким крепкого здоровья, домашнего уюта и исполнения желаний.

И конечно же, желаю новых успехов в карьере, продвижении текущих проектов, развитии во всех направлениях.

Мыслите масштабно, делайте шаг за шагом, и всё обязательно сбудется!



Владимир БАУЭР,
генеральный директор
ООО «Техпромторг»

ТЕХПРОМТОРГ

ДОРОГИЕ ДРУЗЬЯ!

Наступает новый 2022 год. В этот праздник хочется поблагодарить вас за внимание, интерес и доверие к нашей компании. От всего коллектива поздравляем вас с волшебным сказочным праздником, желаем крепкого сибирского здоровья, море улыбок, счастья, радости, прекрасного настроения, благополучия! Желаем вам процветания, успешного завершения всех начатых дел!

Год 2021 показал, что самая сильная сторона многих из нас – это умение подстраиваться под обстоятельства и видеть возможности там, где их, казалось бы, нет. Он доказал нам, что при наличии желания, мы можем успешно действовать даже в сложных условиях. В 2022 год мы входим с надеждой на лучшее, но и с полной готовностью принять новую действительность, подстроить ее под себя, постоянно трансформировать свое восприятие мира, чтобы всегда иметь потенциал на развитие. Искренне верим, что мы с вами обязательно добьемся всех поставленных целей, особенно в совместном партнерстве! С Новым годом и Рождеством!



**Евгений
ШИХАЛЕВ,**
директор ООО «Фиш мен»

Новый год – прекрасный праздник, который заражает нас оптимизмом и хорошим настроением. Это время, когда можно не только подвести итоги уходящего года, но и с уверенностью планировать грядущие достижения. Для постоянного прогресса очень важно обнулять результат, перезагружать все, что наработано, и заново, с чистого листа, планировать и строить свою жизнь. Также в Новый год очень полезно мечтать. Мечты – это то, что движет миром, ведь они имеют свойство исполняться. Вспомните, как в детстве мы мечтали рано утром первыми подбежать к елке, открыть подарки и увидеть те самые игрушки, о которых грезили. Перенеситесь в то сказочное время, а затем обратно, в 2022 год, сохраните это невероятное ощущение исполнения мечты.

Да, уходящий год был сложным. Однако он наполнил нас жизненной мудростью и надеждой на лучшее. Пусть наступающий Новый год оправдает эти надежды, принесет вам радость и успех! Пусть в Новом году вам сопутствуют взаимопонимание, согласие и любовь. Компания «Фишмен» поздравляет вас с наступающим Новым годом и Рождеством и желает счастья, здоровья, радости, успехов и всего самого наилучшего!



Вы
Фото

УРАЛХИМ

Год 2022 в китайской астрологии – год Водяного Тигра. Вода – это символ изменений, а тигр – символ настоящей мощи и громких побед. Поэтому считается, что 2022 год будет потворствовать людям целеустремлённым и энергичным. Хотя если человеку присущи такие качества как энергичность и целеустремленность – а без них в сельскохозяйственной отрасли делать нечего – то он будет успешен в любое время. Мы с вами пережили 2021 год, научились жить в непростых условиях, а многие из нас достигли новых высот. Поэтому с уверенностью можно сказать, что и в 2022 году мы достигнем желаемого. Уверены, что предстоящий год – это лучшее время для осуществления новых планов и давно задуманного. «Уралхим» поздравляет вас с Новым годом и Рождеством и готов помочь в осуществлении ваших идей и планов!



Елена САЙГАСОВА,
руководитель выставки
«Сибирская аграрная
неделя»

УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ! ДОРОГИЕ НАШИ ДРУЗЬЯ!

От лица команды Международной агропромышленной выставки «Сибирская аграрная неделя» и от себя лично поздравляю Вас с Новым годом!

Новый год – это праздник больших надежд и планов, это время чудес, когда загадывают желания и ждут их исполнения!

От всей души желаю Вам в Новом году исполнения Ваших самых смелых планов, новых вершин и горизонтов в развитии Ваших предприятий. Желаю Вам в новом году не единожды пережить радость профессионального успеха и быть в постоянном движении вперед! Хорошей Вам погоды, богатых урожаев и надежных деловых партнеров!

А лично Вам и Вашим родным, близким, друзьям – здоровья, счастья, любви, мира и благополучия!

С Новым годом, друзья! С нетерпением ждем встречи с Вами на Сибирской аграрной неделе с 9 по 11 ноября 2022 года!

УВАЖАЕМЫЕ ДРУЗЬЯ! КОЛЛЕГИ!

Вот и заканчивается непростой для всех нас 2021 год. Несмотря на объективные трудности человеческого и природного характера, аграрии Сибири хорошо потрудились. В регионе были собраны рекордные урожаи зерновых, развивалось животноводство и птицеводство, вводились новые сельскохозяйственные производственные мощности. Аграриям Сибири есть что показать и рассказать о своем опыте и успехах. Мы рады, что среди постоянных участников ежегодной международной специализированной выставки «MVC: Зерно Комбикорма Ветеринария» есть агрофирмы и компании из Сибири и Дальнего Востока. Мы с радостью готовы предоставить выставочные площадки новым участникам.

В наступающем 2022 году желаю всем крепкого здоровья, благополучия Вам и Вашим семьям, новых трудовых успехов и процветания вашему бизнесу! Ждем Вас на крупнейшем выставочном событии АПК России с 22 по 24 июня 2022 года на ВДНХ в Москве. Место встречи изменить нельзя!



Юрий КАЦНЕЛЬСОН,
директор Международной
выставки «MVC: Зерно
Комбикорма Ветеринария»

Мария МАКНАМАРА

МЫСЛИТЬ ГЛОБАЛЬНО В НОВОМ 2022 ГОДУ

Дорогие друзья! Закончился 2021 год. Безусловно, он был непростым. Куда ни посмотри, глобальные перемены затронули каждую сферу жизни. Это может не нравиться или, наоборот, вызывать некоторый восторг. Но факт остается фактом.

В сельском хозяйстве также происходили события, которые весьма далеки от желаемых. Однако здесь стоит вспомнить поговорку, что у монеты есть две стороны. Взять, к примеру, ситуацию в рыболовной отрасли: когда Китай наложил запрет на импорт продукции из России, мы быстро переориентировали вывоз на Южную Корею, в итоге увеличили в стоимостном выражении экспорт рыбы. Это в частности говорит о том, что мы научились быстро находить решения стихийно возникающих проблем с профитом для себя.

Стоит напомнить и о рекордах.

По итогам 2021 года объем зерновых в чистом весе превысит 123 миллиона тонн, 76 млн тонн из которых – пшеница. Россия в мире сейчас воспринимается как лидер зерновой отрасли, и это не может не радовать. Ожидается большой урожай масличных культур – порядка 23 млн тонн, более 40 млн тонн сахарной свеклы и порядка 7 млн тонн овощей. Мы снова превзошли показатели 2020 года. Несмотря на эпизоотические коллизии, продолжают открываться новые свиноводческие комплексы. Новые перспективы пророчат производству говядины.

Однако следует помнить, что любое производство необходимо организовывать и вести с учетом глобальных трендов. На страницах журнала мы затронем тему углеродной нейтральности, которая уже вписалась в новейшую историю мирового АПК. Мы поговорим о современных требованиях потребителей, рассмотрим развитие каждой отрасли и ее перспективы экспорта.

Редакция журнала поздравляет вас с наступающими праздниками и желает сохранять тот оптимизм, ту жажду успеха и деловую хватку, которая год за годом позволяет вам добиваться новых целей несмотря ни на что! С Новым годом!



Мария МАКНАМАРА

Гайд по будущему

Что такое успех в АПК? Это, прежде всего, востребованность. И большинство производителей, будучи успешными сегодня, пребывают в уверенности в своем успехе завтра. Однако мир 21 века — это мир стремительных изменений. Здесь нет ничего постоянного. Что производить, как производить, кому производить — три главных вопроса на повестке дня. Сегодня планировать производство нужно с учетом современных глобальных трендов. Давайте поговорим о том, что нас ждет в самом ближайшем будущем и на что обращать особое внимание при планировании производства.

Как бы вы ни хотели верить в то, что глобальная повестка — это не про нас, она уже начинает свою экспансию в каждый уголок мира. Как спрут распространяют свои щупальца всевозможные мировые организации, советы, пакты, резолюции. Меняется и потребитель, его предпочтения. Пожалуй, только ленивый не дискутировал на тему углеродного следа или биотеха. Так какие же тренды будут влиять на развитие АПК, а значит, и мира в целом?

АО «КПМГ» выделяет следующие мега-тренды-2021, которые продолжают свою экспансию и в 2022 году.

Первый и самый очевидный тренд — это геополитическая нестабильность, благодаря которой мы получаем неопределенность при оценке рисков и планировании будущего. Иными словами, передвигаемся на ощупь при необходимости выявить, на что делать ключевые акценты в деятельности.

В качестве второго тренда можно выделить суверенитет данных, который делает доступ к стратегически важной информации ограниченным. Это повышает вероятность и серьезность киберконфронтаций.

Третий тренд — переосмысление здравоохранения. Затрагивает абсолютно все сферы деятельности, каких не коснись. Однако речь не идет лишь о превентивных мерах против ковида. Мы говорим о более целостном подходе к охране здоровья, основанном на пропаганде здорового образа жизни. Благодаря такому тренду формируются подтренды на здоровое

питание, что не может ни отражаться на потребительских предпочтениях.

Давайте остановимся на данном тренде подробнее.

ТРАНСФОРМАЦИЯ ПОДХОДОВ ПИТАНИЯ

Потребительские предпочтения — это именно тот фактор, который в некотором роде правит рынком, и тот фактор, который за последние два года претерпел серьезные изменения. Что же поменялось в алгоритмах выбора продуктов питания?

Во-первых, следует отметить потребительскую осознанность. Современные покупатели не просто читают этикетку. Сейчас они разбираются в том, что написано. Подробно изучают компоненты современной пищи, их соотношение и влияние на организм. Поэтому качество продукции становится во главу угла. По данным АО «КПМГ», 31% потребителей во всем мире начинают покупать более здоровые продукты питания, 50% предпочитают покупать продукты, содержащие полезные ингредиенты. При этом 54% утверждают, что узнали больше об ингредиентах и продуктах в целях укрепления своей иммунной системы.

Так как мы говорим с вами о будущем, давайте посмотрим, как и в связи с чем будут меняться потребительские предпочтения. И здесь мы, опять же, выделим несколько трендов.

1. Business to Doctor. Большую роль начнут играть медицинские предписания продуктов питания и диет.

2. Все больший интерес будут проявлять потребители к растительным продуктам питания. Так, растительные белки в 2020 году имели самый высокий рост как по инвестициям, так и по доле потребительского рынка, составив мировой объем в \$10,3 млрд. Прогнозируются среднегодовые темпы роста на уровне 7,1%, что обеспечит увеличение рынка до \$14,1 млрд к 2025 году. Поэтому производство продукции, основанной на растительных белках, будет расширяться.

3. Бурное развитие затронет и биотехнологии. В лабораторное мясо, клеточные белки и культивированные продукты инвестировано более \$1 млрд. Процесс популяризации данных видов продуктов продолжится и в будущем.

Например, группа «ЭФКО» приняла решение развивать сегмент растительных альтернатив мясных и молочных продуктов, также производитель инвестирует в биосинтез жиров, разработку сладких белков, технологии клеточного питания.

«Четыре года назад задались вопросом: как жить? Казалось, пищевка – тихая гавань. И вдруг поняли, что это не так, – рассказал исполнительный директор ГК «ЭФКО» Сергей Иванов. – Какие продукты мы должны предлагать людям в будущем, чтобы они находили место на рынке? Какие вызовы стоят перед индустрией еды? Мы сформулировали три тенденции: голод, экология, здоровье. Остановились на двух направлениях: растительная еда, биотех. Для себя однозначно решили, что экология – это современный вызов. Двумя другими глобальными вызовами являются угроза голода и забота населения о здоровье. И если наши продукты смогут отвечать на каждый из этих вызовов, то в будущем, скорее всего, они найдут свое место на рынке».

4. Вместе с тем возникнет и другая, новая еда. Наверняка вы не раз слышали про белки из насекомых. Помимо них в производстве акценты делают на выращивание водорослей, «воздушный белок» и другие альтернативные пищевые продукты, способные обеспечить продовольственную безопасность в будущем.

Так, финский стартап Solar Foods говорит о производстве еды из воздуха и электричества. Компания при помощи электричества разбивает молекулы водяного пара, образуя водород. Источником углерода становится углекислый газ. Совместно результаты этой реакции позволяют размножаться бактериям, полученным из почвы. В итоге стартап получает вещество, насыщенное белками, жирами и углеводами.

5. Еще один весомый тренд касается персонализации: к 2040 году потребители будут требовать персонализированные продукты питания, адаптированные не только к состоянию здоровья, но и к образу жизни, целям, а также к предпочтениям во вкусах, текстурах и форматах еды.

«Пищевые продукты в будущем станут своего рода «лего-блоком». Цифровые алгоритмы, построенные на больших данных о потребителях, определяют, какие блоки соответствуют каждому покупателю, и, исходя из этого будет выстроена диета, подходящая под индивидуальные потребности потребителя», – утверждает директор центра компетенций в АПК КПМГ в России и СНГ Илья Строкин.

В итоге всех развития этих трендов производство продуктов питания станет более целенаправленным. По мере того как потребитель переходит на осознанный выбор продуктов



Сергей ИВАНОВ,
исполнительный
директор ГК «Эфко»

» **Четыре года назад задались вопросом: как жить? Казалось, пищевка – тихая гавань. И вдруг поняли, что это не так. Какие продукты мы должны предлагать людям в будущем, чтобы они находили место на рынке? Какие вызовы стоят перед индустрией еды? Мы сформулировали три тенденции: голод, экология, здоровье. Остановились на двух направлениях: растительная еда, биотех. Для себя однозначно решили, что экология – это современный вызов. Двумя другими глобальными вызовами являются угроза голода и забота населения о здоровье. И если наши продукты смогут отвечать на каждый из этих вызовов, то в будущем, скорее всего, они найдут свое место на рынке.**

питания, производитель вынужден переходить к производству продукции, соответствующей новым запросам.

В целом, если рассматривать потребительские предпочтения стран в 2021 году, можно отметить одно любопытное наблюдение: в то время как на зрелых рынках они сконцентрированы на осознанности и потребительском опыте, на развивающихся рынках фактор цены продолжает иметь ключевое значение. В итоге здоровье и цена все же остаются ключевыми.

ESG ПРАВИТ МИРОМ

Возвращаясь к мировым мега-трендам, нельзя не сказать об ESG, уже успевшем набить оскомину многим производителям. Итак, что это такое и что нам с этим делать?

ESG – это набор характеристик, по которым можно оценить социальную и экологическую ответственность бизнеса. Иными словами, это меры, которые принимает компания, чтобы улучшить окружающий мир. Расшифруем: ответственное отношение к окружающей среде (англ., E – environment), высокая социальная ответственность (англ., S – social), высокое качество корпоративного управления (англ., G – governance).

Концепция ESG включает широкий спектр метрик и показателей эффективности для оценки устойчивости бизнеса, а также влияния продуктов и практик компании на планету и общество.

Почему же так важно сейчас не пропустить ESG-повестку и вовремя в нее вписаться? Потому что ожидается рост регулирования в области ESG в мире. Более того, при принятии инвестиционных решений инвесторов должны учитываться ESG-факторы с целью лучшего управления рисками и обеспечения устойчивого и долгосрочного возврата от инвестиций. Ну и конечно, роль играют изменения в потребительском поведении в сторону экологической осознанности, повышение спроса на экологически чистые продукты.

В недалеком будущем, если ваше производство не будет следовать повестке ESG, вас задавит регуляторика и социум.



Сергей ЮШИН,
руководитель
Национальной
мясной ассоциации

» У России уникальная возможность готовиться к глобальным изменениям в плане спроса. Но политика должна быть долгосрочной. Не должны прыгать с плеча на плечо в зависимости от внешней конъюнктуры. В животноводстве, тем более КРС, это не работает.

Отдельным особняком стоит декарбонизация, на которую следует обратить особое внимание. Ускорение темпов перехода к будущему с более низким уровнем выбросов углерода становится более критичным по мере того, как вопрос последствий глобального потепления становится более очевидным.

С 31 октября по 12 ноября 2021 года в Глазго прошла конференция Сторон Парижского соглашения, которая постановила, что текущих усилий стран не достаточно для удержания температуры на уровне не выше 1,5 °С. Был согласован пакт, в котором предлагается «рассмотреть дальнейшие действия по сокращению к 2030 году выбросов парниковых газов, не являющихся диоксидом углерода, включая метан».

Будущее уже начинает реализовываться. Так, например, компания «ЭкоНива» впервые включила в публичный отчет информацию о соблюдении ESG-принципов, сосчитав, например, углеродный след от коров холдинга.

«В Германии об этих вопросах давно уже говорят, и в России они тоже очень быстро приобретают актуальность, — обратил внимание директор агрохолдинга «ЭкоНива» Штэфан Дюрр. — Сельское хозяйство традиционно является довольно консервативной отраслью, и производители думают, что вопросы экологии — не про них. Но я уверен, что этим нужно заниматься уже сейчас, поскольку в будущем аграрные компании смогут существовать только при условии соответствия ESG-принципам».

В настоящее время компания занимается разработкой обширной стратегии в области защиты климата, включающей в себя все наиболее важные источники выбросов парникового газа: выбросы метана крупным рогатым скотом, потребление топлива сельскохозяйственной техникой в сфере земледелия и потребление энергии в молочном производстве.

«Потребители тоже спрашивают об этом, и надо об этом думать, — отметил Штэфан Дюрр. — К сожалению, много людей будет переходить на молоко из биореактора, на растительные напитки. Но я уверен, что всегда будут люди, которые хотят потреблять молоко и сыр от живой коровы. И они будут интересоваться, как живет эта корова, чем она питается. Если мы закроем на это глаза и будем производить массовую продукцию, то скоро станет как телефон Nokia (ред.: имеется в виду уход с рынка производителя, не вписавшегося в новый вектор развития).

Поэтому сейчас в аграрном секторе актуальными инициативами будут:

- цифровизация производства, управления, отчетности;
- ответственное землепользование;
- восстановление плодородия почв, долгосрочный севооборот;
- прослеживаемость средств производства, готовой продукции;
- адаптивные агротехнологии No-till, органическое, регенеративное сельское хозяйство;
- учет и управление эмиссией в животноводстве и растениеводстве, РХК;
- учет, сокращение или переработка отходов;
- адаптация продуктовой линейки (альтернативные протеины, экологичная упаковка);
- «зеленые» удобрения.

ТРАНСФОРМАЦИЯ РЫНКОВ И ПРОДУКЦИИ

Изменяются не только предпочтения потребителей, отношение к экологии. Меняются сами рынки, их возможности. И для производителей также важна информация о развитии главных отраслей АПК.

ЗЕРНО

В 2022 году мировые запасы пшеницы сократятся на 4% до 276 млн тонн по отношению к прошлому сезону. Во многом это связано со снижением производства в США и Канаде, и в этой связи очевидно, что высвободятся многие рынки, на которые Россия сможет зайти. Так, например, в 2021 году Россия зашла в Иран и Алжир.

Сегодня зерновой рынок — это рынок продавца. Мы имеем возможность продавать все, что хотим и можем. Стоит отметить, что на рынке возросла политизация экспорта. Зарубежные партнеры вовсю говорят, что Россия использует аграрный экспорт в качестве мягкой силы. Важно помнить, что РФ обладает колоссальным потенциалом роста производительности и производства. Но есть и тормозящие факторы.

«Мы работаем под экспортными ограничениями, здесь все предначертано. Нам остается следовать и, собственно, пытаться не просто выжить, но и продвигаться вперед, — отметил председатель правления «Союза экспортеров зерна» Эдуард Зернин. — Мы продолжаем экспансии на внешние рынки, и Алжир тому наглядный пример. Последние события обострения его отношений с Францией позволили нам выиграть серьезные лоты на последнем тендере. За прошедший месяц (ноябрь) состоялась два диалога с Японией по линии бизнеса и науки. Японцы испытывают колоссальный интерес к нашему рынку и продукции. В условия пандемии рождаются дополнительные возможности. Все страны прорабатывают план В и С. Тот же Алжир был плотно связан с Францией, но все меняется, и мы имеем возможность выйти на новые рынки.

Что касается наших традиционных потребителей в лице Турции и Египта, видим снижение. Появился другой более агрессивный покупатель — Иран, ставший поставщиком номер. Это будоражит наших традиционных клиентов, которые считали, что находятся на стадии эксклюзивности и могут диктовать условия».

Очень важно упомянуть такой тренд как твиттеризация. Вряд ли кто-нибудь мог подумать, что блогеры будут с небывалой силой влиять на рынок. «Сильно возросло влияние соцсетей и блогеров, которые безответственно пишут все, что им



Эдуард ЗЕРНИН,
председатель правления
«Союза экспортеров
зерна»

вздумается. Этот факт надо учитывать. Единственным инструментом продвижения можно назвать информационную открытость», - заключил Эдуард Зернин.

МАСЛОЖИРОВАЯ ОТРАСЛЬ

Исполнительный директор Масложирового союза России Михаил Мальцев отметил, что Россия получила второй рекордный урожай.

«Мы получим профицит на рынке сырья, не взирая на наращивание мощностей переработки. Мощностей не хватит, что переработать все сырье, и его баланс выйдет в плюс», – рассказал он. – При снижении конкуренции наши переработчики будут закладывать больше маржи, которая будет стремиться к 10%. Если ситуация не изменится, есть риск что минсельхоз повысит пошлину».

В то же время есть и перспективы развития.

«Мы рассчитываем на продолжение защитных мер по переработке сырья, экспортных пошлин. Считаем, что нужно их повысить на сою: 20% показывает, что этого недостаточно», – добавил Михаил Мальцев.

Кроме того, эксперт заметил, что благодаря повестке ESG мы двигаемся в направлении того, о чем агитируем: увеличение масличных в севообороте, переход от 7–8ми-польного севоорота на 4–5-ти-польный, рассчитывая на дальнейший рост в севообороте площадей масличных, на большую урожайность.

МЯСО ПТИЦЫ

Важным результатом для российского птицеводства стало развитие новых направлений поставок. «Главный тренд текущего года – диверсификация. При уменьшении доли Китая и Украины доля стран Персидского залива в российском экспорте мяса птицы увеличилась на 14%, стран Африки – на 8%», – заявил генеральный директор Национального союза птицеводов Сергей Лахтюхов.

Иными словами, не снизив объемы экспорта в Дальнее зарубежье, Россия смола перенаправить продукцию в страны Арабского залива, Африки. Недавно состоялась успешная поставка в Сингапур.

ГОВЯДИНА

С мясом говядины все противоречиво. Например, инвестиции в США падают, спрос в азиатских странах на говядину растет.

Несмотря на то, что экспорт показал хорошие цифры прироста, это все же низкая база, небольшие объемы.

Но производств не растет не потому, что говядина никому не нужна. Вопрос – в платежеспособности населения.

По мнению Сергея Юшина, руководителя Национальной мясной ассоциации, в России в очередной раз создают условия, когда фермер задаётся вопросом: а надо ли мне заниматься производством КРС? В умах отложился советский стереотип, что говядина должна быть дешевой.

«У нас не сложились условия, чтобы массово пошли в эту отрасль. Производством мясного КРС от 100 голов должны

➤ **Сильно возросло влияние соцсетей и блогеров, которые безответственно пишут все, что им вздумается. Этот факт надо учитывать.**

Единственным инструментом продвижения можно назвать информационную открытость.

Глобальные цели в области устойчивого развития



Глобальные вызовы продовольственных систем



Прогнозы: Бизнес-кейс: почему ESG-повестка важна?



заниматься фермеры. Но мы должны создать условия, чтобы люди туда пошли. Доля потребления говядины – 17%, и последние решения в отношении беспошлинного ввоза – это ржавый гвоздь в инвестиционную привлекательность отрасли. Именно фермерские хозяйства дали прирост почти 40%. Чтобы нам успешно работать на внешних рынках, нужно поддерживать инвестиции в фермерские хозяйства, чтобы выращивать говядину определенных стандартов».



Эксперт уверен, что производить Россия будет для самых богатых, и именно тогда и будут формироваться рынки сбыта.

«У России уникальная возможность готовиться к глобальным изменениям в плане спроса. Но политика должна быть долгосрочной. Не должны прыгать с плеча на плечо в зависимости от внешней конъюнктуры. В животноводстве, тем более КРС, это не работает», — заключил Сергей Юшин.

БАРАНИНА

По словам Андрея Григорашенко, овцеводство имеет потенциал взрывного роста как на внутреннем, так и на внешнем рынке. Однако это единственная подотрасль, которая не подверглась индустриализации. Более 90% участников рынка — это ЛПХ. В отрасли нет крупных игроков. Нет и современной генетики. Зато есть слабые подходы к ветеринарии и кормлению.

Между тем, мировое потребление к 2030 достигнет 1,4 млн тонн баранины. Чтобы войти на этот рынок, России нужно разработать и применить системные меры комплексной поддержки. Нужна долгосрочная системная программа, прогнозируемая государственная политика в отношении овцеводства.

АО «КПМГ» предложило рассмотреть значимые, по мнению его экспертов, события в АПК- 2020–2021, в которых, так или иначе, отражается повестка будущего.

- Сингапур стал первой страной, одобряющей коммерческую продажу выращенного в лаборатории куриного мяса из настоящих куриных клеток, выращенных в биореакторах.
- Стартапы в области АПК в 2020 г. привлекли финансирование на \$11,6 млрд.
- Онлайн-продажи новозеландских молочных продуктов в Китае увеличились на 250% за пять лет на фоне роста китайского рынка электронной коммерции, который в первой половине 2020 года вырос на 60%, достигнув 25% объема всего розничного рынка.
- Глобальный опрос Gallup с участием 150 тыс. респондентов из 142 стран показал, что 60% из них обеспокоены безопасностью потребляемой еды.
- Специалисты по обработке данных, использующие искусственный интеллект в АПК, превзошли традиционных фермеров на 196% по эффективности производства и на 76% по рентабельности инвестиций в китайском конкурсе Pinduoduo Smart Agriculture Competitio.
- Управление по санитарному надзору за качеством пищевых продуктов и медикаментов США (FDA) одобряет изменение генома свиней как для продуктов питания человека, так и для терапевтического использования свиней «GalSafe», которые снижают специфическую аллергическую реакцию, с которой сталкиваются некоторые люди при употреблении красного мяса.
- Крупнейший в истории опрос общественного мнения об изменении климата показал, что 64% людей считают, что мир находится в чрезвычайной климатической ситуации.

МОЛОКО

В молочной отрасли серьезно расширяется экспорт сухой сыворотки. «В 2021 году произошел прорыв, и в ближайшие годы позитивный тренд сохранится по мере реализации в России крупных проектов по производству сыров, большинство из которых включает создание сушильных мощностей. Я думаю, что в течение ближайших трех-четырех лет сыворотка станет одним из ключевых экспортных продуктов России», — спрогнозировал генеральный директор Национального союза производителей молока Артем Белов.

О чем говорят данные тренды в производстве отраслевых продуктов? С одной стороны, о труднопрогнозируемом будущем, с другой — о необходимости развития и диверсификации рынков.

