

**МОЯ СИБИРЬ**

АГРАРНЫЙ БИЗНЕС-ЖУРНАЛ

АВГУСТ – СЕНТЯБРЬ 2021

**В ПОМОЩЬ  
ЭКСПОРТЕРУ**

**ЗДЕСЬ  
РЫБА ЕСТЬ!**

**«СИБАЗОТ»:  
ДЛЯ ТЕХ,  
КТО СЧИТАЕТ  
ПРИБЫЛЬ  
ЗАВТРА**

**ОБНОВЛЯЙ  
И УДИВЛЯЙ**

**СИБИРСКАЯ  
АГРАРНАЯ  
НЕДЕЛЯ.**

**ONLINE-  
И OFFLINE-  
ФОРМАТЫ**



**SIBAZOT**

**РАСТВОРНЫЕ УЗЛЫ ДЛЯ  
ПРИГОТОВЛЕНИЯ КАС, ЖКУ  
И ДОЗАЦИИ СЗР**

☎ 8 (383) 213-12-80;

✉ info@sibazot.ru

☎ 8 (913) 985-12-80

🌐 www.sibazot.ru



реклама

**ГЛАВНАЯ ТЕМА НОМЕРА:**

**ВСЕ – НА ЭКСПОРТ!**



mysibir.ru



# ООО «РУСЬ»

ЭЛИТНО-СЕМЕНОВОДЧЕСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

ПРОИЗВОДИТ И ПРЕДЛАГАЕТ СЕМЕНА ПОЛЕВЫХ  
КУЛЬТУР ВЫСШИХ РЕПРОДУКЦИЙ,  
ЛУЧШИХ СИБИРСКИХ СОРТОВ

**ЯРОВАЯ ПШЕНИЦА:** Омская 36,  
Омская юбилейная, Омская  
золотая, Баевчанка, Дарья,  
Сударыня, Буран.

**ОВЁС:** Памяти Богачкова РСЗ,  
Сибирский геркулес (элита).

**ЯЧМЕНЬ:** Саша РС1 (элита).

**СОЯ** Эльдорадо, Золотистая,  
Мерлен.

**СЕМЕНА ОЗИМОЙ ПШЕНИЦЫ:**  
Омская 4, Омская озимая,  
Льговская 4, Зимушка.

**СЕМЕНА МНОГОЛЕТНИХ ТРАВ:**  
Донник жолтый, Эспорцет  
песчаный, Фоцелия.

**НАДЕЕМСЯ НА УСПЕШНОЕ  
СОТРУДНИЧЕСТВО С ВАМИ!**





## СОДЕРЖАНИЕ

<b>ТЕМА НОМЕРА</b>	6	В помощь экспортеру
<b>PRO ЭКСПОРТ</b>	12	Новости экспорта
<b>СФО: ИНДЕКС РАЗВИТИЯ</b>	14	Новосибирская область
	15	Кемеровская область
	16	Омская область
	17	Томская область
	18	Красноярский край
	20	Алтайский край
<b>БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ</b>	22	Здесь рыба есть!
<b>АГРАРИИ РЕКОМЕНДУЮТ</b>	24	«СИБАЗОТ»: для тех, кто считает прибыль завтра
	26	Главная по защите
<b>ТЕХНИКА ДЛЯ АПК</b>	28	Новости техники
	30	Обновляй и удивляй
	46	Проблемы выбора машин для очистки зерна
<b>ФОРМАТ ORGANIC</b>	47	НАНОКРЕМНИЙ (SILAGREEN) и продуктивность культур в условиях Алтайского края
	48	Новости органического сельского хозяйства
<b>НОВОСТИ НАУКИ</b>	49	АгроНТИ и будущее сельского хозяйства
	50	Новости науки
<b>МИНСЕЛЬХОЗ</b>	52	Новости минсельхоза
<b>АГРОСОБЫТИЯ</b>	54	Сибирская аграрная неделя. Online- и Offline форматы
	56	Проблемы отрасли на «Молочных сессиях-11»



» **Повышение качества подготовки кадров для агропромышленного комплекса входит в число постоянных приоритетов Минсельхоза России, который координирует работу 54 сельскохозяйственных вузов по всей стране. Все последние годы они активно меняются, отвечая на запросы отрасли, внедряют цифровые технологии и актуальные подходы к обучению, вводят новые перспективные специальности. Сегодня можно с уверенностью говорить о том, что отечественное аграрное образование – это «знак качества». Наши специалисты в области АПК – одни из лучших в мире, они востребованы в крупнейших российских и международных агрохолдингах, успешно занимаются наукой, менеджментом и государственным управлением.**

**Дмитрий ПАТРУШЕВ,**  
министр сельского хозяйства РФ

### Аграрный бизнес-журнал «Моя Сибирь», № 08 (август – сентябрь 2021 года)

Главный редактор Мария Евгеньевна ТРУБИНА. Журналисты: Мария МАКНАМАРА, Иван ПИТЕРС.  
Дизайн и верстка Руслан АБЕРКОВ.

В новостных подборках использованы материалы информационных агентств: ТАСС, РИА Новости, Прайм, Регнум, Пресс-службы Минсельхоза РФ, Пресс-служб губернаторов регионов СФО, АгроXXI век, Статучет в АПК, РФ, Крестьянские ведомости, Агроинвестор, Эксперт, Агроэкспорт, Milknews, Agrowebs.