«Футуристические прогнозы — они всегда очень интересны, но посмотрите на соотношение. Понятно, что на биржах сейчас традиционный бизнес недооценивается, но параллельно ведутся разговоры о том, к чему это может привести. Когда мы говорим о будущем, о том, что 75% мяса заменят растительные аналоги — ну, не знаю. Это интересные сегменты, что они будут расти и генерировать доходность — абсолютно точно да. Но мы живем в эпоху, когда традиционные продукты будут востребованными. Возможно, будут постепенно уходить в премиальную плоскость, но важно, что они всегда найдут спрос, особенно на развивающихся рынках с растущим и богатым средним классом. Я думаю, и у российской молочной, и у биотеха огромные возможности», — отметил Артем Белов.

Однако переход на растительную диету был наименее предпочтительным из 18 вариантов предлагаемых действий для исправления ситуации.

- ВОЗ объявила, что Covid-19 потенциально может передаваться в замороженных продуктах питания, что может иметь последствия для международного экспорта продукции из стран с высоким уровнем инфицирования.
- Стартап Air Protein (США), использующий микробов для выращивания съедобного белка из углерода, привлек \$32 млн инвестиций.
- Согласно экспертным оценкам, к 2035 г. альтернативные белки будут составлять от 11% до 22% мирового рынка белка.
- В Дубае (ОАЭ) открыта The Food Tech Valley, обладающая потенциалом по утроению объемов производства продуктов питания в стране.
- Компания StixFresh из Куала-Лумпура разработала полностью натуральную наклейку, не содержащую химикатов, которая сохраняет фрукты свежими до двух недель дольше, помогая сократить количество пищевых отходов.
- Объем мировых пищевых отходов был оценен на уровне 900 млн тонн.
- Новое исследование IWSR показывает, что к 2024 году мировой рынок безалкогольных и слабоалкогольных напитков вырастет на 31%.
- BNZ запустил пилотный проект по предоставлению займов, привязанных к показателям устойчивости, выдав \$50-миллионный кредит компании Southern Pastures, предполагающий дисконт при улучшении показателей выбросов парниковых газов и общего качества воды на фермах

С НОВЫМ ГОДОМ!



АгроСевТорг

РЕАЛИЗУЕМ СЕМЕНА



СЕМЕНА
ЛЮЦЕРНЫ

СЕМЕНА ЛЬНА
ЛИРИНА

СЕМЕНА
ЯРОВОГО РАПСА
РАРООЛ

СЕМЕНА БЕЛОЙ
ГОРЧИЦЫ ПАССИОН

СЕМЕНА КОРМОВЫХ
И ГАЗОННЫХ ТРАВ

СЕМЕНА ПОДСОЛНЕЧНИКА:
МЕРИДИС, ЗУБЕЛЛА

СЕМЕНА ЯЧМЕНЯ ФУРАЖНОГО:
БЕНТЕ, ИСМЕНА

СЕМЕНА ЯРОВОЙ ПШЕНИЦЫ:
АКВИЛОН, БУРАН

СЕМЕНА ГОРОХА: САЛАМАНКА, KWS САНТАНА

📍 г. Барнаул, ул. Мамонтова, 303

✉ agrosevtorg@mail.ru

🌐 agrosevtorg

☎ 8 (3852) 50-62-40

🌐 agrosevtorg.ru



Иван ПИТЕРС

Современное свиноводство: ложка меда в бочке дегтя

По итогам 2021 года, уровень потребления свинины в России вырос на 4,4%, до 27,9 кг на человека. Это наивысший показатель за последние 30 лет. При этом доля свинины в потреблении всех видов мяса составила порядка 35%, в то время как потребление говядины резко сократилось, а птица выросла в цене. На данный момент свинина — это самое доступное красное мясо. Развитию отрасли пророчат большое будущее, сопряженное, однако, и с большими вызовами. И если год 2020 стал переломным, показав всему миру мощь российского свиноводства, то в 2021 году произошли незапланированные события, которые внесли свои коррективы. Чем запомнился год уходящий и чего ожидать в 2022?

2020. КАК ЭТО БЫЛО

Год 2020 — ключевой для свиноводов России, так как именно тогда были сформированы основные тенденции развития, которые прочно закрепились и продолжают влиять на отрасль в дальнейшем. Это был первый год, когда сформировались основные тренды, влияющие на отрасль в целом. Кроме того, в 2018 году Россия достигла 100% самообеспеченности, в 2019 году экспорт превысил импорт, а в 2020 году Россия уверенно вошла в ТОП-10 мировых экспортеров свинины. Отметился 2020 год и приростом производства на 9%. В среднем оно выросло на 350 тыс. тонн в убойном весе, что одновременно с позитивной оценкой ситуации оказалось вызовом для отрасли. Все эти изменения естественным образом привели к тому, что в первой половине года цены на живых свиней обрушились на 10%. Если переводить это в рубли, оптовые цены упали на 10 рублей. Для отрасли эта потеря вылилась в 25 млрд. рублей. Благо во второй половине года цены поднялись, нивелировав потери первого полугодия, таким образом среднегодовая цена осталась на уровне 2019 года. Те 350 тыс. тонн, как оказалось, не представляли угрозы для рынка, довольно грамотно распределившись. Выросший двукратно экспорт с 100 тыс. тонн до 200 тыс. тонн, а также снизившийся на 80 тыс. тонн импорт, освободили 180 тыс. тонн рынка. Как уже было отмечено, на 4% выросло внутренне потребление, составив еще 170 тыс. тонн. Поэтому, по словам Юрия Коваленко, президента Национального Союза свиноводов, мы переварили 350 тыс. тонн без серьезного влияния на экономику.

2021 ГОД. ЧТО-ТО ПОШЛО НЕ ТАК

После подведения итогов года за 9 месяцев (с января по сентябрь), многие производители пришли в удивление.

За последние 10 лет именно в эти 9 месяцев наблюдался самый низкий прирост. В сентябре производство в СПХ упало на 7%! Плюс ко всему добавилась проблема снижения веса животных из-за аномальной жары. Не спасли ситуацию и новые свиноводческие производства, которые были запущены в 2021 году. По итогам года, эти проекты обеспечат не менее 250 тыс. тонн прироста. Но потеря из-за эпизоотических проблем составит 200 тыс. тонн. Многие компании решились на депопуляцию стада из-за РРСС, повышать продуктивность, при которой практически невозможно. Конечно, прирост в итоге будет, однако составит он не более 30–50 тыс. тонн. Поэтому тенденция повышенного спроса, сформированная в 2020 году, будет давить на отрасль. Добавьте к этому высокие цены на птицу, которые опять же частично переключают внимание покупателя с данного вида мяса на свинину, и мы получим крайне высокий спрос при совершенно небольшом предложении. В итоге оптовые цены на живых свиней выросли на 20%. «На фоне сложившейся ситуации правительство решило открыть бесположенный импорт свинины. Нам не удалось убедить его в том, что отрасль быстро восстановится, потому, как в течение 9 месяцев не было прироста», — прокомментировал Юрий Коваленко. — Но если будет продемонстрировано устойчивое производство и снижение оптовых цен, будет возможность импорт приостановить». После сентября ситуация стала выравниваться. Октябрьская статистика свидетельствовала об активном восстановлении. Если в сентябре прирост был –7%, то в октябре отрасль получила серьезный прирост в +2%. Еще более серьезный перелом произошел в ЦФО, где производят 55% всей свинины РФ. ЦФО — это лакмусовая бумажка отрасли, и если в нем в сентябре производство снизилось на 12%, то месяцем позже оно выросло на 3,8%.

ЧТО ЖЕ БУДЕТ ПРОИСХОДИТЬ С ЭКОНОМИКОЙ?

«В течение 2019–2020 гг. разница динамики оптовых цен на свиней, на корма, а также себестоимостькратно сократила маржинальность отрасли с риском ее перехода в отрицательную зону уже в 2021 году. Однако комплекс эпизоотических проблем уменьшил прирост свинины, что привело к повышению оптовых цен, вернув соотношение себестоимость-цена к уровню допандемийного 2019 года. Все составляющие себестоимости и цен переместились в новый постковидный ценовой уровень. С учетом возможного беспошлинного ввоза 100 тыс. тонн свинины появился реальный риск серьезных финансовых проблем более чем у 50% компаний», – отметил Юрий Ковалев. Рост затрат на зерно и валютозависимые компоненты кормов привел к росту среднегодовой себестоимости свинины в 2021 году на 25–30% в сравнении с 2019 годом. Это критично затруднит погашение кредитов предпринимателями, особенно в 2022 году. А выплачивают кредиты около 45% предприятий. В итоге за 2 пандемийных года средний рост себестоимости может достигнуть 40% к 2022 году

2022. БЕСКОНЕЧНОСТЬ – НЕ ПЕРЕДЕЛ

По словам Юрия Ковалева, в наступающем году нас ждет рекордный прирост производства на 7–8%. А в ближайшие 3–4 года благодаря деятельности ТОП-20 компаний



Юрий КОВАЛЕВ,
генеральный директор
Национального
Союза свиноводов

» **В течение 2019–2020 гг. разница динамики оптовых цен на свиней, на корма, а также себестоимостькратно сократила маржинальность отрасли с риском ее перехода в отрицательную зону уже в 2021 году. Однако комплекс эпизоотических проблем уменьшил прирост свинины, что привело к повышению оптовых цен, вернув соотношение себестоимость-цена к уровню допандемийного 2019 года. Все составляющие себестоимости и цен переместились в новый постковидный ценовой уровень. С учетом возможного беспошлинного ввоза 100 тыс. тонн свинины появился реальный риск серьезных финансовых проблем более чем у 50% компаний.**

на рынке появятся дополнительных 1450 тыс. тонн свинины. Как они могут распределиться? 300 тыс. тонн поглотит внутренне потребление, которое увеличится с 28 до 30 кг на человека. Дальнейшее падение производства в старых комплексах, обусловленное жесточайшей конкуренцией, уберет с рынка 400 тыс. тонн. Еще 200 тыс. тонн уйдет вместе с падением производства в ЛПХ. 150 тыс. тонн составят потери по эпизоотическим причинам. Наконец, еще 400 тыс. тонн – это запланированный рост экспорта. Однако нужно сразу оговориться, что планам по экспорту не суждено будет сбыться без прорывных решений. При этом необходимо добиться вывоза мяса в Китай, так как во Вьетнаме мы уже заняли лидирующие позиции экспорта свинины. В отношении Китая у многих есть скепсис – страна прекрасно развивает свое свиноводство, и импорта в 7 млн. тонн, как в 2020 году, уже не будет. «Но 3 млн. тонн Китай все же будет импортировать. Никуда не денутся проблемы с АЧС. Кроме того, растут доходы населения, – отметил руководитель НСС. – Если бы нам из 3 млн. удалось получить хотя бы 10%, это и были бы те искомые 400 тыс. тонн». Также есть надежда на филиппинский рынок, которому требуется 450 тыс. тонн. Однако с мертвой точки ситуация пока не двигается. Как выглядит картина в отрасли свиноводства РФ в целом? Какие вызовы и тенденции существуют сейчас? Во-первых, будет нарастать внутренняя конкуренция в связи со 100-процентной самообеспеченностью. Из сектора уйдут непрофессионалы. Следует отметить, что это позитивный момент, характеризующийся ростом профессионализма. Во-вторых, необходимо будет приспособиться к новым реалиям на зерновом рынке, где 15 тыс. рублей за тонну зерна – это минимум. В-третьих, нас ожидает жесточайшая конкуренция с Бразилией не только на внутреннем рынке, но и на мировом. Одновременно и вызовом, и новой возможностью для отрасли является усиление консолидации сетевого ритейла. По-прежнему, остается риск пресыщения. Кроме того, теперь необходимо считаться с природоохранными мероприятиями, которые ставят производству палки в колеса. Но, несмотря на все вызовы и проблемы, свиноводство продолжит оставаться локомотивом мясной отрасли России, трансформируясь и подстраиваясь под новые реалии.





Новосибирская область

1 Число стран-импортеров сельскохозяйственной продукции области увеличилось до двадцати

За 11 месяцев 2021 года объем прямых экспортных поставок зерна и продуктов его переработки из Новосибирской области составил 590 тысяч тонн, на четверть больше, чем годом ранее, а число стран-импортеров зерна возросло до 20.

В 2021 году Таджикистан, Польша и Турция начали закупать в нашем регионе чечевицу, лён и пшеницу соответственно. В свою очередь, Великобритания, Туркменистан и Литва возобновили прерванный с 2019 года импорт гороха, пшеницы и гречихи.

Более половины экспортных отгрузок зерна из НСО по-прежнему приходится на пшеницу. При этом, в текущем году наибольшие объемы этой культуры закупил соседний Казахстан: 211 тысяч тонн против 124 тысяч в 2020 году. Изменилась структура экспорта зерна в Китай: в предыдущие годы основной импортер рапса, в 2021 году КНР закупал в основном лен, ячмень, семена подсолнечника и гречиху.

По данным Управления Россельхознадзора по НСО, по объемам экспорта лидирует пшеница – 330 тысяч тонн за 11 месяцев года. Свыше 92 тысяч тонн отгружено гороха, свыше 45 тысяч тонн – ячменя, поставляется также рожь (10 тыс. тонн), гречиха (7 тыс. тонн), овёс (3 тыс. тонн), чечевица, просо. Из масличных культур наибольшую долю в экспортном списке занимает лен: 43 тысячи тонн, далее идут рапс (21,5 тыс. тонн), подсолнечник (19,5 тыс. тонн), соевые бобы (6 тыс. тонн).

Стоит отметить, что в посевную 2021 года площадь технических культур возросла на 80 тысяч гектаров, достигнув 255 тысяч га. Это уже 11% от общей посевной площади в регионе.

Среди технических культур по занятым площадям лидировал лен-кудряш (108 тыс. га), в 2021 году эта культура впервые обогнала рапс (102,5 тыс. га). Подсолнечник был размещен на

площади 19,7 тыс. га, соя – 20 тыс. га. В меньших объемах в регионе выращиваются горчица, лен-долгунец, рыжик и другие технические культуры.

Кроме того, в Новосибирской области были впервые выданы фитосанитарные сертификаты для отправки на экспорт партий тритикале: восемь вагонов зерна отправятся в Республику Казахстан. Производство этой высокоурожайной зерновой культуры в регионе увеличилось за год в 4 раза.

Отметим, что в 2021 году посевные площади тритикале увеличились сразу в 3,5 раза: с 3847 гектаров до 13631. Урожайность также получена более высокая: 39 центнеров с гектара (в 2020 году – 31 ц/га). В результате, аграриям удалось собрать в этом году вчетверо больше зерна тритикале: 53,2 тыс. тонн.

Также в области планируют значительно нарастить экспорт органической продукции. Программа «Развитие экспорта в Новосибирской области до 2024 года» предусматривает продолжение реализации проекта «Экспорт продукции АПК». При этом, в программе сделана ставка на уникальность и востребованность – на продвижение органической продукции и увеличение объема экспорта сертифицированной органической продукции из Новосибирской области до \$5,5 млн к концу 2024 года.

Для получения статуса органических производителей хозяйства должны пройти сертификацию по международным стандартам. Напомним, что помогать желающим перейти на органическое производство будет областной бюджет, в регионе введено новое направление государственной поддержки: «Возмещение части затрат на подтверждение соответствия производства органической продукции межгосударственным и международным стандартам в сфере производства органической продукции».

Сельхозпроизводителям, заключившим договор на проведение сертификации, областной бюджет компенсирует 70% затрат. В 2021 году 5 сельхозтоваропроизводителей региона уже воспользовались данной мерой поддержки, получив субсидии на общую сумму около 1,5 млн рублей.



Томская область



1 Томский институт запустил новые программы повышения квалификации

Обучение проходит за счет средств федерального бюджета. Завершившие его успешно получают удостоверение о повышении квалификации.

Например, программа «Современные технологии выращивания ягодных культур в Сибири» реализована совместно с сотрудниками Сибирского ботанического сада ТГУ и кафедры сельскохозяйственной биологии Биологического института ТГУ. Обучающимися стали специалисты агрономических служб агрономических предприятий, главы и члены крестьянских (фермерских) хозяйств, начинающие фермеры, специалисты отделов сельского хозяйства районных (муниципальных) администраций и консультанты в области сельского хозяйства.



Еще одним нововведением стала программа «Химическая мелиорация сельскохозяйственных угодий: известкование кислых почв, фосфоритование», проведенная совместно с федеральным государственным бюджетным учреждением «Станция агрохимической службы «Томская». Она предполагает подробное изучение темы кислотности почвы и ее показателей, перспектив и способов применения известкования и фосфоритования.

Программа повышения квалификации по бизнес-планированию реализуется в настоящий момент. Курс ориентирован на обучение предпринимателей, собственников бизнеса и менеджеров и поможет получить не только теоретические знания, но и практические навыки в разработке бизнес-плана. Участники изучают бизнес-планирование деятельности КФХ, структуру и содержание бизнес-плана и разрабатывают его финансовую модель.

2 Новая молочная ферма заработала в Томской области

После реконструкции был открыт животноводческий молочный комплекс на 700 голов крупного рогатого скота в селе Вороново Кожевниковского района.

Ферма принадлежит одному из крупнейших хозяйств района – ООО «Вороновское», которое занимается животноводством и растениеводством. На сегодняшний день в хозяйстве почти полторы тысячи голов крупного рогатого скота.



Ежегодно «Вороновское» наращивает как объемы производства (почти четыре тысячи тонн молока по итогам прошлого года), так и продуктивность (6 850 килограммов на одну корову).

В комплексный проект «Вороновское» инвестировало 426 миллионов рублей собственных и заемных средств, более половины из которых составили льготные кредиты, а также государственная поддержка свыше 20 миллионов рублей.

«Язык не поворачивается назвать этот современный объект коровником! – сказал губернатор Томской области Сергей Жвачкин. – Фактически ферма отстроена заново. С вводом всего комплекса в эксплуатацию хозяйство сможет увеличить производство молока до пяти тысяч тонн в год. А это значит, будет достаток в семьях аграриев, хозяйство станет еще более эффективным, у района появятся новые возможности для развития».

3 Более полутора миллиардов рублей предусмотрено на развитие сельского хозяйства области

Основная часть средств будет направлена из областного бюджета – это 1,1 млрд рублей. Из федерального бюджета, соответственно, поступит 512,5 млн рублей.

На поддержку и развитие растениеводческой отрасли запланировано потратить 307,3 млн рублей, в том числе 184,2 млн рублей – из федеральных средств.

На развитие животноводства бюджет предусмотрел 602,4 млн рублей. Большая часть, а именно 523,7 млн рублей, будет направлена на поддержку молочного направления животноводства. 78,7 млн рублей – на развитие мясного направления.

Господдержка на техническое оснащение хозяйств составит 179,3 млн рублей. Все средства поступят из областного бюджета. В рамках этого вида поддержки 50 млн рублей будет выделено на приобретение техники и оборудования по региональной программе развития овощеводства.

На региональные проекты по поддержке фермеров и потребкооперации будет выделено 41,2 млн рублей.

Также бюджетом предусмотрена поддержка агрострахования и агротуризма, малых форм хозяйствования и кадрового обеспечения на селе, мероприятий по оформлению прав на объекты недвижимости, проведение кадастровых работ и прочее.

Общий объем доходов областного бюджета на 2022 год планируется в размере 73,07 миллиарда рублей. Расходы областного бюджета на 2022 год прогнозируются в сумме 69,09 миллиарда рублей. Таким образом, профицит бюджета составит 3,98 миллиарда рублей.



Омская область

1 Из омского зерна будут готовить макароны «Макфа»

Логистическая компания «Зерно Сибири» подписала соглашение о сотрудничестве с компанией Макфа. На данный момент предприятие является лидером рынка макаронных изделий и муки в России и входит в ТОП-5 крупнейших в мире производителей макарон. Теперь изготавливать их станут и из омского зерна. Первая партия товара уже отправлена. 1100 тонн будут доставлены вагонами. Заключить соглашение со столь крупной компанией удалось благодаря высокому качеству омского зерна.



«Макфа – один из крупнейших переработчиков зерна в России. Продукцию под нашим брендом знают и любят во всех уголках нашей страны и за ее пределами. Наш потребитель ценит нас за наше стабильно высокое качество. Поэтому при выборе поставщиков зерна мы в первую очередь ориентируемся на высокие качественные характеристики поставляемого товара. В этом году наши аналитики отмечали, что в Сибири, в частности в Омской области, много зерна, соответствующего нашим высоким требованиям. Надеюсь, что сотрудничество с «Зерном Сибири» будет перспективным и взаимовыгодным. И в конечном итоге позволит радовать нашего потребителя», – отметил Константин Попов, директор по продажам компании «Макфа».

«В определенной мере получили залог доверия. Заключить контракт с такой компанией достаточно сложно. Мы в течение месяца вели переговоры. Для производства требуется пшеница высокого качества, которая и произрастает в Омской области. Потребность у данной фабрики большая. Порядка 10 тысяч тонн сможем отправлять ежемесячно в данном направлении. Планируем продолжить сотрудничество в этом году и весь следующий год. Конечно, есть и конкуренты. Это Алтайский край и близлежащие регионы. Но омская пшеница ценится», – прокомментировал Алексей Витенко, заместитель генерального директора по экономике и финансам логистической компании «Зерно Сибири».

Стоит отметить, что «Макфа» – не единственный крупный партнер омской логистической компании. «Зерно Сибири»

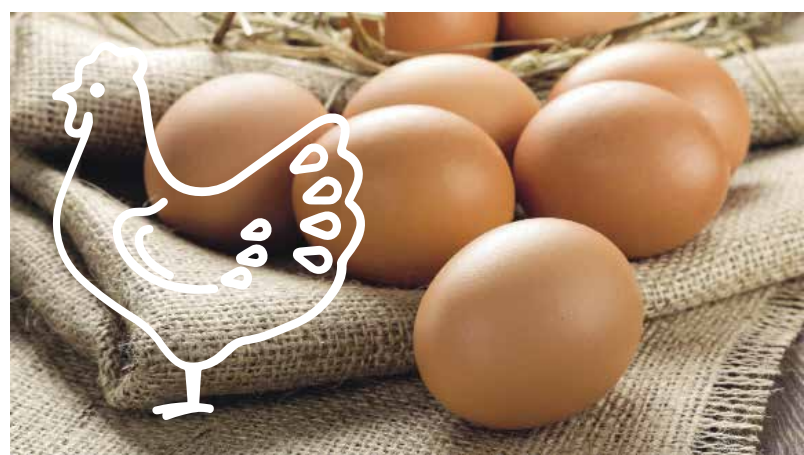
также активно сотрудничает с зарубежными предприятиями. Продукцию поставляют в Казахстан на Макинскую птицефабрику. Это крупнейшее в Центральной Азии предприятие по объемам производства куриного мяса. Работа по расширению рынков сбыта омской продукции продолжается. Сейчас ведутся переговоры с другими крупными предприятиями России. Работает компания и на экспорт. Уже заключены контракты с рядом крупных зерноперерабатывающих предприятий Республики Казахстан

2 В Омской области растет поголовье птиц и сокращается стадо скота и свиней

По данным Омкстата, в январе – ноябре 2021 года наблюдалась тенденция роста поголовья птицы. За 11 месяцев было произведено 168,8 тыс. тонн мяса, это на 12,8 тыс. тонн, или на 7,1%, меньше, чем за аналогичный период 2020 года. Объем молока составил 570,6 тыс. тонн, с сокращением на 7,4 тыс. тонн, или на 1,3%. А производство яиц за 10 месяцев составило 504,7 млн штук – на 98,9 млн штук, или на 16,4%, меньше. Как отметили статистики, на темпы выпуска в основном сельхозорганизации, на долю которых приходится 78% общего объема яиц, 68% мяса и 54% молока.

Снижение производства мяса связано с уменьшением забоя свиней и птицы, молока – с сокращением стада коров, яиц – с содержанием в меньшем количестве поголовья кур-несушек. Вместе с тем в Омской области продолжает восстанавливаться отрасль по производству птицы.

К концу ноября 2021 года стадо птицы в сельскохозяйственных организациях превышало имевшееся год назад на 1,4 млн голов, или на 35%, обусловив рост общего поголовья в регионе



(6,9 млн голов) на четверть. При этом продолжает снижаться стадо сельхозживотных. Крупного рогатого скота по сравнению с прошлым годом стало меньше на 11,5 тыс. голов, или на 3,2%, на конец ноября насчитывалось 347,3 тыс. голов. Из них 146,1 тыс. – это коровы, их число сократилось на 2,5%. Между тем поголовье крупного рогатого скота на подворьях фермеров (53,2 тыс. голов) увеличилось на 3,9%, составив в общем поголовье области 15%. Поголовье свиней составило 370,2 тыс., снизившись на 5 тыс., или на 1,3%, в организациях. Овец и коз было 212,4 тыс. голов, их уменьшилось на 9,4 тыс., или на 4,2%, за счет индивидуального сектора.

Кемеровская область



1 Более 120 миллионов рублей субсидий получили сельяне на разведение племенных животных

В 2021 году племенное маточное поголовье в хозяйствах региона увеличилось на полторы тысячи голов. В Кузбассе действуют восемь племенных животноводческих организаций – в текущем году список пополнило хозяйство «Юргинский Аграрий», которое занимается разведением элитных коров черно-пестрой породы.



«Племенные стада дают хорошие надои и потомство, они продуктивнее товарных коров в полтора-два раза. В племенных хозяйствах области производится около 40% всего молока в регионе. В 2021 году они надоили на 5,5 тысячи тонн молока больше, чем в прошлом. Поэтому ведение племенной работы и приобретение племенного скота с высоким генетическим потенциалом наряду с модернизацией животноводческих комплексов – направления, благодаря которым молочное животноводство в Кузбассе возможно вывести на новый уровень», – отметил министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности региона Андрей Ариткулов.

На поддержку племенного животноводства по программе «Государственная поддержка агропромышленного комплекса и устойчивого развития сельских территорий Кузбасса» хозяйствам выплачивается субсидия. Она возмещает часть затрат по двум направлениям: племенным предприятиям возмещаются затраты на содержание племенного маточного поголовья, а сельхозтоваропроизводителям, которые приобрели племенной молодняк крупного рогатого скота в 2020 году, – затраты на их приобретение.

В текущем году поддержку получили семь сельхозтоваропроизводителей в объеме 120,8 млн рублей. Шесть из них работают в направлении молочного животноводства.

2 Кузбасские производители представили свои продукты на международной выставке в ОАЭ

На ежегодную международную выставку продуктов питания и напитков SIAL Middle East-2021 в Абу-Даби кузбасские товаропроизводители привезли более 110 кг продукции: таежные дикоросы и мед. Участие стало возможным

благодаря нацпроекту «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы».

Кузбасс занимает 4-е место среди всех регионов страны по объемам экспорта. В денежном выражении это более \$10 млрд. При этом доля несырьевых товаров в общем объеме экспорта составляет только 27%. «Сегодня мы видим перед собой серьезную задачу по развитию именно несырьевого экспорта, в основном за счет агропромышленной и пищевой продукции. Кузбасским производителям из сферы малого и среднего бизнеса, которые уже экспортируют или пока только планируют выйти на внешние рынки, мы готовы оказать поддержку – размещение на международных электронных торговых площадках, обучение основам экспортной деятельности, участие в международных выставках и бизнес-миссиях. Все это дает возможность кузбасскому бизнесу находить новые рынки сбыта продукции, развиваться самим и развивать экономику региона», – отметил заместитель председателя правительства Кузбасса по экономическому развитию Кузбасса Сергей Ващенко.

В состав кузбасской делегации вошли три компании: производители продукции из сибирских дикоросов «КЕДР ЭКСПОРТ» (бренд «Сибирочка»); индивидуальный предприниматель Андрей Завгороднев (бренд «Привет из Сибири»); производитель меда индивидуальный предприниматель Леонид Малышев (бренд «Дед и внуки»).



В первый день выставки кузбасский стенд посетили представители администрации президента Объединенных Арабских Эмиратов. Всего в рамках SIAL Middle East – 2021 проведено более 50 деловых встреч, на которых достигнуты предварительные договоренности о сотрудничестве.



Красноярский край

края отмечена красноярская фабрика «Краскон», за лучший результат по сбыту продукции на экспорт – ООО «Гляденское ХП» Назаровского района.

«Золотой колос» получил перерабатывающе-сбытовой сельхозкооператив «Тесь» Минусинского района, включающий более 600 пайщиков – владельцев личных подсобных хозяйств. Отметили также снабженческо-сбытовой потребительский сельхозкооператив «Партнёр» Краснотуранского района. Он охватывает деятельностью менее 600 владельцев личных подсобных хозяйств.

Предприятия, занявшие в своих номинациях 2-е и 3-е места, наградили «Серебряными колосьями» и «Бронзовыми колосьями».

1 «Золотыми колосьями» отметили лучшие предприятия края

Организации, добившиеся по итогам сельхозгода высоких результатов в своей деятельности, отметили кубками «Золотой колос».

В этом году в ежегодные трудовые соревнования среди предприятий АПК края включили новые номинации. Ранее их было 17, теперь – 22. Организации пищевой и перерабатывающей промышленности с этого года отмечают по направлениям деятельности. В частности, «Золотой колос» за наивысший результат в производстве молочной продукции получило ООО «Саянмолоко» Шушенского района, кондитерских изделий – ООО «Джокер» города Красноярска, хлеба и хлебобулочных изделий – ООО «Хлеб-2000» города Красноярска. Лидером в производстве продуктов мукомольной и крупяной промышленности назван индивидуальный предприниматель Олег Безматерных из Минусинска.

«Золотой колос» за наивысший результат по производству мясной продукции – у красноярского ООО «Вербицкие. Семейное мясное хозяйство». Лучшим по переработке и консервированию рыбы признано ООО «Делси» города Красноярска.

Некоторые предприятия края стали обладателями нескольких «золотых» кубков. Так, АО «Солгон» Ужурского района отметили за успехи в молочном и мясном скотоводстве, АО «Искра» Ужурского района – за высокие показатели в свиноводстве и активное социально-экономическое сотрудничество. У красноярского сельхозпредприятия «Дары Малиновки» два «Золотых колоса» – за лучшую в крае урожайность картофеля и овощей.

Кубок «Золотой колос» за наивысшую урожайность зерновых и зернобобовых в этом году получило ЗАО «Назаровское». Предприятие собрало 64 центнера зерна с гектара при высоком среднекраевом результате 31,5 центнера с гектара. В первой земледельческой группе районов лучшую урожайность зерновых и зернобобовых показало ЗАО «Искра Ленина» Минусинского района, во второй земледельческой группе районов – шарыповское ООО «Трэнэкс». Победителями в третьей и четвертой земледельческих группах признаны ООО «Весна» Нижнеингашского района и ООО «Птицефабрика «Заря» Емельяновского района.

Наивысшая урожайность рапса в ООО «Содружество» Новосёловского района. Хозяйство получило с гектара 35,3 центнера маслосемян при краевом результате 20,5 центнера с гектара.

В новой номинации «За наивысший результат по хранению и складированию зерна и масличных культур» наградили ООО «Элеватор» города Ужура.

Лучшим предприятием в племенном животноводстве признан племязавод «Красный Маяк» Канского района, в птицеводстве – птицефабрика «Бархатовская».

За наивысший рост производства и реализации сельскохозяйственной и пищевой продукции за пределы

2 Предприятия Красноярского края увеличили экспорт молочной продукции

С начала года предприятия края отправили за рубеж 111 тонн молочной продукции на сумму \$185 тыс.

Это максимальные показатели за последние шесть лет. Краевые предприятия планируют и дальше наращивать присутствие на зарубежных рынках в рамках регионального проекта «Экспорт продукции АПК» нацпроекта «Международная кооперация и экспорт».

Так, в этом году Филимоновский молочноконсервный комбинат впервые поставил 60 тонн сухого обезжиренного молока в Казахстан, где продукция пользуется высоким спросом. В следующем году предприятие планирует увеличить экспорт сухого обезжиренного молока до 100 тонн. Кроме того, предприятие ведет переговоры с узбекскими коллегами о реализации молочных консервов.

Красноярский комбинат «Милко» АО «Данон Россия» впервые в этом году отправил 40 тонн ультрапастеризованного молока в Китай. По словам Юлии Легкой, директора компании по связям с госорганами в регионе, это пробные поставки, которые необходимы, чтобы увидеть дальнейшие перспективы.

«У Китая есть несколько существенных требований. Чтобы закрепиться на рынке Поднебесной, необходимо их учитывать. В частности, срок годности продукта должен быть не менее года. Есть запрос на маленькую упаковку – 250 миллилитров. Китайцы пьют молоко на ходу, приучают к этому детей. В общем, нам есть над чем работать. И это не только производственные, но логистические задачи, вопросы ценообразования», – отметила Юлия Легкая.

Из края в Казахстан, Южную Осетию и Беларусь также отгружены йогурты, сливки, сливочное масло, сыры разных видов и творог.



Алтайский край



1 Фермерское хозяйство Алтайского края развивает мясное скотоводство благодаря гранту в 13 миллионов рублей

В 2021 году Андрей Дзюба успешно защитил свой проект по развитию мясного скотоводства на уровне региональной комиссии и стал участником программы господдержки семейных животноводческих ферм. В рамках бизнес-плана фермер приобрел 147 голов маточного поголовья крупного рогатого скота, а также самоходную косилку для выполнения кормозаготовительных работ. На эти цели из краевого и федерального бюджетов ему был выделен грант в размере более 13 млн рублей.



Мясную ферму аграрий организует в селе Сергеевка. Реализация бизнес-проекта предполагает и создание новых рабочих мест для селян. Для жителей Сергеевки в ближайшей перспективе откроют три новых вакансии на животноводческой ферме.

Отметим, что для фермерского хозяйства Андрея Дзюбы развитие животноводства – не новое направление. Здесь активно занимаются молочным скотоводством. В настоящее время общее поголовье насчитывает 1200 голов, из них 360 дойного стада.

За счет реализации проекта по мясному направлению аграрий доведет общее поголовье скота до 1800.

С обеспечением кормовой базы для животных у фермера сложностей не возникнет. Он обрабатывает порядка 10000 гектаров земли, на которых выращиваются зерновые, кормовые и технические культуры.

2 В Алтайском крае увеличился урожай озимой ржи

В последние три года в регионе возрастают площади сева и объемы сбора зерна озимой ржи. Если в 2019 году она в регионе занимала 25 тысяч гектаров, то осенью 2021 года озимую рожь посеяли на 46 тысячах гектаров.

Сбор зерна озимой ржи в 2021 году сева 2020 года в Алтайском крае достиг почти 97 тысяч тонн, три года назад, в 2019 году сева 2018 года намолот культуры в регионе был 65 тысяч тонн зерна.



Тенденция наращивания посевов озимой ржи в последние годы фиксируется с ростом спроса в перерабатывающей промышленности.

3 «Сингента» открыла аудиторию в Алтайском ГАУ

Новую, оснащенную по современным стандартам, специализированную учебную аудиторию открыли в Алтайском государственном аграрном университете.

Брендированный класс открыт при финансовой поддержке компании «Сингента». Это первый и пока единственный по своим масштабам благотворительный проект, реализованный компанией в России.

Ректор Алтайского ГАУ Николай Колпаков подчеркнул, что сегодня сельскохозяйственной отрасли нужны высококвалифицированные кадры. И подготовка специалистов, возможна, в том числе при тесном сотрудничестве вуза и его индустриальных партнеров. Открытие специализированной аудитории на агрономическом факультете один из шагов повышения эффективности образовательной деятельности.

«Алтайский край является ключевой территорией для развития нашей компании и улучшение условий для подготовки будущих специалистов в этой отрасли – своеобразный вклад в развитие агропромышленного комплекса региона, – отметил представитель «Сингенты» Анастасия Барина. – Мы уверены, что современные технологии и оборудование позволят студентам на более высоком уровне постигать вершины своей будущей профессии».

Также в рамках открытия специализированной аудитории состоялось подписание соглашения между Алтайским ГАУ и компанией ООО «Сингента» о дальнейшем сотрудничестве.

Соглашение предусматривает привлечение сотрудников компании к образовательному процессу, проведение совместных научных и учебно-методических мероприятий, а также возможность прохождения учебной практики студентов на площадках предприятия.

4 В 2021 году за рубеж вывезли в два раза больше алтайского меда

Из Алтайского края за 11 месяцев 2021 года было экспортировано 64 партии меда общим весом около 770 тонн. Это в 2 раза больше по сравнению с аналогичным периодом 2020 года (380 тонн).

Основным покупателем алтайского меда являются Польша (475 тонн), Монголия (74 тонны) и США (76 тонн).

Расширяется география поставок, новые партии отправлены в Сербию, Латвию, Литву и Эстонию. В прошлом году отгрузки алтайского меда в эти страны не регистрировались.

Иван ПИТЕРС

Утка по-сибирски

На протяжении нескольких последних лет Новосибирская область активно наращивает производство утиного мяса. В ходе состоявшегося 3 ноября пресс-тура на птицефабрику «Улыбино» в Искитимском районе журнал «Моя Сибирь» вместе с региональным министром сельского хозяйства Евгением Лещенко познакомился с текущим состоянием производства мяса утки в регионе и перспективами его развития.

Строительство в селе Улыбино крупнейшего за Уралом птицеводческого комплекса по производству мяса утки было начато в 2017 году. На сегодняшний день на территории площадью 400 га уже построено двадцать корпусов по откорму птицы, помещения для родительского стада и ремонтного молодняка, инкубатор, цех убоя и переработки, а также вспомогательные сооружения. Еще десять откормочных птичников должны быть сданы до конца текущего года. Первая партия утиного мяса была отправлена в торговые сети региона в декабре 2019 года. Полностью завершить строительство всех объектов, предусмотренных этим проектом, планируется в 2023 году. После выхода на полную проектную мощность объем производства готовой продукции должен составить 18 тыс. тонн в год.

«Это уникальный и значимый для нашего региона инвестиционный проект, — отметил министр сельского хозяйства Новосибирской области Евгений Лещенко. — На данный момент это единственное в Сибири предприятие замкнутого цикла по выращиванию утки, обеспечивающее круглогодичное содержание собственного маточного стада, производство поголовья для откорма, переработку продукции и поставку утиного мяса и полуфабрикатов на прилавки магазинов не только нашей области, но других российских регионов».

КУЛЬТУРА ПОТРЕБЛЕНИЯ

Традиционное потребление мяса утки, по показателям которого Советский союз когда-то был на втором месте в мире, в 90-е годы практически сошло «на нет», поскольку российский рынок захватили дешевые импортные куриные окорочка. Выращиванием уток на протяжении многих лет занимались по преимуществу лишь небольшие фермерские хозяйства и сельские жители. Однако, несмотря на то что потребление данного вида мяса в настоящее время в России является низким, составляя менее 0,5 кг на одного человека в год, директор птицефабрики «Улыбино» Максим Речкунов уверен, что спрос на него в ближайшие годы будет расти.

«Культура потребления утиного мяса сейчас возвращается, — говорит он. — Этот полезный натуральный продукт долгое время был незаслуженно забыт, и сегодня у всех желающих есть возможность включить его в свой ежедневный рацион. Мы сегодня видим достаточно стабильный интерес к нашей продукции со стороны потребителей, которые хотят есть не только курицу, а готовы разнообразить свой рацион и другими видами мяса».

В пользу своей продукции директор птицефабрики не сомневается. История разведения этой домашней птицы насчитывает как минимум четыре тысячи лет, а ее вкусовые и питательные качества ценились во все времена. Утятина является прекрасным источником высококачественного белка, содержит сбалансированный набор аминокислот. Она богата железом, фосфором, калием, магнием, фолиевой кислотой, а также другими полезными и необходимыми для человеческого организма питательными веществами и витаминами. На фабрике в Улыбино разводится утка французской бройлерной породы Star-53, отличающаяся высоким содержанием мяса и небольшим количеством жира.

«Утят мы выращиваем по производственному циклу 42 дня, и за это время они просто не успевают накопить «лишний» жир, — рассказывает Максим Речкунов. — Это значит, что наша утятина отлично вписывается в качестве компонента в любую диету. Кроме того, в нашем мясе нет никаких антибиотиков. Если при выращивании кур применяется целый спектр различных вакцин и антибиотиков для профилактики и лечения множества опасных для них бактериальных и вирусных инфекций, то нам просто нет необходимости тратить на это деньги и ставить под угрозу здоровье потребителей нашей продукции, поскольку утка не подвержена данным заболеваниям».

Мнение директора птицефабрики разделяет и глава регионального минсельхоза. По мнению Евгения Лещенко, от развития и укрепления собственного производства утиного

мяса регион лишь только выиграет. Несмотря на то, что его цена для конечного потребителя в настоящее время примерно в 1,2–2 раза выше, чем стоимость курятины, конкурентом последней оно не является. С большей долей вероятности мясо утки способно составить конкуренцию говядине, с которой оно сопоставимо по цене и питательности. А с учетом того, что население Сибири в своем рационе сегодня недополучает около 30% этого вида мяса, то производимая в достаточном количестве утиятина вполне способна восполнить недостаток говядины на региональном рынке.

В ЛУЧШИХ СИБИРСКИХ ТРАДИЦИЯХ

В советские времена в Искитимском районе Новосибирской области, в котором находится село Улыбино, существовало целых три фабрики по производству мяса утки, обеспечивавших району лидерские позиции по птицеводству в регионе. Поэтому вряд ли будет преувеличением сказать, что заработавший здесь полтора года назад новый производственный комплекс является не только продолжением традиций и результатом опыта, накопленного птицеводами прошлых десятилетий, но и серьезным шагом на пути обеспечения продовольственной безопасности и развития аграрного бизнеса в регионе.

Птицефабрика «Улыбино» — это современное инновационное предприятие по производству утки, укомплектованное новейшим итальянским и немецким оборудованием и соответствующее всем международным стандартам. Каждый из птичников предприятия рассчитан на содержание свыше 25 тыс. уток. Особое внимание специалисты комплекса уделяют соблюдению санитарно-гигиенических норм. Стены птичников, изготовленные из специальных материалов, регулярно моются и дезинфицируются. Микроклимат в помещениях круглогодично поддерживается с помощью компьютерного оборудования.

Зерно для откорма птицы здесь выращивается на собственных сельскохозяйственных угодьях. Помимо этого, в состав агропромышленного холдинга, частью которого является птицефабрика, входят завод по производству минеральных кормов и витаминно-минеральных премиксов «32 Зернопродукт», комбикормовый завод VEGA, зерновой элеватор на 100 тыс. тонн и Торговый дом «Искитимские корма». Все вместе это позволяет сформировать полноценную и устойчивую производственную цепочку для выпуска экологически чистого утиного мяса.



Птицефабрика «Улыбино» расположена на площади 400 га. Проект включает в себя 55 корпусов откорма утки, пять корпусов ремонтного молодняка, инкубатор, 12 корпусов родительского стада, цех по переработке, вспомогательные и инфраструктурные объекты. Суммарная площадь строительства по плану составляет 200 тыс. кв. м. Родительское стадо закуплено во Франции. Запланированный объем инвестиций в проект — более 5 млрд. руб. Полная проектная мощность производства готовой продукции — 18 тыс. тонн в год.

На сегодняшний день в штате улыбинской птицефабрики трудятся более 400 человек, в числе которых рабочий персонал и квалифицированные специалисты. Уровень зарплаты на предприятии в целом превышает средние показатели по району и зависит от занимаемой должности и степени квалификации. Стоит отметить, что благодаря таким проектам на селе не только появляются новые рабочие места, но и развиваются сельские территории и их инфраструктура.

С вводом в эксплуатацию новых птичников объем и ассортимент выпускаемой птицефабрикой продукции будет расти. Помимо целых утиных тушек, упакованных в современные термоусадочные пакеты, позволяющие в течение длительного времени сохранять товарный вид, свежесть и качество продукции, покупателям уже сегодня предлагаются полуфабрикаты в виде крыльев, филе, окорочков, а также фарша и суповых наборов.

«Мы видим перспективы нашего предприятия и готовы приложить максимальные усилия, чтобы запустить его на полную мощность в намеченные сроки, — говорит директор ООО «Птицефабрика «Улыбино» Максим Речкунов. — Пока что наша основная цель полностью закрыть местный рынок. А в перспективе мы планируем обеспечить свое устойчивое присутствие на рынках других российских регионов. Кроме того, в настоящий момент мы заканчиваем подготовку документов на сертификацию нашей продукции для выхода на китайский рынок. Интерес к ее приобретению сегодня проявляют как китайские покупатели, которых интересуют утиные лапы, языки, головы, шеи и крылья, так и российские компании-экспортеры».

Таким образом, стратегический потенциал птицефабрики «Улыбино» открывает перед ней блестящие перспективы не только на российском, но и на международном рынке. В этом году продукция птицефабрики «Улыбино» уже заявлена на национальный конкурс «Вкусы России» от Новосибирской области.



Г. А. ЯРМОЦ,
док-р с.-х. наук, доцент

А. Е. БЕЛЕНЬКАЯ,
канд. с.-х. наук, ФГБОУ ВО Государственный
аграрный университет Северного Зауралья

Органический йод в кормлении коров

Кормовой фактор является одним из основных определяющих показателей продуктивности животных, эффективности использования кормов и рентабельности производства продукции. В данной статье освещено исследование, посвящённое использованию разных доз скормливания кормовой добавки органического йода САТУРАН J для совершенствования продуктивных качеств лактирующих коров.

Физиологическая роль йода связана с его участием в образовании гормона щитовидной железы – тироксина. Тироксин контролирует состояние энергетического обмена и уровень теплопродукции в организме животных.

При дефиците йода, вследствие нарушения в организме метаболизма белков и углеводов, снижаются рост, продуктивность и плодовитость животных, происходит угнетение их воспроизводительной способности. При этом происходят нарушения процессов окисления, газообмена, сдвиги половых циклов у взрослых животных, перегул, бесплодие.

После введения в корма йодсодержащих соединений у коров увеличивается удой молока, у овец быстрее растёт шерсть. Отмечено также благотворное влияние небольших доз йода на яйценоскость кур, откорм свиней.

В настоящее время в кормлении животных в основном используется йодид калия, который является нестабильным соединением и разлагается в процессе приготовления и хранения премиксов и комбикормов.

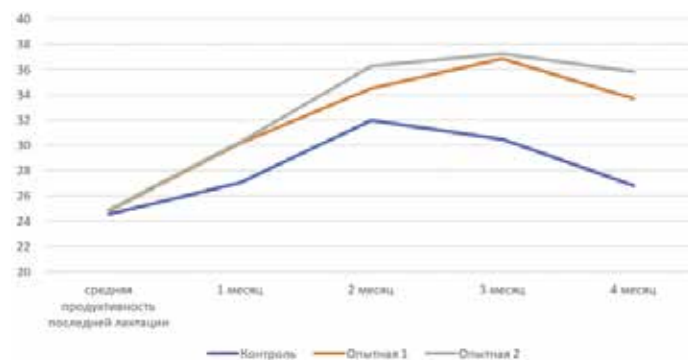


Рисунок 1 – Лактационная кривая

В связи с высокой летучестью йода его содержание в корме снижается уже через один месяц на 25%. Органический же йод, который находится в химической связи с каким-либо органическим веществом, уже адаптирован для организма животного и усваивается гораздо лучше неорганического. Также органический йод обладает высокой химической стабильностью.

С целью повышения биологической доступности и сохранности йода в кормовой добавке в последнее время применяют соединения его с жирами.

ПОЛЬЗА САТУРАН J

САТУРАН J – это кормовая добавка для сельскохозяйственных животных, разработанная чешскими учеными и зарегистрированная в ЕС в 2005 году. С 2005 года она успешно продается в Чехии и Словакии. Продукт имеет так же общеевропейский сертификат БИО (натуральный продукт), что очень ценится в Европе. С 2021 года кормовая добавка продается в Российской Федерации. В настоящее время завершается процесс запуска производства на территории РФ со 100-процентной локализацией производства.

Основным действующим веществом добавки является йод в органически связанной форме. В нашем случае йод связан на подсолнечное масло. Вспомогательными веществами являются кукурузная каша, кукурузная крупа и масло подсолнечное. Не содержит ГМО.

Йод в органической форме очень хорошо усваивается из пищеварительного тракта всех видов животных и затем транспортируется через кровотока к целевому органу – щитовидной железе. В щитовидной железе йод положительно влияет на выработку гормонов, что способствует решению проблем с репродукцией, иммунной системой и нарушениями метаболизма. Неиспользованный йод выводится с мочой.

Использование кормовой добавки приводит к нормализации гормонов, вырабатываемых щитовидной железой, что заметно улучшает иммунную реакцию животных и после нескольких месяцев применения снижает количество долгосрочных проблем со здоровьем. Также повышается эффективность действия различных ветеринарных препаратов, даваемых животным. Эффективность САТУРАН J исследована и подтверждена в условиях животноводческих хозяйств Восточной Европы.

ПОЛЬЗА НА ПРАКТИКЕ

Научно-хозяйственный опыт проведен в условиях АО ПЗ «Учебно-опытное хозяйство ГАУ Северного Зауралья» в течение 120 дней.

Для проведения научно-хозяйственного опыта отобрано три группы сухостойных коров (последние 30 дней) коров методом пар-аналогов, по 10 голов в каждой группе.

Животные контрольной группы находились на основном рационе. Коровам первой опытной группы дополнительно скармливали добавку в количестве 16,5 г на одну голову в сутки, второй опытной группе – 27,5 г. САТУРАН J скармливали один раз в сутки во время утреннего кормления.

Одним из важнейших компонентов внутренней среды организма является кров.

Исследование на тироксин (Т4) – один из основных видов анализов, применяемых при оценке функции щитовидной железы. Повышение уровня общего тироксина наблюдается при гипертиреозе, тиреотоксикозе, токсическом зобе, остром тиреоидите, снижение – при гипотиреозе. Анализируя динамику содержания тироксина (Т4) в крови животных в период опыта, установлено, что содержание гормона до введения препарата нестабильное и находится в пределах от 73,8 до 151,8 нмоль/л и превышает референсные значения. После введения препарата уже в первый месяц произошло нормализация гормонального фона коров опытных групп. В контрольной группе наблюдалась большая амплитуда колебания гормона, в тоже время опытные группы отличались большей стабильностью.

Гормон Т3 отвечает за управление энергетическим обменом организма. Он стимулирует процессы распада энергии и доставки ее в места, где она необходима. Содержание трийодтиронин во второй опытной группе после введения препарата и на протяжении всего периода опыта было более стабильно по сравнению с контрольной и первой опытной группами.

Тиреоидные гормоны влияют на процесс молокообразования жвачных животных. Они осуществляют воздействие на выделительные процессы в вымени, которые проявляются увеличением молокоотдачи и повышенной выработкой жира молока.

Увеличение количества йодсодержащих гормонов в организме, влечёт за собой уменьшение выработки адреналина и норадреналина в надпочечниках, что позволяет в полной мере отработать окситоцину.

Молочная продуктивность коров первой и второй опытных групп превосходит контрольную группу, в первый месяц на 11,5% и 12%, к четвертому месяцу динамика сохранилась и увеличение составило 25,7% и 33,7% соответственно, что прослеживается на рисунке 1.

Усиление выработки жира молока под действием тироксина происходит из-за вызванного гормоном привлечения жиров из липидных депо, что подтверждается нашими исследованиями,

также усиливается усвоение выделительными клетками вымени органических кислот и несвязанных аминокислот из кровяного русла.

Изменения массовой доли жира в молоке коров у опытных групп за период опыта, показало увеличение жирности молока во второй опытной в первый месяц на 0,17%, во второй – 0,26, в третий – 0,94, в четвертый – 0,49% в сравнении с контрольной группой. Аналогичная динамика у коров первой опытной группы.

Экономический эффект предполагает какой-либо полезный результат, выраженный в стоимостной оценке. Обычно в качестве полезного результата выступают прибыль или экономия затрат и ресурсов.

Экономическая эффективность – это соотношение между результатами хозяйственной деятельности и затратами живого и овеществленного труда, ресурсами.

Таблица 1 - Экономическая эффективность использования добавки

Группа	Контрольная	1-Опытная	2-Опытная
Средняя жирность молока, %	3489,60	4057,95	4189,78
4% молоко, кг	3,67	3,97	4,14
Цена реализации молока, руб.	3205,96	4028,28	4338,56
Прибыль от реализации молока, руб.	25	25	25
Дополнительные затраты на добавку, руб.	80149,02	100706,90	108463,94
Дополнительная выручка, руб.	0	3960	6600
Получено телят, гол	0	16597,88	21714,92
Цена реализации 1 теленка, руб.	25	29	30
Дополнительная выручка от реализации телят, руб.	16 000	16 000	16 000
	-	64000,00	80000,00

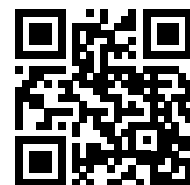
По данным, можно сделать вывод, что при введении кормовой добавки САТУРАН J произошло увеличение молочной продуктивности в первой опытной группе на 16,3%, а во второй на 20,1%, в сравнении с контрольной группой. Также произошло увеличение массовой доли жира молока, при пересчете на 4% молока разница еще более увеличилась и составила 25,6% и 35,3% соответственно. При возрастании дополнительных затрат на добавку в первой опытной на 3 960 руб. на 1 голову, а во второй опытной на 6 600 руб., получили дополнительную выручку в размере 16 597,8 руб. и 21 714,9 руб. соответственно. Так же можно отметить, что с увеличением выхода телят появилась возможность продажи, это позволило получить дополнительно в первой опытной 64 000 рублей, а во второй 80 000 рублей.

Включение в рацион коров кормовой добавки САТУРАН J в количестве 16,5 и 27,5 г на голову в сутки позволило стабилизировать гормональный фон животных, увеличить количественные и качественные показатели продуктивности, а также получить дополнительную выручку в размере 16 597,8 руб. и 21 714,9 руб. на одну голову.

реклама

ООО «САТУРАН»
 625048, г. Тюмень,
 ул. М. Горького, д.74, офис № 316
 +7 902 26 60000,
 +7 3452 500 495
 ryabinin@saturan.ru
 www.saturan.ru





Мария КОПЫЛОВА,
технолог по КРС
компании «Коудайс МКорма»

Применение концентратов без ошибок и сложностей

В современном молочном животноводстве особую актуальность приобретает вопрос балансирования рационов для дойных коров по содержанию энергии, который в свою очередь тесно связан с проблемой доступности как готовых высокоэнергетических продуктов, так и ингредиентов для их изготовления.

Для повышения энергетической ценности рациона российские производители зачастую используют простые дешевые компоненты – свекловичную патоку, сахар, мальтозу, крахмал, полученный из зерна. Но в связи с закрытием ряда отечественных сахарных заводов доступность этих ингредиентов значительно снизилась, к тому же применение такого корма (хранение, транспортировка, раздача и т. д.) на многих предприятиях требует серьезной оптимизации технологических процессов. Также следует учитывать, что подобные компоненты действуют в основном в рубце животного, нагрузка на который и без того велика. В результате питательные вещества усваиваются не полностью.

Поддержание оптимального уровня энергии в организме животного особенно важно в сухостойный период, за 14–21 день до предполагаемого отела и после него. Повышение энергетической ценности рациона стельных сухостойных коров в последние 2–3 недели перед отелом положительно влияет на микрофлору и слизистую рубца, способствуя усвоению большего объема корма (в том числе концентратов) в новотельный период. Во время перехода от стельности к лактации в организме коров происходят кардинальные изменения обмена веществ, что требует соответствующей корректировки программы кормления.

С приближением отела, в последние три недели стельности, потребность в питательных веществах, необходимых для роста плода, увеличения плаценты и молочной железы, существенно возрастает, а потребление сухого вещества снижается на 10–30%. Это связано с физиологически обусловленным ухудшением аппетита, особенно в последнюю неделю перед отелом. Такое состояние наиболее выражено у коров с большими запасами жира. Поэтому основная задача специалистов в переходный период состоит в создании благоприятных условий для быстрого, но плавного повышения потребления кормов после отела. Изменения в рационах заключаются главным образом в повышении их общей питательности путем увеличения концентрации энергии

в сухом веществе, уровня минеральных, биологически активных и других веществ.

Основной источник энергии для животных – углеводы, получаемые с кормом. При их недостатке снижается синтез глюкозы в печени и организм начинает расходовать собственные резервы. Зачастую это приводит к нарушению обмена веществ, вследствие чего возникают кетозы, уменьшается живая масса, падает продуктивность коров, ухудшаются качественные показатели молока, расстраивается половой цикл, удлиняется сервис-период. В такой ситуации особое внимание следует уделить оптимизации программы кормления и подбору концентратов. Приведем общие рекомендации по их применению.

Содержание концентратов в рационе следует строго контролировать. Их избыток служит причиной повышенного образования масляной кислоты и снижения выработки пропионовой кислоты, которая обладает выраженным глюкогенным действием. Избыточное поступление белка в организм усугубляет кетоз, а потребление большого количества углеводных кормов приводит к ацидозу.



Потребность коров в энергии



KCM коудайс
морма
ТЕХНОЛОГИИ, КАЧЕСТВО, ИННОВАЦИИ



В составе концентратов следует увеличить долю кукурузного зерна, поскольку кукурузный крахмал содержит наиболее устойчивые к расщеплению в рубце углеводы, которые проходят преджелудки практически в неизменном виде, поступают в тонкий кишечник и преобразуются в нем в глюкозу.

Для улучшения аппетита, сокращения отложения жира в печени и профилактики кетоза можно использовать премиксы со специальным составом (с повышенным содержанием холина, никотиновой кислоты и витамина B12).

Особое внимание следует уделить холина хлориду – источнику метиловых групп в процессе синтеза метионина, креатина, карнитина и адреналина. Холина хлорид незаменим при образовании нейромедиатора ацетилхолина, а также регулирует липидный обмен и предупреждает жировую инфильтрацию печени.

В последние три недели стельности в организме коровы повышается расход питательных веществ на рост плода, увеличение плаценты и молочной железы. В течение первых 2–3 недель лактации корове также необходима дополнительная энергия для нормального функционирования матки, активизации работы яичников и выработки молока. В это время для восполнения значительного недостатка энергии (углеводов) организм высокоудойных коров использует большое количество жиров из запасов тела и получает глюкозу из липидов (триглицеридов) жировой ткани, при расщеплении которых высвобождаются свободные жирные кислоты, поступающие в плазму крови. Ведущую роль в синтезе глюкозы из липидов играет печень, однако этот компенсаторный процесс неизбежно приводит к откладыванию жира в ее клетках.

Суть механизма в следующем. Холин необходим для синтеза структурных компонентов мембран клеток печени – фосфолипидов. В последнюю декаду стельности и в начале лактации в печень поступает недостаточное количество холина. В этот критический период синтез фосфолипидов печени из свободных жирных кислот становится невозможным. Жир откладывается в клетках, из-за чего нарушаются регенерационные свойства органа. Развивается жировая инфильтрация печени, которая приводит к снижению продуктивности, ухудшению воспроизводства, осложнениям после отела, рождению слабого молодняка, выбраковке и даже гибели коровы.

Необходимость введения защищенного жира в рационы высокопродуктивных дойных коров для борьбы с кетозом была доказана еще в 1980-х годах группой американских ученых во главе с D. S. Kronfeld, J. A. Bines. Они выяснили, что

путем добавления жира можно увеличить энергетическую плотность рациона, а также повысить уровень глюкозы в крови животных и снизить концентрацию кетонов. Однако более поздние исследования, проведенные в 2006 г. ученым Artabandhu Sahoo, показали, что включение в рацион коров свыше 3% жиров в сухом веществе может вызвать значительное угнетение пищеварения в рубце. Поэтому в период отрицательного энергетического баланса в организме коров рекомендуют использовать в их кормлении защищенный жир.

Введение в рацион защищенного холина хлорида обеспечивает постоянный отток жировых веществ из печени и предотвращает дальнейшее чрезмерное отложение жира. Это происходит благодаря снижению на 30% концентрации свободных жирных кислот в плазме крови лактирующих коров. Такие данные были получены независимыми учеными Luciano Pinotti и Antonella Baldi в Миланском университете в 2003 году.

Таким образом, холина хлорид оказывает сильное гепатопротективное действие, значительно превосходя по эффективности незаменимую аминокислоту метионин. Известно, что холин в организме животных синтезируется из метионина, однако на этот процесс расходуется лишь 28% адсорбированного метионина, что не позволяет восполнить недостаток холина (Bijan Emmanuel и John J. Kennelly, 1984).

Итак, введение в рацион жиров улучшает состояние здоровья животного, его продуктивность и, как следствие, экономическую эффективность предприятия. Однако увеличение количества используемых ингредиентов неизбежно усложняет процесс производства: множество продуктов необходимо правильно хранить, дозировать, тщательно смешивать. Работники фермы могут перепутать схожие упаковки многочисленных продуктов рациона, что приведет к серьезным последствиям. Оптимальный вариант – применение комплексного сбалансированного готового к употреблению животными продукта, удобного для хранения и транспортировки. Важное преимущество такого подхода – уменьшение потерь при смешивании компонентов рациона.

Сегодня на рынке представлен большой выбор ингредиентов, белковых продуктов, кормовых добавок для решения любых производственных задач. Сырье растительного и животного происхождения, жмыхи, шроты, кормовые дрожжи, мясокостная и кровяная мука, перьевое сырье, карбамид – при таком многообразии вариантов легко растеряться, поэтому необходимо заручиться поддержкой профессионалов, которые помогут составить программу кормления с учетом всех особенностей и целей конкретного производства.

Специалисты компании «Коудайс МКорма» всегда готовы ответить на ваши вопросы, предоставить экспертную консультацию и провести аудит молочного предприятия для составления программы кормления и содержания животных всех половозрастных групп.

реклама

«Коудайс МКорма» 📍 108803, Москва, с/п Воскресенское, а/я 62
☎ +7 (495) 645-21-59, 651-85-20
✉ info@kmkorma.ru 🌐 www.kmkorma.ru

КМ коудайс
мкорма
технологии, качество, инновации



Amandus Kahl
желает счастливого
Нового года
и Рождества
2022

МАШИНЫ И УСТАНОВКИ ДЛЯ КОМБИКОРМОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

РЕШЕНИЕ ПОД КЛЮЧ – готовые комбикормовые заводы и установки для производства комбикормов, премиксов и концентратов, зеленого корма и кормов, обогащенных клетчаткой, кормов для рыб и креветок, домашних животных, а также для переработки соломы и жомы



AMANDUS KAHL GmbH & Co. KG
Dienstadtallee 5-9 | 22465 Reinbek
Hamburg, Germany
+49 (0) 40 73 77 00 | info@kahl.de
kahl.de

АМАНДУС КАЛЬ ГмбХ и Ко. КГ
121357, г. Москва, ул. Верейская, д. 17,
бld "Верейский мост", офис 316
+7 (495) 644 37 48 | info@kahl.ru
kahl.ru

Мария МАКНАМАРА

Главная по защите

Отрасли сельского хозяйства в настоящее время развиваются динамично, но крайне нестабильно. Поэтому сельхозпроизводителю очень важно сотрудничать с надежными поставщиками, которые оперативно реагируют на любой вызов и ситуацию. ООО «Агрозащита» — компания молодая, однако имя ее уже громко звучит на устах аграриев. Ее основная деятельность — реализация качественных средств защиты растений и семян от ведущих мировых компаний, таких как Bayer, BASF, Syngenta, FMC. А главная цель компании состоит в том, чтобы хозяйства в сотрудничестве с ней успешно раскрыли весь потенциал своих полей. Мы поговорили с фермерами Сибири и выяснили, что больше всего импонирует им в партнерстве с «Агрозащитой».



Константин ФЕДИН,
руководитель
ООО «Приозерное»

» *«Агрозащиту» нам рекомендовал Александр Эвальдович Вайс, отметив, что компания надежная, всегда выполняет все взятые на себя обязательства. Опыт сотрудничества с ними понравился, поэтому «Агрозащита» уже три года является нашим основным партнёром по поставкам средств защиты растений. Нам нравится соотношение цены и качества.*

Кроме того, специалисты компании прекрасно разбираются в средствах защиты растений, знают, какие из них лучше применить в той или иной ситуации. При этом сотрудники не делают упор на том, чтобы просто продать препараты. Для них важно, чтобы они оказались эффективны именно в наших условиях. Обычно мы закупаем СЗР по предварительно составленному плану, но, зачастую при появлении вредителей приходится принимать решение на ходу — здесь защиту заранее не спланируешь. В этой ситуации, безусловно, важно, чтобы партнёр был сильный и способный закрыть потребности, возникшие внезапно. «Агрозащита» с этой задачей справляется. Большим плюсом работы с «Агрозащитой» является стабильность. Компания настроена на долгосрочную работу, которая подразумевает крепкие партнёрские взаимоотношения.

«Агрозащита» отвечает всем наши требованиям. Надеюсь, что и наша компания отвечает запросам и требованиям компании.

Защита полей постепенно становится во главу растениеводства. На данные мероприятия сейчас тратится несоизмеримо больше средств, чем, к примеру, еще пять лет назад. И результат соответствует затратам: урожайность сибирских производителей растёт. Однако до сих пор в фермерской среде есть те, кто уверен, что дженерики не уступают оригиналам. К счастью, все больший процент фермеров думает иначе.

Политика компании «Агрозащита» — реализация только оригинальных препаратов, которые дают ту самую эффективность на полях, ожидаемую производителями. Кроме того, важно заметить, что сейчас разница между оригинальными средствами и «калькой» с них сильно сократилась. По словам директора ООО «Агрозащита» Артема Апанасенко, она составляет всего 200–300 рублей на гектар. При существующих ценах на зерновые и масличные несколько сотен рублей, дополнительно затраченных на гектар для лучшей защиты и, соответственно, получению действительно богатого урожая, абсолютно не отразятся на бюджете в негативном ключе.

За шесть лет успешной работы на сибирском рынке СЗР «Агрозащита» зарекомендовала себя только с положительной стороны. Среди ее клиентов есть как флагманы сибирского сельского хозяйства, такие как ЗАО племзавод «Ирмень» или КФХ «Русское поле», так и средние и мелкие фермеры. При этом сильной стороной компании является исключительно индивидуальный подход во всем! «Агрозащита» ведет хозяйство от подбора препаратов до сбора урожая, проводя консультации по применению и оптимизации СЗР.

Помимо качества и комплексного подхода в работе с «Агрозащитой» аграриев привлекают порядочность и честность ее специалистов. Закупка и отгрузка происходят согласно первоначальной договоренности, заказы привозят вовремя, без срывов. «Агрозащита» может доставить СЗР в самые кратчайшие сроки, мгновенно реагируя на проблемы хозяйства. Люди, которые работают в компании — профессионалы своего дела. Они прекрасно разбираются во всех нюансах применения препаратов.

Следует отметить, что с этого года «Агрозащита», помимо собственно СЗР, предлагает сельхозпроизводителям



Алексей ГЛУХОВ,
руководитель ИП Глухов
Алексей Вячеславович

» **Работаем с компанией два года. Препараты мы подбираем сами, а специалисты «Агрозащиты» оказывают услуги по консультации, если это необходимо. Что привлекает в работе с компанией? Нас устраивают цены, кроме того, при определенных условиях «Агрозащита» работает в кредит. Иногда бывает и так, что препарат нужен срочно. Звонишь сегодня, а привозят уже завтра. Нравится оперативная доставка. Есть и отсрочка платежа. Потому и сотрудничаем.**

НРК-удобрения YARA для подкормки масличных и зерновых культур всеми необходимыми микро- и макроэлементами.

Благодаря большому ассортименту средств защиты растений и наличию научно-исследовательского подразделения «Агрозащита» успешно помогает хозяйствам раскрыть свой потенциал и достичь высоких урожаев.



Сергей КЛЮКВИН,
главный агроном
ООО «Сибирский»

» **Оптимальное соотношение цены и качества – вот основное преимущество «Агрозащиты». Эта компания поставляет оригинальные средства защиты растений по приемлемым для нас ценам. И, соответственно, у них качественная продукция ведущих фирм. Менеджеры – очень внимательные и порядочные люди. Если нам чего-то не хватает – всякое бывает в процессе работы – то они нам идут навстречу, привозят препарат срочно, с постоплатой. Это тоже очень нравится. Кроме того, мы совместно отслеживаем результаты. Часто ездим со специалистами компании на поля, обсуждаем проблемы. Обратная связь существует обязательно. «Агрозащита» отличается качеством. А больше нам ничего не надо. Все цели, которые мы ставим себе по защите растений, препараты, реализованные компанией, выполняют. Поэтому будем сотрудничать и дальше.**



Артем АПАНАШЕНКО,
директор
ООО «Агрозащита»



«Агрозащита»
продажа средств защиты растений

Год 2021, очень непростой и противоречивый, наконец, уходит. Мы провожаем его с надеждой на то, что новый 2022 год будет проще. Надежда – это сейчас, пожалуй, ключевое слово для всего человечества, которое помогает пережить нелегкий период. Однако помимо нее необходимы грамотные действия. В век информационных технологий знания, молниеносная реакция на быстрые изменения, умение подстроиться под обстоятельства нужны в любой сфере, но первостепенную важность эти факторы начинают играть именно в сельском хозяйстве. Мы должны реагировать и на климатические изменения, и на новшества в законодательной сфере, и на трансформацию международного рынка. Что еще важно в Новом 2022 году? Это сплоченность. Сейчас, как никогда раньше, необходимо, чтобы люди объединяли свои усилия для достижения глобальных целей. Наша с вами задача – накормить. И эта благая цель должна отражаться в каждом решении. И только в партнерстве с сильнейшими рождаются новые проекты, меняющие действительность. Компания «Агрозащита» поздравляет вас с Новым годом! По традиции желает крепкого здоровья, неиссякаемой энергии и реализации всех профессиональных планов! Мы верим, что в 2022 году вам неизменно будет сопутствовать везение и успех во всех начинаниях! Мы желаем вам прилагать усилия в нужное русло и достигать всех поставленных целей!



Преимущества водорастворимых удобрений для повышения урожайности сельхозкультур

Ассортимент водорастворимых удобрений на агропромышленном рынке России достаточно широк. Их востребованность определяется как доказанной эффективностью в повышении урожайности, так и широким спектром применения — данные удобрения используют для всех видов культур.

Наиболее полную линейку бесхлорных водорастворимых удобрений на российском рынке представляет АО «ОХК «УРАЛХИМ»: под брендом SOLAR выпускаются как базовые продукты — нитрат кальция концентрированный, калиевая селитра, моноаммонийфосфат, — так и готовые формуляции NPK с микроэлементами — Старт, Универсал, Финал.

Нитрат кальция концентрированный — незаменимый источник азота и кальция. Содержание действующего компонента в этом удобрении — 98%, в то время как в большинстве аналогах около 78%. Содержание аммонийного азота в нём, напротив, низкое (до 0,3%), а кристаллизационной воды нет совсем. Суммарное процентное содержание элементов питания — 50% против 42% в стандартном продукте. Нитрат кальция способствует повышению устойчивости растений к стрессам и неблагоприятным факторам среды, улучшает качество плодов, увеличивает срок их хранения. Удобрение отлично подходит для кислых почв.

«ОХК «УРАЛХИМ» выпускает не только «чистый» нитрат кальция концентрированный, но и с добавлением магния. Этот элемент в составе удобрения не только увеличивает доступность кальция и магния для растений, но и способствует лучшему усвоению фосфора, активизации ферментов и ускорению синтеза углеводов. Рекомендуются культуры — кукуруза, томаты, огурцы, картофель, яблони. Другой вариант микродобавки к нитрату кальция — бор, стимулирующий цветение и плодоношение сельскохозяйственных культур. Качество и лёжкость плодов заметно повышаются. Рекомендуются культуры — сахарная свёкла, подсолнечник, картофель, овощные и т. д. Нитрат кальция с микродобавками идеально подходит для лёгких по гранулометрическому составу почв — песчаных, супесчаных и лёгких суглинков.

Калиевая селитра — высокоэффективное азотно-калийное удобрение с массовой долей нитратного азота 13,7% и повышенным содержанием калия в пересчёте на K_2O — не менее 46,2%. Калиевую селитру можно использовать как в защищённом грунте, так и при фертигации и для внекорневых подкормок зерновых, плодовых, технических и декоративных культур. Удобрение повышает устойчивость растений к неблагоприятным условиям среды и климатическим стрессам. Кроме того, калий стимулирует интенсивность фотосинтеза и окислительных процессов, участвует в углеводном обмене.

Моноаммонийфосфат от АО «ОХК «УРАЛХИМ» обладает 100%-ной водорастворимостью и служит прекрасным источником доступных для растений азота и фосфора. Массовая доля аммонийного азота — 12%, массовая доля водорастворимых фосфатов в пересчёте на P_2O_5 — 61%. Благодаря такой концентрации фосфатов регулярное применение моноаммонийфосфата полностью обеспечивает потребность растений в фосфоре. Так как этот элемент играет ключевую роль в формировании корневой системы растений, удобрение особенно эффективно на ранних стадиях вегетации. Рекомендуется использовать в фертигационных системах открытого грунта.

Наряду с базовыми продуктами линейки водорастворимых удобрений, всё большую востребованность приобретают готовые формуляции NPK с микроэлементами. Эти удобрения можно применять как при капельном орошении, так и для листовых подкормок. В ассортименте «ОХК «УРАЛХИМ» присутствует 8 марок готовых NPK-удобрений, отличающихся от аналогов гомогенным гранулометрическим составом. Их использование исключает необходимость смешения простых монокомпонентных удобрений.

SOLAR Старт: 13:40:13+MЭ, 11:40:11+2MgO+MЭ и 15:30:15+2MgO+MЭ — высокофосфорные марки

удобрений. Отличаются сбалансированным соотношением питательных элементов и рекомендуются к применению на всех сельхозкультурах. Удобрения стимулируют развитие корневой системы, тем самым повышая усвоение питательных веществ, улучшают обмен веществ, способствуют формированию урожая и повышают его товарные качества. Идеальны для листовых подкормок культур открытого грунта.

SOLAR Универсал: 18:18:18+3MgO+MЭ, 19:19:19+MЭ, 20:20:20+MЭ – универсальные удобрения для комплексного питания растений на всех фазах роста. Обеспечивают правильное развитие культур, причём особенно эффективны в периоды стрессов, вызванных неблагоприятными метеорологическими условиями, повреждениями болезнями и вредителями, а также пестицидными обработками. Марки SOLAR Универсал подходят для листовых подкормок культур открытого грунта.

SOLAR Финал: 15:7:30+3MgO+MЭ, 12:6:36+2,5MgO+MЭ – высококалийные удобрения, рекомендованные к применению на всех культурах. Внесение на финальных стадиях вегетации способствует равномерному созреванию и интенсивному плодоношению растений, улучшает вкус, товарный вид и лёжкость продукции, повышает сахаристость плодов. Удобрение стимулирует устойчивость к засухе и подходит для листовых подкормок культур открытого грунта.

Эффективность водорастворимых удобрений от «УРАЛХИМ» подтверждается многочисленными производственными опытами. Один из таких опытов был проведён в 2020 году на базе в Исикульском районе Омской области. Культура – яровой рапс, сорт Гранит, суперэлита. Площадь опытного участка – 100 га, контрольного участка – 243 га. На варианте компании «УРАЛХИМ» посев рапса был произведен 27 мая 2020 года, на контрольном варианте – 28 мая. Предшественником в обоих случаях выступил пар.

Фоновое на двух участках произвели припосевное внесение удобрения Аммофос NP 12:52 (60 кг/га). Первую листовую подкормку на опытном участке провели в фазу развёрнутого четвёртого-шестого листа: опрыскивание удобрением SOLAR NPK Micro СТАРТ 11:40:11+2MgO+MЭ (3 кг/га) совместно с карбамидом (мочевинной) марки Б (46:0:0) (15 кг/га). Вторую листовую подкормку на опытном участке провели в фазу начала стеблевания: опрыскивание удобрением SOLAR NPK Micro СТАРТ 11:40:11+2MgO+MЭ (4 кг/га) совместно с карбамидом марки Б (46:0:0) (15 кг/га).

Третья листовая подкормка на опытном участке была проведена в фазу начало бутонизации – начало цветения: опрыскивание удобрением SOLAR NPK Micro ФИНАЛ 15:7:30+3MgO+MЭ (5 кг/га) совместно с карбамидом марки Б (46:0:0) (10 кг/га).

На контрольном участке листовые подкормки не проводили.

Таким образом, за весь период испытаний на контрольном участке было внесено удобрений в д. в. 38,4 кг/га, а на опытном участке – 63,8 кг/га. Отметим, что в период испытаний наблюдались засушливые погодные условия: растения испытывали сильный дефицит влаги.

Уборка урожая проведена 13 сентября 2020 года. Прибавка урожайности на опытном участке по сравнению



Наряду с базовыми продуктами линейки водорастворимых удобрений, всё большую востребованность приобретают готовые формуляции NPK с микроэлементами. Эти удобрения можно применять как при капельном орошении, так и для листовых подкормок. В ассортименте «ОХК «УРАЛХИМ» присутствует 8 марок готовых NPK-удобрений, отличающихся от аналогов гомогенным гранулометрическим составом. Их использование исключает необходимость смешения простых монокомпонентных удобрений.

с контрольным составила 2,36 ц/га, или 15%. В связи с тем, что на удобрения было дополнительно потрачено 1880 руб./га, а прибавка урожайности в денежном эквиваленте составила 8486,40 руб./га, экономический эффект от применения водорастворимых удобрений составил 6358 рублей с гектара.

Водорастворимые удобрения от АО «ОХК «УРАЛХИМ» отличаются высоким качеством (в частности, отсутствием нерастворимого остатка) и максимальной усвояемостью элементов питания растениями. Собственные полевые испытания и живой опыт сельхозпроизводителей доказывают их эффективность для повышения урожайности культур и рентабельности сельхозпроизводства.

реклама

УРАЛХИМ

uralchem.ru agro.uralchem.ru

ООО «Агротехнологии Сибири»
официальный дистрибьютор ООО ТД «УРАЛХИМ»
на территории Алтайского края,
Новосибирской и Томской областей

630063, г. Новосибирск, ул. Кирова, д. 240а, оф. 301

+7 (913) 718 13 25, +7 (909) 505 94 44, +7 (383) 209 19 78

as5405031221@mail.ru

Почем семена у соседа?

Возьму у «Петрова», или у «Сидорова», а может еще у кого...

Зачастую, аграрии покупают посевной материал «у соседа», думая о том, что «семена по-соседски» будут соответствовать всем качествам выбранного сорта или гибрида.

Использование качественного семенного материала оправдывает ожидания аграриев. Семена, приобретенные у добросовестного поставщика, дают хороший урожай и, соответственно, прибыль.

Настоящие элитные семена подсолнечника получают путем многократного индивидуального отбора лучших биотипов с последующей оценкой по потомству. Семенные участки размещаются с пространственной изоляцией от другого подсолнечника и контролируются селекционерами: на протяжении всего периода вегетации проводятся сортовые и фитопатологические прочистки.

Для получения элитных семян подсолнечника нужно не менее 4 лет. В селекционно-семеноводческих компаниях это ежегодная, ответственная, трудоемкая работа, поставленная на цикличность. Питомник оценки по потомству состоит не менее, чем из 300 оцениваемых делянок и 150 контролей (всего 450 и более делянок).

В данной работе учитываются не только внешние данные (морфологические признаки) растений и семян, а также устойчивость к болезням и хозяйственно-ценные признаки: урожайность, масличность, масса 1000 семян. Проведя летнюю оценку и браковку, осенью, в лаборатории сравниваются показатели всех делянок. И только после проведенных исследований выбираются 25–30% лучших семей, превосходящих контроль по комплексу признаков, резервы которых станут маточными семенами. Эти семена пойдут на участок размножения.

Что касается семян гибридов F1, то здесь дела с фальсификацией обстоят еще более серьезно, т. к. цена на семена гибридов значительно выше.

«При современном развитии печатного дела», как замечал еще Остап Бендер (И. Ильф, Е. Петров, «12 стульев», 1927 г.) можно напечатать любой красивый мешок.

Все помнят недавнее нашумевшее дело о подпольном производстве «гибридов» в Оренбурге*. Это только один факт, а сколько таких дельцов по всей стране, остается только догадываться.

Селекционная работа по созданию гибридов – длительный и трудоемкий процесс. На создание одного гибрида уходит

10–12 лет. На создание материнской фертильной линии требуется 6–7 лет. Затем линия переводится на стерильную основу (еще 5–6 лет работы), за это время подбирается оптимальная комбинация родительских линий для нового продуктивного гибрида.



Дмитрий МЕРЗЛЯКОВ, главный агроном селекционно-семеноводческой компании «СибАгроЦентр»

➤ *К сожалению, не порядочные люди были всегда, и сейчас такие есть. Существуют продавцы, которые идут на сделку с совестью и продают товарную продукцию под видом семян. Иногда слышишь от фермеров: «Да брали мы тот сорт, ничего особенного». И называют наши популярные сорта. Начинаешь расспрашивать, где семена покупали, у кого? Называет хозяйство, или какую-то компанию, которая у нас, как у первоисточника, эти семена не покупала. В лучшем случае – несколько лет назад, и по факту это уже РСт – массовая репродукция, даже не семенной материал. А в худшем – происхождение их вообще не известно.*



Селекция и семеноводство — большая и серьезная работа, результат которой складывается не одним десятилетием.

Семенной материал с полей еще проходит неоднократную проверку, оценку, очистку, калибровку прежде чем попасть на реализацию. Только проведя всю эту работу можно получить хорошие семена. А покупка «у соседа семян подешевле» не всегда может оправдать ожидания.

Также сегодня на рынке огромное предложение посевного материала кукурузы. Однако среди этого богатого ассортимента не всё является семенами. Большой спрос на семена кукурузы дает повод недобросовестным поставщикам использовать мошеннические схемы, продавая под видом семян F1 зерно кукурузы второго поколения (F2) или товарное зерно по цене семян гибрида, т. е. в разы дороже, чем оно стоит.

Подходите к выбору поставщика семян ответственно! Будьте грамотными покупателями! Мошенничество существует не только в интернете и по телефону.

ПРАВИЛА ВЫБОРА СЕМЕННОГО МАТЕРИАЛА

- **Покупайте семена только в семеноводческих компаниях или в лицензированных на продажу семян организациях.**
- **Запросите у компании лицензионный договор (разрешение) на производство семян от патентообладателя сорта. Такой договор заключается только с надежными семеноводческими компаниями и является определяющим фактором.**
- **Убедитесь в наличии сертификатов соответствия на исходный семенной материал.**
- **Узнайте в Государственной семенной инспекции, проводилась ли регистрация и апробация посевов семенных участков. Там же выясните, соблюдались ли все требования технологии производства семян в данной компании (пространственная изоляция, проведение фитосанитарных и сортовых прочисток, отдельные уборка и хранение).**
- **Приобретая семена у компании-посредника, свяжитесь с производителем семян и попросите подтвердить правомочие посредника и соответствие объемов предлагаемых семян.**



Семена, приобретенные у добросовестного поставщика, дают хороший урожай и, соответственно, прибыль.



Александра ЛАТАНОВСКАЯ, агроном-селекционер
Научно-производственного объединения «Алтай»

➤ **Сельское хозяйство, как и другие отрасли экономики, имеет под собой научную основу. Селекционеры работают над тем, чтобы в распоряжении аграриев были высококачественные семена, дающие хороший урожай. При этом не надо забывать, что государство уже несколько лет выделяет субсидии сельхозтоваропроизводителям, тем самым стимулируя их к покупке элитного семенного материала.**

В данной публикации внимание обратили на подсолнечник и кукурузу. Но также обстоят дела и с другими культурами. Будьте бдительны, считайте свою прибыль. Не забывайте: скупой платит дважды!

реклама



* Переход на YouTube канал для просмотра видео: «Сотрудниками Управления экономической безопасности и противодействия коррупции УМВД России по Оренбургской области пресечена деятельность цеха, нелегально выпускавшего семена масличных культур под марками известных производителей»



Мария МАКНАМАРА

Пути российского экспортера

В 21 веке обострилась борьба за рынки сбыта, появились острые проблемы, касающиеся экологии, а цифровизация и обеспечение устойчивых поставок обрели новую значимость. Эксперты утверждают: выживать будут самые сильные и эффективные. Без ориентации отрасли на выпуск конкурентоспособной продукции, направленной на завоевание внешних рынков, нет смысла говорить об инвестициях. Поговорим об экспортном пути России в 2022 году.

В 2021 году Россия, несмотря ни на что, создала высокую планку для дальнейшего экспорта. Запущено 87 экспортных проектов в 36 субъектах РФ. Провели целую серию деловых миссий. А благодаря такому важному инструменту продвижения на приоритетных рынках как институт представителей атташе за рубежом, планируется увеличить количество стран экспорта. В 2021 году Россия добилась открытия рынков в 19 стран по 53 видам продуктов. Были открыты Сингапур, Ангола и Египет по молочной продукции, Китай – по говяжьим субпродуктам. В Конго мы вывезли мясо и субпродукты, полученные при убойе птиц, в Мозамбик – мясо и субпродукты КРС, МРС, свиней и птиц. Также в 2021 году Россия получила право на ввоз в США термообработанного молока и молочной продукции. Все это позволило двигаться и расширять географию. В целом в 2021 году Россия поставляла продукцию в 161 страну.

Государство выросло в долларовом эквиваленте по всем группам продукции. Претерпели существенные трансформации ключевые для нас рынки: ЕС вышел на первое место по импорту российской продукции, сдвинув Китай на 3 место. На втором месте оказалась Турция. В целом по итогам 2021 года экспорт российской продукции АПК достигнет показателя около \$35 млрд, в натуральном выражении – 68–70 млн тонн.

Наибольший объем экспорта в денежном выражении принесло зерно – по состоянию на 5 декабря мы вывезли зерновой продукции на \$9 568 млн. На втором месте – масложировая продукция, которую мы экспортировали на \$6 388 млн. Немного отстает от нее продукция рыбная в объеме \$6 247 млн. Мясной и молочной продукции Россия реализовала на \$1 355 млн.

ИТОГИ-2021 ПО ОТРАСЛЯМ

В масложировой отрасли мы сократили экспортные поставки в Китай и Индию – наиболее перспективные рынки с максимальным потенциалом роста. Однако в то же самое время превратили Иран в важнейшего импортера подсолнечного масла из России, вытеснив Украину.

Рыбная отрасль пережила серьезный стресс, связанный с Китаем. В итоге Россия заместила поставки в КНР поставками в Южную Корею. Получилась интересная ситуация, когда количество продукции в тоннах сократилось, но в денежном выражении выросло.

По мясу птицу произошла диверсификация поставок: был отмечен рост экспорта в Саудовскую Аравию, Вьетнам, страны Африки. Сокращение отгрузок мяса птицы произошло в Китай (–8% с начала года). Также 2021 год был отмечен усилением конкуренции со стороны США.

Текущий статус российского агроэкспорта в 2021 году

Экспорт в 2021 г. по странам - импортерам		Экспорт в 2021 г. по видам продукции	
Страна	млн т	Вид продукции	млн т
ЕС	4 296 ▲	Масложировая	6 388 ▲
Турция	3 860 ▲	Зерновые	9 568 ▲
Китай	3 337 ▼	Рыба и морепродукты	6 247 ▲
Ж. Кувейт, Кувейт	2 199 ▲	Мясная и молочная продукция	1 355 ▲
Казахстан	1 886 ▲	Продукция птицеводства и фермерского скотоводства	4 220 ▲
Вьетнам	1 822 ▲	Прочая продукция АПК	4 180 ▲
Бенгальский залив	1 209 ▲		
Украина	798 ▲		
Узбекистан	732 ▲		
Азербайджан	698 ▲		
Прочие страны	11 417 ▲		
Общий итог	31 930 ▲		

По свинине экспорт вырос и в натуральном, и в стоимостном выражении.

Но произошли и некоторые изменения: отгрузки в Гонконг с начала года находятся ниже прошлогодних значений, а с мая 2021 года их объем не превышает 1 тыс. тонн в месяц. Спрос снизился не только внутри стран, но и за счет падения заявок со стороны /КНР (Вьетнам и Гонконг выступают в качестве транзитных направлений).

По говядине наблюдался рост во все регионы. Она стала самым главным экспортноориентированным продуктом.

Так, с начала 2021 года поставки говядины в Китай увеличились более чем в 2,5 раза до 18 тыс. тонн. Последние полгода ежемесячный объем стабилизировался около отметки 2 тыс. тонн. С нуля до 2 тыс. тонн возросли поставки говядины в Марокко, отгрузки в КСА увеличились на +24%.

Молочный экспорт развивался за счет значительного прироста сухих молочных продуктов.

При этом наибольший относительный прирост за 9 месяцев 2021 года наблюдается по поставкам сухой молочной сыворотки – на 95% относительно аналогичного периода 2020 года (42% было поставлено в Казахстан, 22% – в Беларусь (реэкспорт) и 14% – в Китай). А наибольший абсолютный прирост за 9 месяцев 2021 года продемонстрировал экспорт мороженого. Основные импортеры: Казахстан (32%), США (28%).

Кондитерская продукция демонстрирует наибольшую стабильность в условиях волатильности рынка. Существенный рост экспорта российской продукции отмечен в Узбекистан. Ожидается, что поставки в страны Персидского залива будут значительно расширяться.

КИТАЙ: ИДТИ, ПРОБОВАТЬ, ДЕЛАТЬ

Китай с населением в 1 млрд 400 млн человек для нас продолжает оставаться перспективным рынком: импорт в КНР продолжает расти по разным категориям продукции. Самыми интересными для нас являются масложировая, мясная и молочная продукция. При этом по «молочке» пока очень маленькие поставки, но в тоже время Россия имеет огромный потенциал. Важно заниматься аккредитацией.

При планировании экспортных мероприятий в Китай очень важно обращать внимание на тренды, которые имеют место в КНР.

Если ранее китайские потребители славилась стихийными покупками, то в настоящее время импульсивных покупок стало меньше.

По итогам 2021 года экспорт российской продукции АПК достигнет показателя около 35 млрд \$



«В этом году я покупаю только полезные вещи» – именно так можно охарактеризовать поведение потребителей в Китае. В итоге брендам необходимо оценивать себя по таким показателям как:

- чистый рейтинг промоутера (индекс, измеряющий готовность клиентов рекомендовать продукты/услуги компании другим);
- удержание клиентов;
- операционная прибыль и пожизненная ценность клиента.

Важный тренд заключается в росте потребления в сегменте населения серебряного возраста. Через 5 лет в Китае будет 300 млн потребителей старше 65 лет. 63% из них получают от \$800 до \$2400. В то же самое время они стали чрезвычайно разборчивы и больше заботятся о своем здоровье. Они готовы платить за более качественные продукты питания и медицинские добавки.

Также важно иметь в виду, что в Китае 264 млн представителей поколения Z, это около 19% всего населения страны. Их расходы достигли \$630 млрд, что составляет ~13% от общих расходов домохозяйств КНР, а темпы роста их потребления намного выше, чем у других групп. При этом необходимо учитывать, что при принятии решений о покупке важную роль играет интернет. Обзоры на Taobao, Tmall, RED, приложения Dianping и Meituan, с дискуссионными форумами и возможностью групповой покупки – именно этими данными оперирует поколение Z, планируя приобрести товар. Красноречиво об этом говорит тот факт, что за один день 577 стримеров продало товаров на \$1.5 млн каждый.

Другой тренд касается продвижения экологичного образа жизни: Так, на сайте Tmall была создана специальная вертикаль для демонстрации энергоэффективных и малозатратных товаров. Также были выпущены «зеленые» ваучеры на сумму \$15,7 млн для стимулирования покупок, способствующих экологичному образу жизни.

Стоит иметь в виду, что сейчас в Китае очень популярен мега-тренд по углеродной нейтральности. Страна развивается в направлении сокращения выбросов при доставке. Например, логистическое подразделение Cainiao Network ввело переработку посылок для уменьшения углеродного следа. JD также обязалась сократить количество упаковочных отходов, добавив, что акции в 2021 году станут крупнейшими в истории, где будет использоваться возобновляемые источники энергии.



Но вопрос, как выйти на рынок Китая, остается открытым. Андрей Прохорович, генеральный директор Eurasia Development Ltd, привел пример успешного кейса японской компании YAKULT, кисломолочный напиток которой стал доминирующим на китайском рынке.

В 2001 году компания Yakult вышла на рынок материкового Китая и создала СП Guangzhou Yakult Dairy Co., Ltd. За несколько лет компания открыла филиалы в Гуанчжоу, Шанхае, Пекине и заводы в Гуанчжоу, Шанхае и Тяньцзине. В 2018 г выручка компании в Китае превысила \$1 млрд при продаже более 7,5 млн бутылочек ежедневно.

Стоит отметить, что Yakult имеет сильные позиции в Китае благодаря своей репутации здорового пребиотика, но растущее давление со стороны конкурентов требует дополнительных расходов на маркетинг. Ценообразование – отличие от других компаний своей стратегией. Компания всегда имела единую для всей страны цену, не делает скидок в любой форме и имеет соответствующие ограничения и штрафы для дилеров. Основными каналами продаж Yakult являются доставка на дом и розничная торговля. Уникальный маркетинговый метод запущенный в 2003 г. – «доставка на дом» сегодня составляет 10% от общего объема продаж.

РЫНКИ ЮВА: ЛОКАЛИЗУЙ ЭТО!

Рынок стран ЮВА также весьма перспективен благодаря растущему населению, благосостояние которого также растет. Эксперты утверждают, что он сопоставим с рынком Китая.

Отметим, что ЮВА – крупнейший в мире рынок зерновых. Так, Индонезия – входит в тройку импортеров пшеницы, Филиппины, Бангладеш, Вьетнам и Таиланд – в ТОП-15.

Также это второй рынок кукурузы и соевого шрота с мире.

Это перспективный рынок для масложировой и кондитерской продукции. ЮВА – четвертый импортер кондитерских изделий в мире, сопоставимый по объемам с Китаем и GCC.

Интересно и такое направление как мясо. В 2020–2021 для российских экспортеров стрельнуло мясное направление, открыв Сингапур и Вьетнам.

Для масложир кондит молочной – важный рынок.

Однако ключевой проблемой для России все же остается доступ на рынок. В этом году были предприняты усилия по развитию рынка Вьетнама. Но работа в Индонезии, Малайзии, Таиланде идет с трудом – высока конкуренция. И все же экспорт из России есть и в эти страны. Например, на Филиппины регулярно осуществляется поставка БАДов и сухих напитков, есть пробные поставки чая и кофе. В июне 2020 Новосибирская область осуществила первую поставку в Малайзию рыжика. В Таиланд Россия пробует поставлять детское питание (ЗГМ), из Амурской области в страну ушли первые поставки сои. Первые поставки сои из Амурской области. Из Новосибирской области – гаммарус и цист артемии.

По словам Алексея Груздева, генерального директора «Стреда-Консалтинг», первый и главный ход, который должны сделать российские экспортеры – локализовать свое производство, благодаря которому можно использовать преимущество АСЕАН, заключающееся в беспошлинной торговле на территории ЮВА.

Также в прошлом году было подписано соглашение между 15 странами – Китай, Япония, Корея, страны АСЕАН. Благодаря этому позиции Австралии и Новой Зеландии усилились, так как экспортеры получили вхождение за счет союза в те страны, доступ в которые она не имели.



Важно обращать внимание на продвижение. Ключевой конкурент – Бразилия, которая целенаправленно в части нескольких приоритетных категорий (мясо птицы, яичное производство) создал программы продвижения по отдельным категориям продукции.

Говоря о рынках ЮВА, стоит отметить и такую модную тему как халяль. Именно Малайзия является мировым центром халяльной продукции, которая целенаправленно создала индустриальные парки, международную систему сертификации, пригласила к себе всех крупных игроков. У России по данному направлению большие перспективы.

БЛИЖНИЙ ВОСТОК: КЛЮЧЕВОЙ ФАКТОР – НЕ ПРОДУКЦИЯ, А ЛЮДИ

По словам Константина Корнеева, исполнительного директора «Ринкон Менеджмент», рынки Ближнего Востока (страны MENA) отличаются неустойчивостью характеристик: это 19 стран, интересы которых могут варьироваться. Страны имеют разную динамику доходов населения.

Специфика региона заключается в климате и обеспеченности земельного банка.

Но если посмотреть по динамике продаж, можно сделать вывод о том, что достаточно широкий ассортимент мы можем туда поставлять. Мясная, молочная, кондитерская продукция. И если закрепить, что на рынке можно работать в долгосрочной перспективе.

Тренды Ближнего Востока – это преимущественно молодое население, а значит, возможность плодотворной коммуникации и принятие новых продуктов.

Как и во многих других мировых регионах, на Ближнем Востоке наблюдается рост спроса на органику и биологизированные продукты.

Однако при планировании экспорта в страны MENA, следует иметь в виду, что есть множество программ поддержки своей локальной продукции, программы импортозамещения. Также здесь невозможно продвинуться без грамотного маркетинга.

«Нужно держать в голове логистические и торговые возможности. Держите ту команду, которая будет работать долгосрочно. Ключевой фактор – не продукция, а люди, продвигающие ее», – отметил Константин Корнеев.

АФРИКА: МНОГООБЕЩАЮЩИЙ РЫНОК

2022 год пройдет под знаком Африки – в октябре состоится саммит Россия – Африка. Уже сейчас мы формируем плодотворные отношения и заходим на ее рынки.

По мнению Николая Ланцева, директора практики по оказанию консультационных услуг государственным и общественным организациям PriceWaterhouseCoopers – это многообещающий рынок АПК. Страна с населением в 1.3 млрд человек и 86 млрд тонн импорта сельскохозяйственной продукции. Но при слове Африка представляется многовариативность. В ней – 62 страны и все они абсолютно разные и с точки зрения доходов населения, и с точки зрения традиций и культуры потребления. Мы неплохо знаем Египет, Марокко, Алжир, ЮАР, Нигерию и Кению. Но нужно расширять этот список далее, при этом изучая каждую страну отдельно.



Примечательно, что здесь развита оптовая закупка. Однако, как правило, потребители предпочитают продукты локальных производителей.

СКАЖИ СНГ И ЕС YES!

Отметим, что Европейский Союз стоит на третьем месте в денежном выражении по объемам экспорта пищевых продуктов из России. Но большинство импортеров – страны с удобной логистикой из РФ.

В 2020 году Россия поставила пищевых продуктов в ЕС 7,12 млн тонн на сумму \$2,76 млрд

В ТОП-5 продуктов вошли: семена подсолнечника, свекловичный жом, жмых из семян подсолнечника, пшеница



В 2021 году Россия добилась открытия рынков в 19 стран по 53 видам продуктов. В этом году были открыты Сингапур, Ангола и Египет по молочной продукции, Китай – по говяжьим субпродуктам. В Конго мы вывезли мясо и субпродукты, полученные при убойе птиц, в Мозамбик – мясо и субпродукты КРС, МРС, свиней и птиц. Также в 2021 году Россия получила право на ввоз в США термообработанного молока и молочной продукции.

не для посева, рапсовое масло. Среди перспективных продуктов эксперты отмечают животных и растительные жиры, неподжаренный соло, листовая свекла, орехи.

В ЕС можно отметить популярность кормов премиум-класса для животных и переход населения на продукты растительного происхождения. Растет спрос на растительные аналоги мяса из белка.

Также развивается E-commerce, который в 2020 году вырос на 60%. Продолжает расти рынок кормов для скота продолжает расти на 3% в год.

При этом ЕС активно поддерживает развитие собственного АПК и фермерства.

Стоимость экспорта пищевой продукции из РФ в СНГ растет с CAGR 2016–2020 на 13% по причине проста цен на продукцию. При этом основные страны-импортеры: Казахстан, Беларусь, Узбекистан.

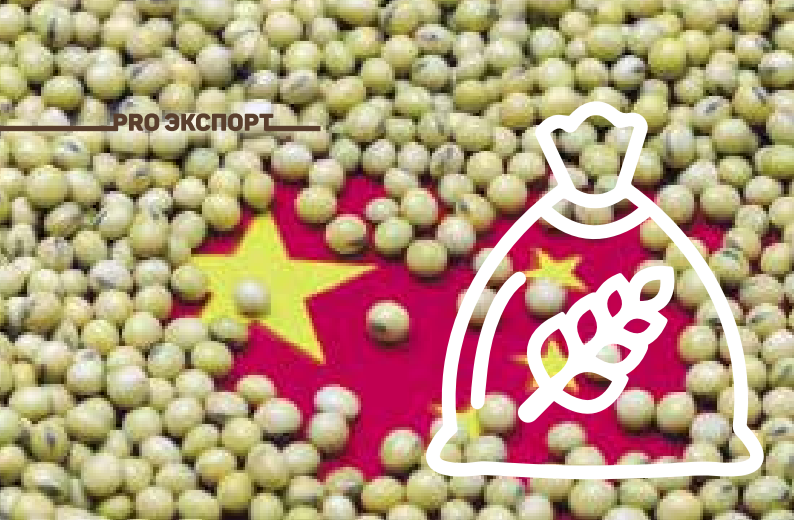
В ТОП-5 продуктов экспорта вошли кондитерские изделия, сахар, витаминно-минеральные комплексы.

В качестве перспективных эксперты видят минеральную и сладкую газированную воду и сахар.

Отметим, что с 1 января 2020-го белый сахар из третьих стран (не входящих в ЕАЭС) не сможет импортироваться и помещаться в свободные экономические зоны на всей территории ЕАЭС. В результате ввоз российского сахара в страны СНГ в 2020 году увеличился на \$147 млн

Объем экспорта соевых бобов растет в Беларусь и Казахстан. В Беларусь поставляется почти 90% всего экспорта соевых бобов из РФ. Отмечается высокий рост экспорта минеральной и сладкой газированной воды в Беларуси, Казахстане, Таджикистане и Кыргызстане.

Основные потребительские тренды стран СНГ – рост электронной коммерции и популярность магазинов у дома. Также растет спрос на низкокалорийные продукты. В Узбекистане популярным экспортным продуктом стало детское питание. Продажи которого в 2020 году увеличились на 10%.



1 КНР готова открыть рынок для российского зерна

По словам замруководителя Россельхознадзора Антона Кармазина, в скором времени будет открыт китайский рынок для всех регионов Российской Федерации, которые заинтересованы в экспорте зерновой группы.

«Китай достаточно интересный рынок, емкость очень приличная: порядка 11 млн тонн кукурузы, порядка 8–9 млн тонн зерна и что-то невероятное – 85 млн тонн сои», – отметил он.

Китай по итогам 2020 года вошел в десятку крупнейших импортеров российского зерна, закупив 1,9 млн тонн. За 10 месяцев 2021 года этот показатель составил 1,8 млн тонн.

Протокол о фитосанитарных требованиях, предъявляемых к пшенице, экспортируемой из России в Китай, был подписан 1 ноября 2017 года в Пекине. Он дал старт поставкам российского зерна в Китай. В 2019 году Россия и Китай подписали новые соглашения, расширяющие возможности поставок российской продукции на китайский рынок. В частности, число регионов, которые имеют право на экспорт пшеницы на китайский рынок, увеличилось до семи (это Красноярский и Алтайский края, Омская, Амурская, Челябинская, Новосибирская и Курганская области). Также был отменен принцип регионализации при закупках российских соевых бобов.

Также стоит отметить, что Россельхознадзор ведет переговоры о смягчении фитосанитарных требований к российскому зерну для поставок в Индонезию и Вьетнам.

2 Россия начнет строительство промзоны в Египте

Начало строительства промзоны было намечено на 2020 год, но из-за пандемии сроки сдвинулись



В 2022 году Россия начнет финансировать строительство российской промышленной зоны в Египте. Страна рассматривает использование такого формата и в других странах, например, в Узбекистан.

Начало строительства промзоны было намечено на 2020 год, но из-за пандемии сроки сдвинулись.

Межправительственное соглашение между РФ и Египтом о создании на востоке Порт-Саида особой зоны с облегченным налоговым режимом для российских предприятий-резидентов было заключено в 2018 году. Полная реализация проекта рассчитана на 13 лет. Планируется, что компании-резиденты смогут начать выпуск продукции уже в 2022 году. Они получат арендные каникулы, льготные тарифы на энергоресурсы, особый преференциальный налоговый режим, а также готовую площадку.

3 Россия опередила Швейцарию по экспорту шоколада

По итогам сентября этого года Россия заняла 10 место в мировом рейтинге экспортеров шоколада и опередила Швейцарию. Российский экспорт данной продукции в годовом выражении составил \$838 млн Швейцария за этот период экспортировала шоколада на \$819 млн



По тем же данным, в 2020 году Россия занимала 11 место в мировом рейтинге экспортеров шоколадной продукции с объемом поставок в 295,7 тысяч тонн на \$729,2 млн На 10 месте располагалась Швейцария с результатом 109,8 тысяч тонн на \$753 млн

По оценкам АСКОНД, в 2021 году экспортное направление кондитерской промышленности РФ увеличится на 19,1% в натуральном выражении. Объем поставок отечественных сладостей за рубеж составит 824,5 тыс. тонн на \$1,68 млрд Эти показатели станут рекордными для отрасли и превысят объем экспорта (в натуральном выражении) в допандемийном 2019 году на 30,8%.

По состоянию на сентябрь за последние 12 месяцев на шоколадные изделия пришлось более 51,5% в экспорте кондитерской продукции. Российские кондитерские изделия поставляются в 92 страны. Основными покупателями являются Китай и страны ЕАЭС.

4 Спрос на халяльную продукцию к 2024 году может достигнуть \$2 трлн

Совокупный спрос на халяльную продукцию может вырасти до \$2 трлн. к 2024 году с нынешних примерно \$1,4 трлн. в год. По словам руководителя подведомственного Минсельхозу центра «Агроэкспорт» Дмитрия Краснова, треть от общего спроса на халяльные продукты приходится на страны Ближнего Востока и Северной Африки – около \$440 млрд



Общий объем импорта халяльной продукции в мире оценивается более чем в \$250 млрд, причем три крупнейших страны-импортера – это страны Ближнего Востока и Северной Африки: Саудовская Аравия, ОАЭ и Египет. Лидерами по экспорту халяльной продукции являются Бразилия, Индия, Австралия и США.

Глава «Агроэкспорта» добавил, что страны Ближнего Востока и Северной Африки импортируют ключевые виды халяльной продукции на сумму более \$17 млрд в год. На страны Персидского залива и Египет приходится 72% от общего объема ввоза халяльных продуктов.

Потенциал России по экспорту халяльной продукции в 2024 году составляет \$400 млн, к 2030-му он может увеличиться почти вдвое. «В этом случае к 2024 году он вырастет почти в четыре раза по сравнению с 2020 годом. Основной прирост обеспечат поставки в Саудовскую Аравию (40% прироста), ОАЭ (31%), Ирак (13%)», – сказал Дмитрий Краснов.

5 «МолСиб» экспортировал первую партию молока в Китай

В ноябре агрохолдинг «МолСиб» экспортировал в Китай первую пилотную партию молока с собственных ферм в Новосибирской области под торговой маркой MolSib.

«Экспорт молока станет драйвером для дальнейшего развития молочной отрасли Сибири в условиях перепроизводства молока. В сибирском регионе на наших предприятиях производится молоко высокого качества, которое можно отправлять на экспорт. Фермы оснащены современным оборудованием, с использованием натуральных кормов,



выращенных на полях Новосибирской области», – сообщил председатель совета директоров холдинга Игорь Елисеенко.

Сейчас в состав холдинга «МолСиб» входят сельскохозяйственные предприятия в Коченёвском и Новосибирском районах, специализирующиеся на производстве молока и мяса КРС.

6 Принят закон, который обеспечит обязательства РФ перед ВТО по ветеринарному контролю при экспорте

Документ наделяет правительство РФ полномочием по определению порядка проведения обследований тех предприятий, которые поставляют продукцию на экспорт. Причем порядок их обследования будет заявительный и бесплатный. Обследоваться будут объекты, связанные с выращиванием и содержанием животных, производством, хранением и переработкой подконтрольных товаров, вывозимых за рубеж.

Россельхознадзор проверит соответствие таких объектов и производимых товаров ветеринарным требованиям стран, в которые осуществляется экспорт. Обследование предусматривает осмотр объекта, анализ осуществляемых на нем или с его использованием производственных процессов и характеризующих эти процессы документов, а также анализ эпизоотической ситуации на территории, на которой находится объект. Одновременно исключается необходимость проведения обследования в ряде случаев, в том числе если предприятие находится в информационной системе «Ветис».



Закон должен вступить в силу с 1 марта 2023 года. Он позволит нарастить экспорт животноводческой продукции и будет способствовать тому, чтобы она соответствовала всем международным требованиям.

1 Российская разработка в области сельхозмашиностроения признана одной из лучших в мире

Награду Innovation Award Agritechnica получил Ростсельмаш за перспективную систему «Ассистент внимания» РСМ Ок АйДи. Ранее Россия становилась призером лишь однажды за всю историю проведения Международной выставки Agritechnica с 1887 года. И в 2019 году серебряную медаль за систему ночного видения для самоходной сельхозтехники RSM Ночное зрение тоже получил Ростсельмаш.

Agritechnica 2022 пройдет в Ганновере 27 февраля – 5 марта. Однако в практике форума принято заранее выявлять наиболее перспективные инновации и определять победителей в отрасли. В этом году на соискание наград было подано 164 заявки. В декабре 2021 года стали известны результаты работы экспертной комиссии: Ростсельмаш получает серебряную медаль.

«Ассистент внимания» РСМ Ок АйДи – это уникальная система распознавания усталости и сонливости механизатора агромашины. Подобные, хотя и более простые, системы используются в автомобильной отрасли, в сельхозмашиностроении ранее они не применялись.

Ростсельмаш не только перенял принцип: система, созданная на основе машинного зрения, искусственного интеллекта и нейросетей, была разработана и адаптирована именно для аграрного сектора. «Ассистент внимания» непрерывно отслеживает и обрабатывает несколько показателей физического состояния водителя и при обнаружении расхождений с «базовыми характеристиками» человека подает звуковой сигнал, генерирует и отправляет сообщение в Агротроник – инновационную платформу агроменеджмента и контроля операций агромашин Ростсельмаш, – и останавливает машину.

Работа механизатора объективно трудна: длинные смены, монотонность, малоподвижность. Из-за чрезмерной усталости риск заснуть за рулем очень и очень велик. Но даже несколько секунд сна могут привести к серьезным последствиям. РСМ Ок АйДи серьезно повышает уровень безопасности при длительной работе и способен предотвратить негативные последствия усталости.



2 Cognitive Pilot заключила 47 зарубежных контрактов на поставку агропилотов

Ведущий мировой разработчик систем искусственного интеллекта для сельскохозяйственного транспорта Cognitive Pilot (дочерняя компания Сбера и Cognitive Technologies) подвела итоги своей работы на зарубежных рынках в 2021 году. Компания заключила 47 контрактов по всему миру на поставку системы автономной уборки урожая на основе ИИ Cognitive Agro Pilot.

«Несмотря на то, что активные сейловые мероприятия за рубежом мы смогли начать только ближе к середине года, нам удалось заключить 47 контрактов в Европе, Северной и Латинской Америке. Для послепандемийного старта – это прорывной результат. Вообще, в каком-то смысле благодаря Cognitive Pilot, 2021 год стал переломным на рынке беспилотного транспорта в мире. Если раньше в этом сегменте, как правило, игроками представлялись лишь прототипы беспилотников, то сейчас у нас полным ходом по всему миру пошли массовые внедрения умной автономной техники – наших агропилотов», – сообщила Ольга Ускова, генеральный директор Cognitive Pilot:

Средняя стоимость изделия по миру составила 8 900 долл. (Стоимость системы Cognitive Agro Pilot зависела от ставки импортных пошлин в той или иной стране. В США она была близка к 11 тыс. долл. В Бразилии достигала 16 тыс. долл.) Дилерское вознаграждение при экспорте составило от 20% до 30%.

«В числе культур, с которыми работает и предстоит работать Cognitive Agro Pilot в США: пшеница, соя, овес, ячмень и кукуруза. Наиболее значимые позиции в этой линейке занимают такие «национальные» культуры, как кукуруза и пшеница, а также ячмень, который активно используется в местной пивоваренной промышленности», – рассказал управляющий партнер Cognitive Pilot Антон Емельянов.

Важно отметить, что летом 2021 года Cognitive Pilot стала партнером одного из ведущих мировых разработчиков микроэлектроники – американской компании NVIDIA, при поддержке которой будет продвигать свои решения в области искусственного интеллекта на международных рынках.

В четырех хозяйствах в Бельгии и Италии Cognitive Agro Pilot была использована для уборки пшеницы и кукурузы в кампании этого года. Партнерами Cognitive Pilot подсчитано, что с ее помощью было убрано порядка 200 Га в Бельгии и около 400 Га в Италии и собрано порядка 36 (16 и 20) тыс. цент. зерновых, соответственно.

«Мы заинтересованы в работе с российской компанией Cognitive Pilot, разработчиком систем искусственного интеллекта. Использование умных систем в таких ключевых бизнес – процессах области сельского хозяйства, как уборка урожая, является мировым трендом. Мы рассчитываем, что австрийские фермеры смогут повысить свою эффективность с перспективным российским решением», – отметил CEO «Prime Organic GmbH» Станислав Литей.





реклама

#claaskrasnodar

Качество. Создано CLAAS. Для Вас.

«Локализуем высокие стандарты качества в Краснодаре».

Меня зовут Сергей Фаршанев. Я инженер по качеству в лаборатории CLAAS в Краснодаре. Ежедневно мы тестируем материалы и комплектующие, производим замеры, чтобы гарантировать высокое качество выпускаемой продукции. Мы отвечаем за надежность наших машин в поле, так как потерянная минута бесценна. Каждый день мотивирует нас становиться лучше. Во всем, что мы делаем, мы стремимся к совершенству и устанавливаем новые стандарты для отрасли.



QR-код

Найдите больше информации
о заводе «КЛААС».

CLAAS



Иван ПИТЕРС

Быстрее, выше, сильнее

В 2022 году сибирским аграриям станут доступны новейшие модели телескопических и фронтальных погрузчиков от британской компании JCB, отличающиеся повышенными характеристиками надежности, производительности, безопасности, комфорта и удобства работы оператора.

Сельскохозяйственную технику британской компании JCB уже давно по достоинству оценили многие российские аграрии. Погрузчики этого бренда, специально разработанные для использования в тяжелых сельскохозяйственных условиях, сегодня работают практически на каждом втором аграрном предприятии нашей страны. Эти машины отличаются высоким качеством сборки, отличной производительностью, универсальностью применения, а также низкими эксплуатационными расходами. При этом все двигатели, комплектующие механизмы и запчасти для них производятся на собственных предприятиях JCB в Великобритании. В рамках стратегии, направленной на постоянное внедрение инновационных технологий и вывод на рынок машин с улучшенными характеристиками, компания недавно представила несколько новых моделей телескопических и фронтальных погрузчиков, которые начиная со следующего года будут доступны и сибирским сельхозтоваропроизводителям.

ЭКОЛОГИЧНОСТЬ И БЕЗОПАСНОСТЬ

Развивая свою линейку инновационной электрической техники, компания представила первый полностью электрический телескопический погрузчик JCB525-60E Loadall. Данная машина оборудована двумя электродвигателями, один из которых работает на привод самого погрузчика, а второй на – привод гидравлики подъемника. Мощность трансмиссионного тягового двигателя составляет 23 л. с., он работает напрямую через раздаточную коробку и заменяет гидростатический привод версии с двигателем внутреннего сгорания. Двигатель гидравлической системы обладает мощностью в 30 л. с., обеспечивая в гидравлической системе поток жидкости со скоростью 80 л/мин.

Новый электрический погрузчик обладает теми же эксплуатационными характеристиками, что и его предшественник с дизельным двигателем, однако имеет КПД 85%, в то время как КПД дизельного погрузчика по данным производителя составляет лишь 45%. Литий-ионный аккумуляторный блок машины имеет емкость 24 кВт·ч, что позволяет ей работать в течение всего рабочего дня без

подзарядки. При этом погрузчик, так же как и обычный электромобиль, имеет систему рекуперации энергии для подзарядки аккумулятора во время работы. Машина также имеет встроенное зарядное устройство, которое позволяет зарядить аккумулятор от электросети за восемь часов. Среди других особенностей погрузчика – рекуперативная система тормоза и регенеративная гидравлика для увеличения КПД.

Внешние размеры JCB525-60E по сравнению с дизельным аналогом не изменились, радиус его поворота составляет 3,7 метра. Максимальная грузоподъемность машины – 2,5 тонны, а при полной высоте подъема в 6 метров – 2 тонны. Новый погрузчик отличается значительным снижением уровня шума при эксплуатации и практически нулевым выбросом вредных веществ. Использовать его можно как в закрытых складских помещениях, так и на открытых площадках в диапазоне температур от -15 до +60 градусов Цельсия, причем не только в качестве погрузчика, но и с вилами, ковшами и другим навесным оборудованием от компании JCB. Гарантия производителя на машину составляет десять лет.

БАЛАНС МОЩНОСТИ И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ

Новые фронтальные колесные погрузчики JCB разработаны с учетом обширного ассортимента задач и меняющихся потребностей любых сельхозпроизводителей. Малогабаритный фронтальный погрузчик JCB406 предназначен для выполнения небольших погрузочно-разгрузочных работ, сочетая в себе



компактные размеры с высокой производительностью. Он оснащен двигателем мощностью 36,4 кВт, который способен развивать крутящий момент в 170 Н·м, обеспечивая работу 2-ступенчатой гидростатической трансмиссии.

Грузоподъемность JCB406, оснащенного объемным ковшем вместительностью 1 куб. м, составляет 1200 кг, а максимальная высота выгрузки – 2991 мм. Максимальная скорость машины – 20 км/ч. Небольшие габаритные размеры погрузчика позволяют использовать его для работы даже в небольших закрытых помещениях. Многосекционный распределитель обеспечивает универсальность в работе с разными грузами, а повышенный уровень безопасности и удобство в эксплуатации гарантируют легкое управление машиной. При этом данная модель, как и вся остальная техника компании, обладает высокой надежностью и большим рабочим ресурсом. Можно смело утверждать, что фронтальный колесный погрузчик JCB406 является идеальным выбором для сельхозпроизводителей, ищущих недорогую, но производительную машину.

В отличие от своего младшего собрата фронтальный погрузчик JCB456ZX разработан для работы с большими грузами даже в самых сложных и неблагоприятных условиях эксплуатации. При разработке погрузчика конструкторами компании особое внимание было уделено балансировке веса машины и ее грузоподъемности, а также обеспечению безопасности работы машиниста. Для уменьшения риска опрокидывания и повышения устойчивости 22-тонная машина имеет пониженный центр тяжести. При этом вырывное усилие JCB456ZX составляет 154 кН. Такой результат достигается за счет усовершенствованного стрелового механизма, тяги которого имеют зигзагообразный профиль.

Погрузчик оборудован современной силовой установкой объемом 8,3 л с мощностью 210 л.с. и крутящим моментом 994 Н·м. Автоматическая четырехскоростная коробка переключения передач обеспечивает плавную работу машины. Ее отличительными чертами являются экономичность, простота управления и технического обслуживания, а также соответствие стандартам качества по количеству производимого шума и выбросам двигателя.

Особенностью JCB456ZX является объем стандартного рабочего органа, который может варьироваться в пределах от 3,1 до 3,5 куб. м, благодаря чему погрузчик способен выполнять не только погрузочно-разгрузочные, но и транспортировочные работы. Предельная длина выгрузки составляет 1,3 м, а грузоподъемность 6 т, что сокращает временные затраты при производстве работ. Благодаря разработанному производителем большому набору сменного навесного оборудования, включающему в себя удлиненную стрелу, ковши для работы с различными материалами, бульдозерные отвалы, захваты для погрузки бревен и т. д., эта машина способна уверенно справиться с большинством задач в аграрном производстве.

ПЕРВЫЙ В МИРЕ

Погрузчик с телескопической стрелой JCB541–70 Agri Pro является первым в мировой истории погрузчиком такого типа, оборудованным гибридной трансмиссией DualTech VT, способной работать как в гидростатическом, так и в гидромеханическом режиме. Данное техническое решение обеспечивает высокую точность управления и аккуратность



работы машины на скоростях до 19 км/ч. Помимо этого, привод PowerShift позволяет погрузчику осуществлять буксировку грузов на скорости до 40 км/ч. Эти новшества позволили производителю увеличить производительность JCB541–70 Agri Pro на 50% по сравнению с моделями прошлой линейки.

Максимальная грузоподъемность погрузчика составляет 4100 кг, наибольшая высота подъема – 7 м. Высота погрузки может достигать 6,3 м, а максимальный вылет стрелы вперед составляет 3,7 м. Как и все остальные машины бренда, JCB541–70 Agri Pro оснащен надежным производительным двигателем с объемом 4,8 л и мощностью 145 л.с., который соответствует стандартам токсичности Tier 4, предполагающим значительное снижение количества вредных выбросов в атмосферу. Для облегчения работы оператора функции переключения между режимами трансмиссии, отключения полного привода, амортизации стрелы, сброса давления на дополнительной гидролинии и стряхивания остатков груза с ковша полностью автоматизированы.

Новый телескопический погрузчик отлично подойдет как для небольших агропредприятий, так и для крупных агрохолдингов. С его помощью можно осуществлять универсальные задачи, начиная от выполнения погрузочно-разгрузочных работ на ферме и заканчивая перемещением стогов сена, навоза, кормов и других сельскохозяйственных грузов.

ВАША ТЕХНИКА ЗДЕСЬ

Ассортимент сельскохозяйственной техники JCB, безусловно, не ограничивается только новинками и флагманскими моделями. Официальный дилер бренда в Новосибирской, Кемеровской и Томской областях ООО «ЭкоНиваСибирь» готово предложить аграриям самый широкий ряд различных моделей телескопических, фронтальных и мини-погрузчиков JCB, многие из которых уже успели получить высокую оценку в регионе. При этом компания занимается не только поставкой импортной сельскохозяйственной техники от ведущих мировых производителей, но и производит ее техническое обслуживание, ремонт и поставку запасных частей. Большой парк сервисных машин с полным комплектом оборудования позволяет специалистам компании своевременно приезжать в хозяйства для устранения неполадок и консультировать сельхозпроизводителей по интересующим их вопросам.

Для финансирования приобретения техники JCB в «ЭкоНиваСибирь» предусмотрена программа лизинга от завода-изготовителя, а также специальная финансовая программа, в рамках которой аграриям могут быть предложены эксклюзивные финансовые решения по финансированию покупки погрузчиков из отдельных линеек JCB. Так, в частности, до конца 2021 года в компании можно приобрести телескопический погрузчик с рассрочкой на двенадцать месяцев без удорожания, при первоначальном взносе в размере 49% от стоимости машины. Акции обновляются ежеквартально, в зависимости от наличия субсидий.



Мария МАКНАМАРА

«ПодшипникМаш» Суккул советую всем!»

ООО РПП «ПодшипникМаш» Суккул является единственным предприятием восточной части Российской Федерации по производству зерноуборочных комбайнов. Совсем недавно оно запустило в серийное производство производительный «Муромец 1500», по праву можно назвать «золотой серединой» по стоимости и функционалу. Кроме того, Суккул занимается модернизацией и капитальным ремонтом зерноуборочных агромашин. Аграрии делятся опытом сотрудничества с предприятием с «Моей Сибирью», оценивая его на «твердую пять».

ООО РПП «ПодшипникМаш» Суккул не только обеспечит вас надежной сельскохозяйственной техникой, но и запчастями высокого качества по разумной цене. Решая вопросы поставки запчастей для комбайнов, «ПодшипникМаш» Суккул предлагает высокий уровень обслуживания и оперативную логистику. Также существует гарантийное и послегарантийное обслуживание по всей реализованной технике. Кроме того, запчасти для комбайнов,

реализуемые предприятием, проходят обязательный контроль качества и имеют гарантии производителей.

В компании работают опытные дипломированные специалисты, что позволяет проводить работу грамотно и оперативно. Высокое качество сборки позволят сэкономить на ремонте, избежать простоев техники на уборке, существенно снизив потери урожая.

Артем ФЕДОРОВ,
ИП-ГКФХ Федоров Артем Александрович

» Занимаемся растениеводством. Мы приобрели у Суккула зерноуборочный комбайн Дон 1500 глубокой модернизации. Кабина у комбайна перенесена в центр, двигатель установлен за бункер.

Дон 1500 прост в обслуживании. Это и для средних, и для мелких хозяйств – самая подходящая машина. И по цене, и по качеству. Рассматривали и другие варианты подороже, но у нас второй год засуха – не хотелось лезть в кредиты. В каком еще плане мне нравится комбайн?

Дон 1500 – это доступность запчастей. Как говорится, у сельхозпроизводителя день год кормит. И в этом плане все можно быстро починить даже самый горячий период работы.

Одним словом, я ставлю твердую «пятерку», машина мне нравится.

Что касается непосредственно сотрудничества с «ПодшипникМаш» Суккул, отмечу, что я также им доволен. За три года наладили с ними очень хорошие партнерские отношения: в любое время дня и ночи можно позвонить по любому вопросу. Если проблема не решается телефонным звонком, специалисты выезжают. Сейчас мы планируем расширяться, поэтому, возможно, этой зимой приобретем у Суккула еще один комбайн.

Ринат НУГУМАНОВ,
бывший главный инженер ТОО «Ах-Ният»

» От ООО РПП «ПодшипникМаш» Суккул у нас был полностью решетный стан, верхнее и нижнее решета на комбайны Акрос. На один комбайн мы установили полностью и вентилятор с забором воздуха. Также приобретали пластиковые шкивы, которые прекрасно себя показали. На один комбайн у нас выходит нагрузка примерно 1000 гектар в сезон уборки, и поэтому они зарекомендовали себя хорошо. Проработали 4 сезона, которые показали нам, что у них нет такой выработки, в отличие от алюминиевых, у которых выработка с одного сезона. Также и решетный стан с решётками. Даже в процессе работы регулировать их намного проще, чем крутить родные. Ни одно решето не развалилось в отличие от аналогов других производителей. Порадовала прочность решет, решетного стана, их регулировка, которая требует небольших усилий. Сотрудничество оцениваю на пять. Претензий по поводу подсадки, обслуживания не было никаких. Поэтому «ПодшипникМаш» Суккул советую всем.

реклама

РФ, Республика Башкортостан,
г. Стерлитамак, ул. Гоголя, д. 122
+7-917-360-14-14, +7-987-59-32-719
+7-927-95-135-13, agroufa@yandex.ru



ООО РПП
ПодшипникМаш
Суккул

ЗЕРНОУБОРОЧНЫЙ КОМБАЙН МУРОМЕЦ-1500



Мощность
двигателя 240 л.с.



Высокая ремонтно-
пригодность



Ширина
молотилки 150 см



Емкость
топливного
бака – 500л



Простота
и надежность
в управлении



Кабина
с панорамным
обзором



Современная
электроника



Усиленная система
освещения –
до 18 свето-
диодных фар



Влагозащищенный
бункер объемом
6,3м³



Низкая стоимость
эксплуатации



ПРОИЗВОДСТВО, МОДЕРНИЗАЦИЯ и ремонт зерноуборочных комбайнов



ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД К ЗАКАЗЧИКУ

ВОЗМОЖНОСТЬ ЗАКАЗА ЭКСКЛЮЗИВНОЙ ПРОДУКЦИИ

КОНСУЛЬТАЦИИ ПО САМЫМ РАЗЛИЧНЫМ ВОПРОСАМ
ЭКСПЛУАТАЦИИ И РЕМОНТУ ЗЕРНОУБОРОЧНЫХ КОМБАЙНОВ



ООО РПП
ПодшипникМаш
Суккул

+7-917-360-14-14
+7-987-59-32-719

+7-927-95-135-13
✉ agroufa@yandex.ru



Новейшие технологии для очистки зерна

Если вы — фермер и у вас есть проблема качественной очистки зерна с высокой производительностью, то она успешно решается с помощью Орловских зерноочистительных машин пятого поколения!

Название «Орловские зерноочистительные машины» произошло от фамилии их создателя — кандидата технических наук Орлова Алексея Андреевича, научного сотрудника Сибирского НИИ механизации и электрификации сельского хозяйства (СибИМЭ) из Новосибирска, который является автором более чем 30 моделей зерноочистительных машин различной производительности и назначения.

Основное отличие Орловских машин состоит в том, что в них воплощены последние научные достижения в области решетной и воздушной сепарации, а реализованные в них технологические параметры процессов соответствуют параметрам сельскохозяйственных зерноочистительных машин пятого поколения.

Известно, что каждое новое поколение машин должно существенно отличаться по технико-экономическим показателям от машин предыдущего поколения. Основываясь на этом, воздушно-решетные сельскохозяйственные машины первичной очистки зерна делятся на пять поколений (производительность 1 кв. м подсевного решета оценивается на семенах пшеницы):

- I. Машины с приводом от мускульной силы человека или животного.
- II. Машины с паровым приводом, работающие на открытых площадках.
- III. Машины с электрическим приводом и воздушной очисткой до и после решет (1,0–1,5 т/ч).
- IV. Машины с рациональными кинематическими режимами работы решет, способные работать в поточных линиях и на бункерах (2,0–3,0 т/ч).
- V. Машины с высоким уровнем механизации и автоматизации технологического процесса, с форсированным кинематическим режимом работы решет (5,0–6,0 т/ч).

Основные характеристики Орловских машин

Показатель	Марка		
	ЗМ-20-Ф5	ЗМ-40-Ф5	ЗМ-60-Ф5
Производительность:			
– на товарном зерне, т/ч	20	40	60
– на семенах, т/ч	10	20	30
Количество выходов из воздушной части, шт.	2	2	2
Количество выходов из решетной части, шт.	3–4	3–4	3–4
Размеры, м:			
– длина	3,2	3,4	3,8
– ширина	1,8	2,2	2,2
– высота	3,2	3,3	3,7

Сегодня большинство зерноочистительных машин — как отечественных производителей, так и зарубежных аналогов — не достигает показателей уровня пятого поколения. Только Орловские машины, выпускаемые предприятием ООО НПФ «Агромаш» в Новосибирске, можно отнести к машинам сельскохозяйственным пятого поколения за счет форсирования процессов воздушной и решетной сепарации зерна.

При этом Орловские машины имеют:

1. Два независимых пневмосепарирующих канала. Причем каждый канал выполняет свои технологические функции: первый очищает зерно до решета от легких примесей, а второй после решета сортирует зерно по парусности на легковесные и тяжелые семена. Легкие примеси и легковесное зерно из машины выходят через отдельные выходы.
2. Высокоэффективный пневмосепарирующий канал очистки зерна до решета, который за счет своей полноразмерности (в отличие от аналогов) обеспечивает высокую производительность и качество работы решетной части машины.
3. Решетную часть, которая делит очищаемое зерно на четыре или три фракции (в зависимости от настройки) и выделяет при этом крупные примеси, мелкие неиспользуемые примеси (подсев), зерновые отходы и очищенное зерно. Все эти фракции так же выходят из машины через отдельные выходы. Вывод зерновых отходов в виде отдельной фракции не требует их дополнительной очистки.
4. Незабывающийся приемный бункер — защиту от случайно превышенной подачи зерна, так как в нем нет питающих валков и других дозирующих устройств.
5. Очистку решет щетками, позволяющую эффективно очищать влажное и сильно засоренное зерно, что очень актуально для Сибири.
6. Широкий набор опций, таких как:
 - направление колосков в зерновые отходы или в подсев;
 - настройка машины на высокопроизводительную работу путем замены части подсевных решет на колосовые;
 - фартуки на колосовых решетках, снижающие потери (попадание полноценного зерна в отходы);
 - очищение лопаток вентиляторов без их разборки;
 - очищение полости приемного бункера без его разборки;
 - установка циклонов на отдельный бункер, стоящий от машины на расстоянии до 10 м.

Результаты практической работы в хозяйственных условиях подтверждают характеристики и показатели машин даже на очистке таких семян, как рапс.

Таким образом, за счет перечисленных опций и свойств конструкции Орловских машин обеспечивается высочайшее качество очистки товарного зерна и семян.



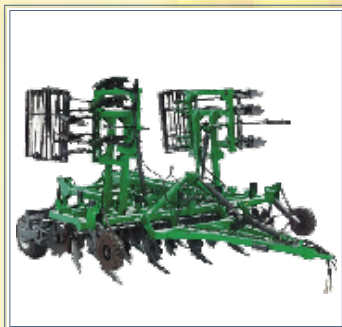
ТЕХНИКА ДЛЯ ПОЧВООБРАБОТКИ

ДИСКО-КУЛЬТИВАТОРЫ-ГЛУБОКОРЫХЛИТЕЛИ СЕРИИ ДГП

Агрегаты за счет сменных рабочих органов могут выполнять:

- дискование почвы;
- культивацию (стерневую и предпосевную);
- глубокое рыхление;
- дискование с культивацией;
- дискование с глубоким рыхлением.

Выпускаются агрегаты с шириной захвата от 2 до 12м.



ШИРОКОЗАХВАТНЫЕ АГРЕГАТЫ С ЗУБОВЫМИ БОРОНАМИ

Разработаны и выпускаются агрегаты с шириной захвата от 10 до 27 для навешивания борон в один ряд и с шириной захвата от 9 до 28 для навешивания двух рядов борон в шахматном расположении.



ШИРОКОЗАХВАТНЫЕ АГРЕГАТЫ С КОЛЬЧАТО-ШПОРОВЫМИ КАТКАМИ

Шарнирно-пружинная система подвески рабочих секций катков обеспечивает поперечное и продольное копирование поверхности обрабатываемого поля, а шахматное расположение кольчато-шпоровых катков в секциях исключает забивание их почвой. Ширина захвата выпускаемых агрегатов составляет от 10 до 24м.



ШИРОКОЗАХВАТНЫЕ АГРЕГАТЫ С ТЯЖЕЛЫМИ ЗУБОПРУЖИННЫМИ БОРОНАМИ

- Толщина зуба 14 или 16 мм
- Ширина захвата от 9 до 27м.
- **Возможность установки зубовых борон в 2 ряда в шахматном расположении.**



ШИРОКОЗАХВАТНЫЕ АГРЕГАТЫ С ВИНТОВЫМИ КАТКАМИ

Предназначены для прикатывания посевов, обработки паров после дискования, культивации и лушения с вычесыванием и укладкой на поверхность поля пожнивных остатков, растений сорняков вплоть до их семян и заделки удобрений. Ширина захвата выпускаемых агрегатов составляет от 9 до 18 м.



Косилки роторные КРН -2.1, грабли-ворошилки ГВВ -6, запчасти к пресс-подборщикам ПРФ-150, ПРФ-180.

Плющилки зерна, дробилки зерна. Широкий ассортимент запчастей к технике для заготовки кормов, кормораздатчикам.



МАШИНЫ ДЛЯ ОЧИСТКИ ЗЕРНА

Зерноочистительные машины ЗМ («Орловские» машины) производительностью 20, 40, 60 тонн в час специально созданы для работы в сельском хозяйстве и предназначены для очистки товарного зерна и семян.

Отличия машин от аналогов:

1. Машины работают на форсированных режимах.
2. Воздушная система имеет два независимых воздушных канала, что позволяет более качественно очищать зерно и получать семена с выделением легковесных зерен. Не требует дополнительного применения пневмосепараторов.
3. Очистка решет осуществляется неподвижными щетками.



Машина первичной очистки зерна ЗМ-40-Ф5



Машина первичной очистки зерна ЗМ-20-Ф5



Сепараторы триерный БТ-8, БТ-12

4. Машины выделяют четыре фракции (очищенное зерно, мелкие и крупные мертвые примеси и очищенные зерновые отходы)
5. Машины имеют 6 уникальных технологических опций.

РАСПРОДАЖА ЗАПЧАСТЕЙ К:

ПРЕСС-ПОДБЪЩИКАМ, ТРАКТОРАМ, МТЗ, ДТ, КИРОВЕЦ КОМБАЙНОМ НИВА, ЕНИСЕЙ



Биотехнология поля — шаг в органическое земледелие

В сельском хозяйстве набирает темпы биологизация, то есть агробиологическая концепция земледелия, учитывающая законы природы, вытесняет многолетнюю агрохимическую. Одной из составляющих биологизации — сложной системы взаимосвязанных мероприятий, является использование микробных препаратов в качестве альтернативы агрохимикатам. С учетом тенденции повышающихся цен на минеральные удобрения это становится актуальным и не только для идейных сторонников органического земледелия.

Научно-производственная компания ООО «Петербургские Биотехнологии» предлагает биологизированные технологии с использованием жидкого микробиологического удобрения РИЗОБАКТ (Гос. рег. № 298–19–1312–1) для выращивания сельскохозяйственных культур (зерновых — яровых и озимых; зернобобовых — сои, гороха, нута; кормовых, технических и пр.), которое позволяет полностью или частично заменить дорогостоящие минеральные удобрения на альтернативный источник снабжения растений всеми необходимыми элементами питания.

Этим неисчерпаемым источником является полезная почвенная микрофлора, которая при условии увеличения ее численности и активизации, чему и способствует применение РИЗОБАКТА, способна фиксировать азот из атмосферного воздуха, переводить из валовых в доступные формы фосфор, калий, другие макро- и микроэлементы, которые в любой почве содержатся в достаточном количестве, а также работает лучше и избирательней любого химического протравителя!

Так, например, использование РИЗОБАКТА при выращивании зернобобовых культур обеспечивает в среднем прибавку зерна сои на уровне 4–5 ц/га по сравнению с естественным плодородием, гороха — на 5–10 ц/га, нута и чечевицы — 2–3 ц/га, при этом содержание белка в зерне сои повышается на 5–10, жира на 3–5 единиц.

Использование РИЗОБАКТА при выращивании однолетних и многолетних кормовых культур в смесях с бобовым компонентом позволяет повысить урожайность зеленой массы, сбалансировать содержание белка и углеводов, снизить содержание нитратов.

Широкие перспективы открываются при использовании биотехнологии на овощах открытого и защищенного грунта, картофеле, сахарной свекле.

РИЗОБАКТ применяется при обработке семян, всходов, корней и листьев рассады и саженцев, взрослых растений. Кратность обработок зависит от вида с.-х. культуры, фазы развития растений, инфекционного фона почвы и пр.

РИЗОБАКТ выпускается в жидком виде, что удобно для применения.

Получила распространение очень эффективная разработанная нами биотехнология с использованием ПЕ (посевных единиц, которые готовим особым образом) возделывания КОРМОВОГО КОЗЛЯТНИКА как наиболее продуктивной и долгодетней бобовой культуры с целью

Основные преимущества биотехнологии:

- **Снабжение растений элементами питания и их защита от болезней идет в динамике весь период вегетации, что позволяет достичь сбалансированного питания растений в каждую фазу развития.**
- **В условиях засухи ризосферная микрофлора продолжает питать растения азотом, фосфором и калием.**
- **Повышение урожайности и качества продукции, снижение себестоимости.**
- **Не требует дополнительных затрат на приобретение техники.**

создания дешевой и экологически безопасной кормовой базы молочного и мясного животноводства.

Особое внимание в биотехнологии обращается на ускорение гумификации пожнивных остатков (соломы злаковых, стеблей подсолнечника и кукурузы и пр.) с использованием жидкого микробиологического удобрения МИКОБАКТ (Гос. рег. № 298–19–679–1), что очень важно при переходе на почвосберегающие технологии.

МИКОБАКТ ускоряет деструкцию и гумификацию органических остатков природного происхождения, способствуя тем самым обогащению и устойчивости экосистемы.

Он позволяет блокировать развитие патогенных микроорганизмов в начальный период вегетации растений, что обеспечивает их нормальное физиологическое развитие.

МИКОБАКТ активизирует природную фиксацию атмосферного азота, поэтому на деструкцию растительных остатков не тратится почвенный азот и не требуется минеральный.

Наилучшего результата позволяет достичь комплексное использование всех элементов биотехнологии.

реклама

Приглашаем к сотрудничеству!

Жемякин С.В., к.с.-х.н.; Попов А.А., к.с.-х.н.

☎ (812) 327-47-84,

☎ +7 (921) 592 41 10; *6-9-10 (с моб. тел. бесплатно);

✉ info@spb-bio.ru; 📷 Instagram@spbbio



1 Технониколь начала выпуск экопродукции для теплиц

Технониколь приступила к выпуску субстратов из каменной ваты SPELAND ECO для выращивания растений в тепличных хозяйствах. Материал изготавливается с применением биополимерного связующего. Его уникальный состав разработан и запатентован компанией ТЕХНОНИКОЛЬ. В создание продукта Корпорация вложила 530 млн. рублей

Выпуск субстратов из каменной ваты SPELAND ECO стартовал на рязанском «Заводе ТЕХНО». Здесь изготавливают кубики для рассады и вегетационные маты для выращивания растений на биополимерном связующем. Затем компания начнет производство пробок для семян SPELAND ECO. Это позволит применять экосубстраты на протяжении всего вегетационного периода.

Поставки субстратов SPELAND ECO ведутся как в промышленные агрохолдинги, так и в частные фермерские хозяйства, работающие по малообъемной гидропонной технологии в регионах России. Ежегодный объем выпуска этих материалов составит 12 000 куб. м. Компания ТЕХНОНИКОЛЬ инвестировала в проект 530 миллионов рублей.

Продукция SPELAND ECO изготавливается на основе связующего органического происхождения. Такой субстрат быстро насыщается питательным раствором, в нем легче поддерживать необходимый уровень pH (5,5–6,5 ед.). Кроме того, органическое связующее стимулирует формирование корневой системы, поэтому корни быстро заполняют весь объем субстрата, всходы получают более равномерные, а рост растений ускоряется.

Пол словам Александры Старцевой, кандидата с.-х. наук, агронома-консультанта компании ТЕХНОНИКОЛЬ, наиболее заметные результаты получены при выращивании в субстрате на биополимерном связующем микрозелени и зеленных культур. Растения быстро набирают массу, интенсивно поглощают питательные вещества и накапливают сахара, что позволяет им лучше справляться со стрессовыми факторами. Они меньше болеют и повреждаются вредителями, так как при использовании каменной ваты SPELAND ECO у растений формируется мощная корневая система и сильный иммунитет.

2 Компания Nexat разработала автономный комбайн на водороде

Новая разработка представляет собой модульный электромобиль с двумя дизельными генераторами мощностью 550 л.с. Топливная система подготовлена с большим запасом на будущее – для работы на экологически чистых водородных элементах.

Уборочный модуль позволяет увеличить производительность на 50% по сравнению с традиционным комбайном. Ширина обрабатываемой полосы варьируется от 6 до 24 метров. А доля транспортных полос на поле сокращается на 90%. Комбайн будущего будет поставляться с различным навесным оборудованием. Так что машину можно использовать для обработки агрохимикатами, сообщает сайт разработчика.

В этом году NEXAT GmbH за свой уникальный комбайн получила золотую награду на Innovation Awards for Agritech 2022.

Универсальная сельхозмашина способна выполнять все этапы работ, от обработки почвы до посева, защиты растений и сбора урожая. Для этой цели используется специальное программное обеспечение для каждой операции. Кроме того, система способна работать без вмешательства человека.

Благодаря большой ширине обрабатываемой полосы сокращается число транспортных полос, в результате раскрывается максимальный потенциал урожайности при максимальной защите почвы. Особо следует отметить возможность устойчивого улучшения почвы за счет непрерывного накопления гумуса, значительного снижения выбросов углекислого газа и устойчивой защиты ценных пахотных земель от эрозии ветром и водой.

С самого начала вопрос устойчивости играл центральную роль в развитии, как в экономическом, так и в экологическом плане.

Особое внимание разработчики уделили экологичности. Машина оборудована электроприводом и способна работать на топливных элементах на водороде.

«Это станет решающим шагом на пути к полной климатической нейтральности», – говорит управляющий директор Феликс Калверкамп. «Система NEXAT уже успешно используется в растениеводстве в реальных условиях в течение трех лет и была внедрена несколькими фермерами», – добавляет управляющий директор Клеменс Калверкамп.

Проект NEXAT не является самостоятельным проектом компании, он был создан в тесном сотрудничестве, в частности, с ведущими производителями сельскохозяйственной техники, например со шведской компанией Väderstad. Предприятие – ведущее на международном рынке производитель почвообрабатывающего, посадочного и посевного оборудования.



1 Дан старт работы лаборатории генетики, селекции и биотехнологии овощных культур Тимирязевки

На площади более тысячи квадратных метров разместились лаборатория генетики, селекции и биотехнологии овощных культур, а также кафедра ботаники, селекции и семеноводства садовых растений. В корпусе расположены учебные аудитории и климатические комнаты. Лаборатория оснащена современным биотехнологическим и молекулярно-генетическим оборудованием для проведения исследований и селекции растений на молекулярном и клеточном уровне.

Оборудование на общую сумму около 100 млн рублей закуплено за счет финансирования по ведомственной целевой программе Минсельхоза РФ, федеральной программе «Развитие передовой инфраструктуры для проведения исследований и разработок в Российской Федерации» национального проекта «Наука» Минобрнауки РФ, а также вклада компании Bayer по проекту технологического трансфера в рамках выполнения предписания ФАС России.



Проект технологического трансфера направлен на повышение конкурентоспособности российской селекции на мировом рынке. Очень важный элемент трансфера – это развитие учебно-научного центра биотехнологии растений на базе Сколтеха, где уже успешно проводится научно-практическое обучение в кооперации с ведущими аграрными вузами и научно-исследовательскими центрами страны. Именно по данному направлению работы Bayer профинансировал часть закупки оборудования для лаборатории генетики, селекции и биотехнологии овощных культур Тимирязевской академии, а также продолжит участвовать в ее работе: поддерживать проведение научно-исследовательских работ, выделяя средства на закупку реактивов и расходных материалов, а также оплату труда исследователей.

«Тимирязевская академия получила современную площадку для подготовки высококлассных специалистов-селекционеров, востребованных в аграрном секторе. Новейшая лаборатория позволит вузу вывести на новый уровень исследования в рамках международных проектов, в которых самое активное участие принимает наш вуз: специальной части программы «Приоритет 2030», научного центра мирового уровня «Агротехнологии будущего», Тимирязевского

селекционно-семеноводческого центра овощных культур», – отметил ректор РГАУ-МСХА им. К. А. Тимирязева, Академик РАН Владимир Трухачев.

Алексей Иванов, научный руководитель Центра технологического трансфера НИУ ВШЭ, директор Института права и развития ВШЭ-Сколково: «Запущенная сегодня лаборатория – это часть сетевой структуры ведущих аграрных центров, которую мы создали в рамках проекта технологического трансфера при поддержке компании Bayer и Федеральной антимонопольной службы. На мой взгляд, эта новая структура может порождать в своем синергетическом взаимодействии новые смыслы и новые научные решения, которые, в том числе, направлены на климатическую трансформацию российского АПК: как в части создания новых культур для российского земледелия, так и в сфере инноваций – практически реализованных научных достижений. В этом Тимирязевская академия всегда была сильна, и я убежден, что лаборатория продолжит работу в русле традиций легендарного вуза».

2 «Белая Дача» инвестирует в вертикальное земледелие

Агрохолдинг «Белая Дача» в лице Председателя Наблюдательного совета и основателя Виктора Семёнова стал инвестором компании ZERO – итальянского проекта по вертикальному выращиванию сельскохозяйственных культур.

В декабре 2021 года компания ZERO объявила о начале строительства в Италии одного из самых значительных проектов вертикального земледелия в мире. Совокупные инвестиции в проект на первом этапе составят более 60 млн евро, на втором, завершение которого рассчитано на 2025 год – 40 млн евро. Общая площадь комплекса – более 200 тысяч кв. м.

Начало производства запланировано на весну 2022 года. По завершению первого этапа производственная мощность составит порядка 1300 тонн продукции в год. Площадь вертикального выращивания к этому же времени достигнет 31 тыс. кв. м, что сделает проект одним из крупнейших вертикальных сельскохозяйственных объектов в мире. На втором этапе развития проекта объемы производства будут удвоены.

«Белая Дача» планирует реализовать следующий промышленный модуль по технологии ZERO в России в ближайшие годы. Запущенный в Италии первый этап проекта станет прототипом для российской производственной площадки.

«Очевидно, что вертикальное земледелие – не просто ключевая тенденция, а новая эра сельского хозяйства. Соответствуя принципам устойчивого развития, вертикальное земледелие становится ответом на глобальные для отрасли вызовы – обеднение почв и сокращение пахотных земель, изменение климата и необходимость на более чем 50% увеличить производство продукции в связи с ростом численности населения Земли. Основанная на передовых решениях, масштабируемая технология выращивания сельскохозяйственных культур компании ZERO позволяет не просто тиражировать вертикальные фермы в любой точке мира, но и в короткие сроки вывести их на промышленные



мощности. Наше участие в проекте не ограничивается только ролью инвестора. «Белая Дача» уже ведет поиск подходящего объекта для скорейшей реализации в России проекта промышленного вертикального земледелия. За более чем 100-летнюю историю компания не раз становилась первопроходцем в отрасли сельского хозяйства в России, задавая тренды и повышая планку работы. Уверен, не станет исключением и вертикальное земледелие», – говорит Председатель Наблюдательного совета группы компаний «Белая Дача» Виктор Семёнов.

По оценкам консалтинговой компании MarketsandMarkets, мировой рынок вертикального земледелия по итогам 2021 года достигнет \$3,1 млрд. В ближайшие пять лет среднегодовой темп роста рынка составит 25%, что к 2026 году позволит ему достичь объема в \$9,7 млрд.

3 Bayer и Amazon помогут оценить углеродный след сельскохозяйственного производства

Bayer, Bushel и Amazon Web Services (AWS) разработали проект Carbonview. Новый продукт позволит фермерам анализировать и лучше оценивать свой углеродный след на каждом этапе производства и поставок сельхозпродукции.

Проект направлен на повышение осведомленности агропредприятий и признание рынков низкоуглеродного топлива. Фермеры, имеющие право участвовать в пилотном проекте, получают компенсацию. В компании Bayer считают, что производители получают финансовые бонусы на основе внедрения устойчивых методов ведения сельского хозяйства и смогут управлять финансовыми инструментами, создаваемыми рынками низкоуглеродного топлива.

Carbonview ориентирован на Соединенные Штаты. Первоначально это позволит производителям этанола в стране отслеживать выбросы углерода по всей цепочке поставок – от посадки до производства – и внедрять более устойчивые методы ведения бизнеса, предоставляя данные, необходимые для принятия более обоснованных решений о закупках и сокращения карбонового следа.

Для фермеров, которые принимают участие в программе, Project Carbonview упрощает сбор данных с помощью

приложения Bayer Climate FieldView и соединяет его с данными о доставке и транспортировке, полученными от 54 000 активных пользователей платформы Bushel в США. С помощью платформы Climate FieldView фермеры получают возможность анализировать данные и выбирать, с кем ими делиться.

Новое решение развивает разработанную концепцию Bayer, программу, которая стимулирует внедрение практик, учитывающих климат, создавая новые источники дохода для производителей, которые используют технологии для удержания углерода в почве.

Проект Carbonview, построенный на платформе AWS, предоставляет разрешенный доступ к данным о транзакциях с продуктами по требованию и биржевым данным о растениеводстве с объектов по производству этанола через платформу Bushel для оценки углеродного воздействия решений о поставках и закупках.

4 AMAZONE открыла лабораторию в Новосибирском ГАУ

В Новосибирском ГАУ состоялось открытие лаборатории точного земледелия AMAZONE – аудитории новых технологий в АПК и современной техники.

«Все сегодня говорят о цифровой трансформации агропромышленного комплекса, но это не что-то абстрактное, это конкретно новые процессы и продукты, это повышение эффективности производства, это совершенно другая культура. Для нас это большое событие, и тот вклад, который внесла в наш вуз компания AMAZONE, отразится на повышении эффективности сельскохозяйственного производства Новосибирской области», – отметил ректор Новосибирского ГАУ Евгений Рудой.

Генеральный директор ООО «Техпромторг» Владимир Бауэр добавил, что компания плодотворно сотрудничает с Новосибирским аграрным университетом, и в последние годы особенно заметно, что студенты, приходят на практику более подготовленные с навыками и умениями работы на современном оборудовании.

«Мне, как выпускнику инженерного института радостно за то, что сегодня студенты могут этим пользоваться, что они сегодня видят самые новые, самые развитые технологии, которые есть в мире», – сказал директор ООО «Техпромторг».

Торговый представитель AMAZONE по Сибири и Дальнему Востоку Андрей Тур продемонстрировал возможности представленного оборудования.

В завершении церемонии открытия лаборатории, между Новосибирским ГАУ и ООО «Техпромторг» был подписан двусторонний договор о стратегическом партнерстве и сотрудничестве.

Открытие новейших лабораторий имеет большое значение для сибирского вуза в деле подготовки востребованных и высококвалифицированных специалистов для агропромышленного комплекса, которая невозможна без современной цифровой техники и взаимодействия с индустриальными партнерами.



Андрей Васильевич
МАРТЮШЕВ-ПОКЛАД,
к. м. н. старший научный
сотрудник Федерального
научно-клинического
центра реаниматологии
и реабилитологии (Москва)

Борьба с COVID-19: НЕИСПОЛЬЗОВАННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Новая коронавирусная инфекция (COVID-19) — это тест на прочность не только для системы здравоохранения. Хорошо известно, что здоровье человека лишь на 10–15% определяется качеством медицинской помощи. Поэтому текущая ситуация — это повод проанализировать, какие простые, доступные и эффективные инструменты управления здоровьем случайно или намеренно забыты за информационным шумом вокруг масок, прививок и «красных зон». Цель данной заметки — предложить более широкий, системный подход к снижению рисков тяжёлого течения не только коронавирусной, но и других инфекций.

Прежде всего, нужно признать, что сегодняшняя организационная модель здравоохранения, сфокусированная на управлении симптомами болезней, не справляется с эпидемией хронических заболеваний. Её инструменты хорошо работают в отношении особо опасных инфекций, многих острых заболеваний и травм. Но они не годятся в борьбе с сердечнососудистыми и онкологическими, эндокринными и аутоиммунными заболеваниями: на 80% их развитие обусловлено ежедневными факторами образа жизни. В их основе лежат универсальные механизмы, связанные со старением: хроническое системное воспаление, снижение чувствительности к инсулину, нарушение выработки энергии в клетках. На те же самые механизмы воздействует и новый коронавирус. Он усугубляет уже имеющиеся хронические процессы и резко ускоряет старение.

Иммунологам хорошо известно, что исход большинства инфекционных заболеваний на 90% определяется не самим вирусом, а тем, насколько адекватно на него реагирует организм, (прежде всего, иммунная система), насколько хорошо уравновешены воспалительные и противовоспалительные механизмы. Такого равновесия невозможно достичь с помощью лекарств. Для этого нужны ежедневные планомерные действия. Прежде всего, правильное питание (при котором не вырабатывается избыток инсулина), эффективная борьба со стрессом, движение, ограничение токсической нагрузки. Поэтому в корне неверно представление о том, что маски, изоляция и вакцинация — это единственный, необходимый и самодостаточный способ профилактики тяжёлого течения COVID-19. К сожалению, именно такое мнение активно транслируется СМИ и органами власти. Да, вакцинация снижает риски тяжёлого течения: по данным опубликованных исследований, от 3 до 10 раз (в разных странах, с разными вакцинами, в разных возрастных группах). С другой стороны, вакцинация малоэффективна на

фоне хронических болезней, при которых нарушен иммунный ответ.

Какие факторы и состояния сильно повышают риски тяжёлого течения инфекции, но об этом практически ничего не говорится в СМИ? Повышенное артериальное давление — в 2–3 раза, сахарный диабет 2 типа — в 3–4 раза, атеросклероз — в 5–6 раз, ожирение — в 6–7 раз, недостаток сна — в 6–8 раз (данные из Китая), неоптимальный образ жизни (физическая неактивность, неправильное питание, курение, алкоголь) — в 4–5 раз (британские данные) и до 19 раз (данные из Китая), недостаток витамина D — в 10 раз (данные из Италии). Хронический социальный стресс повышает риск затяжного течения COVID-19 в 5 раз. Логично ожидать, что хорошо организованная система мероприятий по коррекции образа жизни будет способна снизить риски тяжёлого течения инфекции, как минимум, не меньше, чем с помощью вакцинации. Она также будет значительно снижать смертность и от других инфекций, и от важнейших хронических болезней. Да и в целом человек, умеющий управлять своим здоровьем, значительно меньше нуждается во врачах и лекарствах. Остаётся задавать риторический вопрос: что же мешает активно заняться созданием такой системы профилактики? Об этом мало пишут, но в России на меры профилактики в бюджетах здравоохранения всех уровней отводится менее 1%.

Если говорить о конкретных практических мерах, доступных каждому человеку, то речь пойдёт о трёх столпах управления здоровьем: питании, движении и управлении стрессом. Вот четыре шага, которые нужно сделать в первую очередь.

1. Нормализовать режим и качество сна. Полноценный сон — это критически важный фактор поддержания метаболического, когнитивного здоровья и иммунитета. Это обстоятельство во многом связано с широким спектром противовоспалительных и антиоксидантных свойств мелатонина. В условиях

коронавирусной инфекции недостаток выработки мелатонина, который развивается в процессе старения и при нарушении режима сна, выступает дополнительным фактором риска тяжёлого течения и развития осложнений заболевания. Нормализация эндогенной выработки мелатонина требует системного подхода; восполнение недостатка с помощью препаратов мелатонина экономически доступно и может быть перспективным в преодолении осложнений заболевания. Оптимально спать с 22 до 6 часов, в будние дни и выходные.

2. Изменить рацион и режим питания так, чтобы избежать избыточной выработки инсулина. Убрать заведомо вредные вещества и восполнить потребности организма в полезных: отказаться от фастфуда, простых углеводов и рафинированного растительного масла. От частого дробного питания перейти на 3 приёма пищи в рамках пищевого окна с 9 до 18 часов. Желательно, чтобы по объёму минимум на 50% рацион состоял из овощей, полезных жиров (в том числе животных) и белков. Снижению избыточного воспаления, присущего тяжёлому течению коронавирусной инфекции, способствует ограничение в рационе омега-6 жиров (прежде всего, рафинированных растительных масел) и восполнение недостатка омега-3 жирных кислот.

В формировании полезной продуктовой корзины не оценима роль сельскохозяйственных производителей, качественной и экологически чистой сельхозпродукции — источника фитонутриентов и витаминов.

Полезно интервальное голодание, удлинение пищевой паузы, которое способствует снижению гиперинсулинемии и инсулинорезистентности, снижению избыточной массы тела, восстановлению метаболической гибкости, улучшению функций иммунной системы.

Также можно ввести низкоуглеводный рацион, обеспечивающий состояние физиологического кетоза («кетогенная диета»). Он позволяет не только эффективно снижать избыточную массу тела, устранять гиперинсулинемию и инсулинорезистентность, но также повышает когнитивные функции и ускоряет восстановление после перенесённой болезни.

3. Восполнять недостаток витамина Д, характерный для 80–90% населения России, можно с помощью биологически активных добавок или ультрафиолетовых ламп.

4. Регулярные физические упражнения (и аэробные, и силовые), в т. ч. дыхательные упражнения очень важны для поддержания оптимального здоровья.

Все перечисленные меры просты, общедоступны и относительно недороги. Они не исключают вакцинации, а очень хорошо её дополняют. Более того, они снижают риски не только тяжёлого течения COVID-19, но и других инфекций (включая сезонные) и самих хронических заболеваний.

Что касается системы здравоохранения и государственного управления, то для эффективной борьбы с COVID-19 целесообразно помимо вакцинации создавать условия для здорового образа жизни, правильного питания, движения, управления стрессом. В этом направлении нужно бороться и с текущей инфекцией, и с катастрофической смертностью трудоспособного населения в России. Хочется надеяться, что информация об этом рано или поздно получит широкое распространение, что будет способствовать улучшению здоровья граждан и решению демографических проблем России.



ПОЛЕЗНЫЕ РЕКОМЕНДАЦИИ

1. Нормализуйте режим и качество сна, так как полноценный сон — это важный фактор поддержания метаболического, когнитивного здоровья и иммунитета. В условиях коронавирусной инфекции недостаток выработки мелатонина, который развивается в процессе старения и при нарушении режима сна, выступает дополнительным фактором риска тяжёлого течения и развития осложнений заболевания. Оптимально спать с 22 до 6 часов, в будние дни и выходные.

2. Измените рацион и режим питания так, чтобы избежать избыточной выработки инсулина. Уберите заведомо вредные вещества и восполните потребности организма в полезных: отказаться от фастфуда, простых углеводов и рафинированного растительного масла. От частого дробного питания перейти на 3 приёма пищи в рамках пищевого окна с 9 до 18 часов. Желательно, чтобы по объёму минимум на 50% рацион состоял из овощей, полезных жиров (в том числе животных) и белков. Полезно интервальное голодание, удлинение пищевой паузы, которое способствует снижению гиперинсулинемии и инсулинорезистентности, снижению избыточной массы тела, восстановлению метаболической гибкости, улучшению функций иммунной системы.

Также можно ввести низкоуглеводный рацион, обеспечивающий состояние физиологического кетоза («кетогенная диета»).

3. Восполните недостаток витамина Д, характерный для 80–90% населения России, можно с помощью биологически активных добавок или ультрафиолетовых ламп.

4. Выполняйте регулярные физические упражнения (и аэробные, и силовые), в т.ч. дыхательные упражнения очень важны для поддержания оптимального здоровья. Все перечисленные меры просты, общедоступны и относительно недороги. Они не исключают вакцинации, а очень хорошо её дополняют. Более того, они снижают риски не только тяжёлого течения COVID-19, но и других инфекций (включая сезонные) и самих хронических заболеваний.

1 Названы ключевые проблемы сферы АПК

Как сообщил аудитор Счетной палаты Сергей Мамедов, в 2020 году на поддержку развития сельского хозяйства было израсходовано 271,3 млрд рублей, кассовое исполнение составило 99,8%. Если же говорить об эффективности этих расходов, то из 151 целевого показателя не выполнено 29 или 19,2%. С учетом сложившихся погодных условий, не достигнуты значения ряда показателей, влияющих на продовольственную независимость, таких как: валовое производство картофеля; сбор сахарной свеклы; ввод новых и модернизированных площадей зимних теплиц.

Одним из наиболее актуальных вопросов для сферы АПК, даже несмотря на поддержку государства, остается обеспеченность современной инфраструктурой по хранению и переработке сельхозпродукции.

«Из-за недостаточного количества современных мощностей для хранения отмечается ежегодное увеличение потерь сельхозпродукции. Так, по данным Росстата, за последние 3 года потери картофеля ежегодно составляют порядка 7%, овощей – 3%, а фруктов и ягод – 1,5%», – констатировал Сергей Мамедов.

Другая важная проблема – недостаточное материально-техническое оснащение агропромышленного комплекса и значительный износ имеющегося парка техники.

В настоящее время на тысячу гектар пашни приходится всего 3 трактора. «Это, конечно, несопоставимо со странами Европейского Союза и СНГ. Приходится констатировать, что реализуемые Минсельхозом мероприятия по модернизации АПК пока не приводят к существенному изменению ситуации. Хотя положительную динамику мы безусловно тоже видим. Так, количество тракторов в 2020 году по сравнению с 2019 годом увеличилось на 1,5 тысяч единиц. При этом наблюдалось сокращение парка зерноуборочных и кормоуборочных комбайнов. Кроме того, порядка 50 процентов приходится на технику со сроком эксплуатации свыше 10 лет», – отметил Сергей Мамедов.

Есть проблемы и с реализацией Федерального проекта «Экспорт продукции АПК», который направлен на достижение поставленной Президентом цели – нарастить объем экспорта АПК до \$37 млрд к 2024 году. Однако, по мнению аудитора, мероприятия проекта пока слабо влияют на выполнение этой задачи.

«Уже не первый год мы отмечаем, что экспорт продукции АПК характеризуется незначительной долей товаров с высокой добавленной стоимостью, – констатировал Сергей Мамедов. – По данным ФТС России, за 2020 год в общем объеме экспорта доля продукции пищевой и перерабатывающей промышленности составила всего 13,3%, доля рыбной продукции с высокой степенью переработки – 6,8%. При этом заданная в Госпрограмме «Развитие рыбохозяйственного комплекса» динамика роста экспорта рыбной продукции с высокой степенью переработки недостаточна. К 2024 году это будет не более 10%. А в Госпрограмме развития сельского хозяйства целевые показатели экспорта продукции высоких переделов вообще отсутствуют. Таким образом, выполнение национальной цели по наращиванию экспорта обеспечивается в основном за счет вывоза за рубеж сельхозпродукции с низкой добавленной стоимостью».



Отдельное внимание аудитор уделил ситуации, сложившейся на продовольственном рынке. В частности, он отметил рост стоимости минимального набора продуктов питания (на 11,7% с начала года) и снижение покупательной способности населения по 8 группам продовольственных товаров из 24 (по итогам 9 месяцев 2021 года).

«Конечно, это сейчас общемировой тренд. Похожая конъюнктура сложилась в целом на мировых рынках. Вместе с тем, отмечу, что поставленная Президентом в послании Федеральному Собранию задача по формированию долговременных условий, гарантирующих предсказуемость цен и качественное насыщение внутреннего рынка, в полном объеме пока не решена и требует системной работы как на федеральном, так и на региональном уровне».

2 10 млн рублей составит максимальная сумма гранта по агротуризму

С 2022 года в России появится новый грант для сельхозпроизводителей – «Агротуризм», согласно внесенным изменениям в госпрограмму развития сельского хозяйства. Максимальный размер гранта – 10 млн рублей.

Получить господдержку смогут представители малого аграрного бизнеса на проекты по развитию сельского туризма. Такие проекты могут включать строительство или ремонт помещений для приема туристов и благоустройство прилегающих территорий, создание развлекательной инфраструктуры, закупку туристического оборудования, снаряжения и инвентаря.

Срок окупаемости проекта не должен превышать пяти лет. Часть средств в проект должен вложить сам предприниматель. Так, для получения гранта до 3 млн рублей необходимо вложить 10% стоимости проекта, до 5 млн рублей – 15%, до 8 млн рублей – 20%, до 10 млн рублей – не менее 25%.

В 2022 году на предоставление грантов из федерального бюджета будет направлено 300 млн рублей, в 2023 году – 500 млн рублей, в 2024 году – 700 млн рублей.

Отбор проектов на получение гранта будет проводить Минсельхоз РФ. Так, ведомство недавно одобрило первую заявку крымского сельхозтоваропроизводителя.

Фермерское хозяйство по выращиванию осетров в 2022 году получит грант для развития сельского туризма в Джанкойском районе. Крестьянское (фермерское) хозяйство Галстян Оганес Карапетович разработало проект, благодаря которому посетителям будут предложены такие услуги, как обзорная экскурсия по территории рыбного хозяйства. Гости хозяйства смогут ознакомиться с особенностями разведения осетровых на разных стадиях выращивания, прогуляться на катере по водоёму, порыбачить, отдохнуть в беседке у водоёма. Туристам также будет предложена дегустация

блюду из выловленной рыбы. Её можно будет приготовить как самостоятельно, так и заказать у шеф-повара.

Минсельхозом Крыма в Минсельхоз РФ в этом году направлены на предварительное рассмотрение пять проектов развития сельского туризма для участия в мероприятии в 2022 году:

- ООО «Агрофирма «Тургеневская», проект «Наша Лаванда»;
- ИП К(Ф)Х Батунин Валерий Михайлович, проект Агротуристическая молочная ферма в Бельбекской долине»;
- ИП К(Ф)Х Галстян Оганес Карапетович, проект «Гастрономический тур «Рыбоводческий комплекс»;
- ООО «Южное Крымское овцеводство», проект «Экодеревня СИВАШ»;
- ООО «ВПС ПЛЮС», проект «Гостевой дом Святого Саввы».



На территории Республики Крым уже сегодня успешно реализуются проекты по сельскому туризму: сыроварня торговой марки «С Миром за Сыром» кооператива «Добрый молочник» в Бахчисарайском районе с производственной мощностью переработки молока до 2 тонн ежедневно. На территории Белогорского района осуществляет деятельность сыроварня ООО «Ланком» с дегустационным залом и экскурсиями.

Крестьянское (фермерское) хозяйства Помагалов И. Н. по разведению ослов сомалийской и нубийской породы в селе Залесное Бахчисарайского района предлагает прогулки на осликах по горным маршрутам, дегустация ослиного молока и т. д.

Республика Крым имеет выгодное географическое положение, благоприятный климат, разнообразный культурно-природный потенциал, что определяет привлекательность региона для агротуризма.

Напомним, с 2022 года Министерством сельского хозяйства Российской Федерации (далее-Минсельхоз РФ) в рамках Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия планируется оказание нового вида государственной поддержки малым сельхозтоваропроизводителям в виде грантов «Агротуризм» на реализацию проектов развития сельского туризма.



3 В 2021 году в России получен рекордный урожай масличных культур

22 декабря в Минсельхозе России состоялось финальное в текущем году заседание оперативного штаба по мониторингу ситуации в АПК и на продовольственном рынке. Министр сельского хозяйства Дмитрий Патрушев подвел предварительные итоги по основным направлениям работы агропромышленного комплекса.

Так, в 2021 году валовый сбор основных масличных культур в России (подсолнечник, соя, рапс) достиг рекордных 23 млн тонн в чистом весе. Урожай позволит не только обеспечить загрузку перерабатывающих предприятий и полностью удовлетворить потребности внутреннего рынка, но и увеличить экспорт продуктов с высокой добавленной стоимостью.

Урожай подсолнечника составил 15,5 млн тонн (+17%), сои – 4,8 млн тонн (+10,5%), рапса – 2,8 млн тонн (+8,5%). Увеличение объемов производства в первую очередь обеспечено за счет расширения посевных площадей. В следующем году Минсельхоз России планирует дальнейший рост площадей в том числе под рапсом и соей.

На заседании глава ведомства отметил, что в целом несмотря на все неблагоприятные внешние факторы, отрасль сохраняет стабильные показатели. По словам министра, получен достойный урожай, который полностью удовлетворяет потребности внутреннего рынка и экспортные возможности страны.

Завершен озимый сев, по предварительным данным его площадь составила около 19 млн га. Проведена работа по планированию структуры посевных площадей на 2022 год. Так, прогнозируется увеличение площадей под яровыми зерновыми, сахарной свёклой, рапсом, соей, картофелем и овощами открытого грунта.

Говоря о животноводстве, Дмитрий Патрушев отметил прирост как по производству скота и птицы, так и по молоку. При этом он призвал регионы уделять пристальное внимание вопросам эпизоотии.

Также министр обозначил ряд изменений в сфере нормативно-правового регулирования отрасли, которые произойдут в 2022 году. Например, новое фундаментальное направление работы – это госпрограмма по эффективному вовлечению в оборот земель сельхозназначения и развитию мелиоративного комплекса. В ближайшие 3 года на её реализацию в федеральном бюджете предусмотрено 94,3 млрд рублей, в том числе 29,7 млрд рублей на 2022 год.

Кроме того, минсельхоз разработал Федеральную государственную информационную систему прослеживаемости зерна. Планируется, что она будет введена в эксплуатацию до конца текущего года. В этой связи требуется решение ряда организационных вопросов с участием субъектов.



«Сибирская аграрная неделя»: настройтесь на успех

Крупнейшая в восточной части России Международная агропромышленная выставка «Сибирская аграрная неделя» состоялась в МВК «Новосибирск Экспоцентр» с 10 по 12 ноября 2021 года. Новейшие образцы техники, оборудования и материалов для растениеводства и животноводства были представлены в двух павильонах выставочного центра и уличной экспозиции на площади свыше 11 тыс. кв. м.

В работе выставки приняли участие более 200 компаний и брендов из 35 российских регионов от Москвы до Благовещенска, а также из Германии, Франции, Италии, США, Бразилии, Беларуси. Кроме того, в рамках выставки действовал национальный павильон Германии на площадке международной выставки «AgroExpo Siberia». Организатор – IFWexpo. Например, в числе компаний-участниц была CAISLEY INTERNATIONAL GMBH. По словам ее представителя Юлии Вильбрандт, Сибирь была и остается в сфере интересов компании, поскольку данный макрорегион не только сам является обширным рынком сбыта, но и позволяет выстраивать отношения с потенциальными покупателями и партнерами из соседних стран: Казахстана, Монголии.

На стендах Сибирской аграрной недели и ее деловых мероприятиях побывали руководители и специалисты аграрных холдингов, сельхозпредприятий, крестьянских (фермерских) и личных подсобных хозяйств из Алтайского, Красноярского и Хабаровского краев, Амурской, Новосибирской, Кемеровской, Омской, Томской, Челябинской областей, Хакасии, Бурятии и Алтая, острова Сахалин. Также посетителями выставки стали представители АПК из Казахстана.

«Выставка состоялась и ее уверенно можно назвать успешной, – сказала Елена Сайгашова, руководитель проекта и исполнительный директор выставочного оператора – ООО «СВК». – Сибирская аграрная неделя оправдала не только наши ожидания, как организатора, она прежде всего, оказалась плодотворной, насыщенной полезными контактами и результативными встречами для участников и гостей нашей площадки. Отличительной чертой выставки этого года стало качество посетителей: к нам приехали только те, кого действительно интересовали предложения компаний, кто готов был заключать сделки здесь и сейчас».

Деловая программа выставки объединила ключевые темы и проблемы агропромышленного производства, в их числе кадровый кризис в сельском хозяйстве, развитие молочного скотоводства, эффективное применение минеральных удобрений, восстановление плодородия почвы, сокращение затрат на сельхозтехнику, развитие сельского туризма и многие другие.

В числе мероприятий деловой программы прошли:

- конференция «Перспективы развития молочной отрасли Западной Сибири». Организаторы конференции – ИА The

ЦИФРЫ ВЫСТАВКИ:

БОЛЕЕ **200**
КОМПАНИЙ



И БРЕНДОВ ИЗ **35** РЕГИОНОВ
РОССИИ И ШЕСТИ СТРАН МИРА



ПЛОЩАДЬ ЭКСПОЗИЦИИ
СВЫШЕ **11** ТЫС. КВ. М

DairyNews, Центр изучения молочного рынка (Dairy Intelligence Agency, DIA);

- круглый стол «Кадры в сельхозпроизводстве: особенности современных трудовых ресурсов, где их взять, воспитать, как мотивировать и не потерять»;
- семинар «ГЛОНАСС/GPS мониторинг сельскохозяйственной техники»;
- семинар «Технологии восстановления плодородия почвы и повышения урожайности»;
- круглый стол «Молочное скотоводство – решение проблем»;
- круглый стол «Земледелие Сибири – реальный опыт и цифры. Анализируем и спорим, чтобы сделать лучше!»;
- ежегодная конференция «Современные технологии промышленного возделывания, хранения и сбыта картофеля и овощей открытого грунта»;
- семинар на тему «Мониторинг горюче-смазочных материалов и снижение себестоимости эксплуатации сельхозтехники».

«Несмотря на непреодолимые силы в связи с ковидом, выставка удалась. Удалась она в плане то, что мы на протяжении двух лет накопили много информации, много техники, идей. На «Сибирской аграрной неделе» получилось все это реализовать, получилось показать, что нового есть у нас на рынке по зерносушильному оборудованию. Этот год показал, что мы можем в данных условиях работать», – поделился впечатлениями Максим Крохта, генеральный директор ООО «АгроМакс».

«Переговоров очень много. Такого эффекта, который мы получили сейчас, не было никогда. Выставка окупилась буквально в первый час первого дня, – отметила Дина Алексеева, коммерческий директор ГК «Сибирский азот». – Здесь ни у кого нет конкурентов – все партнеры. Привлекая каждого клиента себе, вы помогаете привлечь его еще кому-то. Именно эту работу осуществляет каждый участник выставки».

Впервые на Сибирской аграрной неделе состоялись розыгрыши призов для представителей предприятий АПК на общую сумму свыше 300 000 рублей!

Сибирская выставочная компания начала подготовку к Международной агропромышленной выставке «Сибирская аграрная неделя-2022». Выставка запланирована на 9–11 ноября 2022 года.



Елена САЙГАШОВА,
руководитель проекта
и исполнительный
директор выставочного
оператора ООО «СВК»

» **Выставка состоялась и ее уверенно можно назвать успешной. Сибирская аграрная неделя оправдала не только наши ожидания, как организатора, она прежде всего, оказалась плодотворной, насыщенной полезными контактами и результативными встречами для участников и гостей нашей площадки. Отличительной чертой выставки этого года стало качество посетителей: к нам приехали только те, кого действительно интересовали предложения компаний, кто готов был заключать сделки здесь и сейчас.**





Выставка «ЮГАГРО 2021» вернула деловую активность в АПК

С 23 по 26 ноября 2021 года проходила долгожданная 28-я Международная выставка «ЮГАГРО 2021». Она вновь стала уникальной бизнес-площадкой страны для взаимодействия производителей, поставщиков и аграриев из России и СНГ после вынужденной паузы в 2020 году.

Весь АПК России был представлен на одной выставке: сельхозтехника, семена, удобрения, средства защиты, оборудование для хранения, переработки, полива и теплиц. После длительного перерыва в деловой активности аграриям, производителям и поставщикам удалось провести переговоры, обсудить условия и согласовать поставки перед началом нового сельскохозяйственного сезона. На выставке посетители смогли посмотреть новинки, сделать закупки на будущий год и закрыть все потребности своего производства. Крупнейшие дистрибьютеры также проявили особый интерес к «ЮГАГРО 2021».

ЧЕТЫРЕ ЭЛЕМЕНТА «ЮГАГРО»

Экспозиция выставки была представлена в 4-х разделах.

Более 200 ведущих мировых и отечественных производителей и поставщиков стали участниками раздела «Сельскохозяйственная техника и запчасти».

Так, компания Ростсельмаш представила более 10 агромашин и агрегатов, включая такие новинки, как тракторы с шарнирно-сочлененной и классической рамой RSM 3535 DT и RSM 1370, двухбарабанный зерноуборочный комбайн RSM T500, а также комплекс агрономических сервисов и цифровых решений. Посетители выставки смогли увидеть также уже известные и успевшие себя отлично зарекомендовать разработки Ростсельмаш: зерноуборочные комбайны RSM 161 и TORUM 785, а также кормоуборочный комбайн RSM F 2650.

ГК «Альтаир» и CNH Industrial представили новое поколение высокоэффективных тракторов со встроенной телематической системой AFS Connect – Optum 300 CVX, Steiger 470 и Magnum 400 в колёсной и гусеничной конфигурации Rowtrac. Генеральный менеджер CNH Industrial на рынках Африки, Ближнего Востока и стран СНГ Винсент Де Лассанж отметил: «Я горжусь возможностью представить

с коллегами нашу новую разработку – трактор Case IH Optum 300 CVX Drive AFS Connect, чья мировая премьера и старт продаж начинаются с России. CNH Industrial не будет останавливаться на достигнутом и продолжит развивать рынок в вашей стране». Всего участник представил 37 агромашин, 15 из которых – новинки.

Команда АСТ, официальный дилер John Deere, представила на выставке линейку тракторов: John Deere 9x640, John Deere 6140 B и John Deere 6210 M.

Впервые в рамках выставки ведущая международная компания «Квернеланд Груп СНГ», занимающаяся разработкой, производством и продажей сельскохозяйственных орудий, электронных решений и цифровых услуг, представила на одном стенде технику брендов Kubota, Kverneland и Great Plains.

Участие в выставке «ЮГАГРО 2021» принесло выдающийся результат Алтайским машиностроительным заводам «Алмаз». По мнению производителя, для компании это была одна из самых результативных выставок за несколько лет. Во время проведения «ЮГАГРО 2021» «Алмаз» реализовал всю представляемую технику. Кроме выставочных образцов, были заключены договоры на поставку еще более 10 единиц техники.

Для иностранных производителей выставка является инструментом укрепления позиций на российском рынке. Бразильский производитель Jacto, чья продукция экспортируется в более чем 110 стран, фокусирует внимание на России. В планах компании стоит задача утроить объем продаж на российском рынке к 2023 году.

Компания «Мировая Техника», официальный дилер и представитель CLAAS на территории России, представила на выставке «ЮГАГРО 2021» такие новинки производителя, как зерноуборочный комбайн CLAAS LEXION6800 с жаткой CLAAS

SunSpeed 12–70, кормоуборочный комбайн CLAAS JAGUAR850 с кукурузной жаткой CLAAS ORBIS600 и тракторы CLAAS AXION940, ARION640 C, NEXOS230vl. Стенд компании посетили более 800 человек.

В разделе «Агрохимия и семена» свыше 210 компаний представили новинки селекции самых популярных сельскохозяйственных культур, огромный ассортимент удобрений, среди которых микроудобрения и сертифицированные калийные, азотные, фосфорные, органические и жидкие удобрения. Кроме того, были продемонстрированы химические и биологические средства защиты растений и комплексные программы, агрохимикаты, препараты для защиты садов.

За дни проведения выставки стенд Corteva Agriscience и организованную компанией конференцию по устойчивым решениям в области сельхозпроизводства, приуроченную к 95-летию бренда Pioneer, посетили свыше 1 000 представителей сельхозпредприятий со всей России.

Компания «Щёлково Агрохим» подготовила для своих клиентов большое количество новых препаратов. Компания «Соко», ведущий производитель семян сои, представила сорта, адаптированные под различные почвенно-климатические условия. «ФосАгро-Регион» и «Агроплем» подписали меморандум о сотрудничестве в сфере повышения почвенного плодородия. Новинки средств защиты растений представила компания «Сингента». Девять из них в данный момент проходят регистрацию и будут доступны аграриям уже к началу сезона-2022. Компания Bayer, международный концерн, специализирующийся на медико-биологических решениях для здравоохранения и сельского хозяйства, предоставила аграриям новые технологии гербицидной защиты зерновых и пропашных культур к началу полевых работ 2022 года. «Акрон» впервые принял участие в выставке и презентовал полный спектр минеральных удобрений.

Один из крупнейших в России производителей семян отечественной и импортной селекции «РОСАГРОТРЕЙД» представил вниманию посетителей выставки «ЮГАГРО» широкий ассортимент семян гибридов кукурузы, подсолнечника, сорго, сахарной свеклы, сортов сои, гороха, ячменя и пшеницы.

В разделе «Оборудование для хранения и переработки» посетители могли ознакомиться с большим выбором упаковочных автоматов, зерносушилок, фотосепараторов, силосов для хранения зерна и прочее.

«Воронежсельмаш», лидирующий производитель оборудования для послеуборочной обработки, показал

как новинки, среди которых конвейерная зерносушилка и два вида сепараторов, так и традиционно востребованную машину первичной очистки зерна.

В разделе «Оборудование для полива и теплиц» посетители выставки могли ознакомиться с широким ассортиментом решений для тепличных хозяйств любых масштабов, оборудованием для полива и оросительной техникой. В разделе приняли участие свыше 90 компаний из России, Азербайджана, Нидерландов, Турции, Греции, Сербии и других стран.

«Пегас-Агро» встретил посетителей расширенной экспозицией техники сразу на двух стендах. Такое решение производитель самоходных опрыскивателей принял в связи с огромным количеством поступающих запросов.

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

Деловая программа выставки «ЮГАГРО» выступает платформой для эффективного диалога сельхозпроизводителей, бизнеса и власти и объединяет ключевых игроков в обсуждении самых острых и актуальных вопросов развития АПК.

Пленарное заседание на тему «Дело техники: роль технологий в повышении доходности отраслей АПК» дало старт мероприятиям деловой программы «ЮГАГРО 2021».

В своём выступлении член Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации Владимир Бекетов подчеркнул, что в рамках Доктрины продовольственной безопасности России перед агропромышленным комплексом страны стоит задача выйти на самообеспеченность по всем основным видам сельхозпродукции, и проведение таких выставок, как «ЮГАГРО», будет этому способствовать. Министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Федор Деркача заявил, что сегодня Кубань производит 7% всей сельхозпродукции России, 40% в масштабах Южного федерального округа.

На конференции «Органическое сельское хозяйство и биологизация земледелия – состояние и перспективы» производители органики, эксперты органического сектора, представители власти и бизнеса обсудили путь развития органического производства в России, особенности сертификации и возможности господдержки.

29-я Международная выставка сельскохозяйственной техники, оборудования и материалов для производства и переработки растениеводческой сельхозпродукции «ЮГАГРО» состоится 22–25 ноября 2022 года в Краснодаре, на площадке ВКК «Экспоград Юг», ул. Конгрессная, 1.

ЦИФРЫ ВЫСТАВКИ:

СВЫШЕ
640 КОМПАНИЙ-УЧАСТНИКОВ ИЗ
26 СТРАН МИРА.



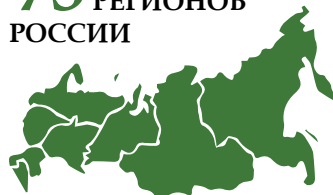
БОЛЕЕ **150** КОМПАНИЙ ПРЕЗЕНТОВАЛИ ПРОДУКЦИЮ ВПЕРВЫЕ.



ВЫСТАВКУ ПОСЕТИЛИ

14 381 АГРАРИЕВ ИЗ

73 РЕГИОНОВ РОССИИ



БОЛЕЕ **30** МЕРОПРИЯТИЙ В РАМКАХ ДЕЛОВОЙ ПРОГРАММЫ С УЧАСТИЕМ **80** СПИКЕРОВ.



ПРИГЛАШАЕМ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ

XXVII МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

МВС: ЗЕРНО-КОМБИКОРМА-ВЕТЕРИНАРИЯ - 2022



22-24 ИЮНЯ

МОСКВА, ВДНХ, ПАВИЛЬОНЫ № 55, 57



СПЕЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:



INTERNATIONAL FEED INDUSTRY
FEDERATION
МЕЖДУНАРОДНАЯ ФЕДЕРАЦИЯ
КОРМОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ



ЕВРОПЕЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КОМБИКОРМОВ



АССОЦИАЦИЯ
«РОСРЫБХОЗ»



МИНСЕЛЬХОЗ РОССИИ



РОССИЙСКИЙ
ЗЕРНОВОЙ СОЮЗ



НАЦИОНАЛЬНАЯ
ВЕТЕРИНАРНАЯ
АССОЦИАЦИЯ



СОЮЗ
КОМБИКОРМИЩИКОВ



СОЮЗРОССАХАР



АССОЦИАЦИЯ
«ВЕТЫСПРОМ»



АССОЦИАЦИЯ ПТИЦЕВОДОВ
СТРАН ЕВРАЗИЙСКОГО
ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА



СОЮЗ ПРЕДПРИЯТИЙ
ЗООБИЗНЕСА



ВОСМИНАЦИОННАЯ
АССОЦИАЦИЯ
ПО ПТИЦЕВОДСТВУ



АССОЦИАЦИЯ
«ВЕТБЕЗОПАСНОСТЬ»



НАЦИОНАЛЬНЫЙ СОЮЗ
СВИНОВОДОВ



РОСПТИЦЕСОЮЗ

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ИНФОРМАЦИОННЫЙ
ПАРТНЕР ПО СИБИРИ



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР



МОСКОВСКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА

ОРГАНИЗАТОР ВЫСТАВКИ

ЦЕНТР МАРКЕТИНГА «ЭКСПОХЛЕБ»



ТЕЛ: (495) 755-50-35, 755-50-38

E-MAIL: INFO@EXPOKHLEB.COM

WWW.MVC-EXPOHLEB.RU





БЕНЗИН

**ДИЗЕЛЬНОЕ
ТОПЛИВО**

МАСЛА

МАЗУТ

НЕФТЬ

С Новым годом!

Новый год всегда вдохновляет на новые цели, достижения, открывает новые возможности. Главное — разглядеть их, не упустить и грамотно применить.

Агропромышленный сектор развивается крайне динамично. Ежегодно мы осваиваем новые технологии и компетенции. Но, несмотря на это, неизменными остаются качество, стабильность, опыт и надежность. Компания «Магда-Т» знает, насколько важны эти четыре понятия для любого производства. Особенно для агропромышленного сектора, в котором буквально все зависит от стабильно высокого качества продукции, будь то средства защиты растений, удобрения, семена и, конечно же, ГСМ.

«Магда-Т» поздравляет вас с Новым годом и Рождеством и желает, чтобы ваше производство характеризовалось этими четырьмя константами — качеством, стабильностью, опытом и надежностью. Пусть они неизменно присутствуют в вашей жизни!

**Поставки всех видов ГСМ
для предприятий АПК
и перерабатывающих предприятий**



MAGDA-T.RU

г. Новосибирск, ул. Степная, 41/1, цокольный этаж

тел./факс: (383) 362-09-32, 362-06-16, 362-05-65, 8-905-954-0239

✉ magda-office@yandex.ru

● КРАТЧАЙШИЕ СРОКИ ПОСТАВКИ ● ГИБКАЯ СИСТЕМА РАСЧЕТОВ ● ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА ●



НОМЕР 1 СРЕДИ ПЛУГОВ LEMKEN:

ЛЕГКОСТЬ ХОДА
ОПТИМАЛЬНОЕ КАЧЕСТВО ВСПАШКИ
НАДЕЖНОСТЬ
ТВЕРДОСТЬ МАТЕРИАЛОВ
ДОЛГИЙ СРОК СЛУЖБЫ
ТЕХНОЛОГИЯ

ПЛУГ. LEMKEN

За детальной информацией обращайтесь к специалистам компании LEMKEN-RUS:

Регион Юг:
Бугаев Владимир
Тел.: +7-918-899-20-61
E-mail: v.bugaev@lemken.ru

Регион Сибирь:
Петерс Степан
Тел.: +7-913-379-84-96
E-mail: s.peters@lemken.ru

Регион Центр:
Андреев Артём
Тел.: +7-987-670-06-51
E-mail: a.andreev@lemken.ru

Регион Волга:
Куликов Дмитрий
Тел.: +7-910-860-93-43
E-mail: d.kulikov@lemken.ru

Регион Северо-Запад:
Высоких Сергей
Тел.: +7-911-130-83-65
E-mail: s.vysokikh@lemken.ru

Регион Москва:
Строгин Алексей
Тел.: +7-910-863-55-36
E-mail: a.strogin@lemken.ru

Регион Урал:
Трофименко Пётр
Тел.: +7-919-030-27-67
E-mail: p.trofimenko@lemken.ru

Регион Запад:
Усенко Андрей
Тел.: +7-910-223-23-00
E-mail: a.usenko@lemken.ru

 **LEMKEN**
The Agrorvision Company