Журнал зарегистрирован в Управлении Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Сибирскому федеральному округу. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ 54-00678 от 23 мая 2014 года. Издатель и учредитель: ООО «Медиа Центр». Адрес редакции и издателя: 630087, г. Новосибирск, ул. Немировича-Данченко, 167, оф. 222. т.: +7-913-003-33-49, +7 (383) 399-15-66. (Юридический адрес учредителя: 630087, г. Новосибирск, ул. Немировича-Данченко, 130/1, оф. 306). e-mail: info@mysibir.ru сайт: www.mysibir.ru

Отпечатано в типографии ООО «Тираж», г. Новосибирск, ул. Ватутина, 4. т: 8-913-473-70-54. Номер заказа: 3705. Дата выхода 30.09.2021 г. Тираж: 5000 экземпляров. Распространение по адресной рассылке. Цена свободная.

Редакция не несет ответственности за достоверность информации, опубликованной в материалах рекламного характера. Перепечатка и любое воспроизведение материалов, опубликованных в журнале «Моя Сибирь», возможны только с разрешения редакции.

Мария МАКНАМАРА

## ЭКСПОРТ – ДЕЛО ТОНКОЕ

**В** августе Россия экспортировала 6,08 млн тонн зерна, что стало абсолютным историческим максимумом. Аналитики утверждают, что это – беспрецедентный случай в истории зерновой индустрии России. Бесспорно, балом правит пшеница, которой вывезено 5,27 тонн. На ячмень и горох пришлось 557 тыс. тонн и 171 тыс. тонн соответственно.

Вообще же, если затрагивать тему экспорта, Россия делает серьезные успехи. По данным на август, экспорт продукции АПК в целом вырос на 18% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, превысив \$19 млрд.

Постепенно происходит огранка всех экспортных процессов. Производителю спешит на помощь государство.

Конечно, пока Россию рассматривают исключительно как крупного зернового экспортера – уже повод для гордости. Но хотелось бы видеть нашу страну на передовых позициях, скажем, экспорта говядины или сухого молока. Почему нет?

Да, здесь производитель во многом зависит от требований страны-импортера. И не всегда эти требования соответствуют возможностям хозяйства: не тот объем, не дотягивает качество, дорогая логистика, да и вообще – трудно, непривычно, необычно. Экспорт – дело тонкое. Но успешных примеров много, а значит, влиться в экспортное движение при желании можно.

И все же первоначально, как ни крути, нужно повышать уровень своего производства. Впрочем, для этого у нас, в Сибири, возможности открываются большие. В текущем номере мы пишем о компаниях, которые гарантированно могут помочь вам выйти на новый уровень. Также говорим о новациях в государственной помощи экспортерам, об электронных площадках и интересных кейсах экспорта.

Все, что остается вам – применить теорию на практике.

И следуя выражению Жан-Жака Руссо, знать хорошее важнее, чем знать многое! Будьте с нами!







## **МАШИНЫ И УСТАНОВКИ ДЛЯ КОМБИКОРМОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ**

**РЕШЕНИЕ ПОД КЛЮЧ** — готовые комбикормовые заводы и установки для производства комбикормов, премиксов и концентратов, зеленого корма и кормов, обогащенных клетчаткой, кормов для рыб и креветок, домашних животных, а также для переработки соломы и жома.



**AMANDUS KAHN GmbH & Co. KG**  
 Dieselstrasse 5-9 · 21465 Reinbek  
 Hamburg, Germany  
 +49 (0) 40 72 77 10 · [info@akahl.de](mailto:info@akahl.de)  
[akahl.de](http://akahl.de)

**АМАНДУС КАЛЬ ГмбХ и Ко. КГ**  
 121357, г. Москва, ул. Верейская, д. 17,  
 БЦ "Верейская плаза", офис 318  
 +7 (495) 644 32 48 · [info@kahl.ru](mailto:info@kahl.ru)  
[akahl.ru](http://akahl.ru)





Мария МАКНАМАРА

## В ПОМОЩЬ ЭКСПОРТЕРУ

**В прошлом году экспорт сельхозпродукции РФ увеличился на 20%, превысив \$30,5 млрд. В этом году поставки на внешние рынки также увеличились. По данным на август, экспорт вырос на 18% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, превысив \$19 млрд. Наблюдается расширение номенклатуры и увеличение доли переработанной продукции. Для сохранения динамики требуется дальнейшее увеличение объёмов производства и интенсификации работ над продвижением товаров на мировые рынки, что невозможно сделать без государственной помощи. Об этом поговорили эксперты на открытой конференции «Меры повышения конкурентоспособности российских экспортеров продукции АПК».**

**К**ак отметил руководитель ФГБУ «Агроэкспорт» Дмитрий Краснов, сейчас отечественный АПК практически по всем продуктовым группам находится в состоянии роста. В разы растёт экспорт говядины, свинины, масла, мороженого и т. д.

«Что касается покупателей, рейтинг остается тот же самый. На первом месте Китай. Активный рост экспорта был в Турцию и страны ЕС, Южную Корею, — рассказал он. — Для нас очевидно, что дальнейший рост связан с ЮВА, Африкой, Ближним Востоком, странами Персидского залива и Китаем.

Рынки и их емкость больше, чем наши возможности. А это значит, что мы должны стимулировать через линейку мер поддержки производительность новой продукции и повышать ее качество и конкурентоспособность».

Линейка мер поддержки как раз и направлена на то, чтобы обеспечить соответствие между требованиями рынков и тем, что сейчас производится. И чем, конкретнее, четче и эффективнее будут меры поддержки, тем быстрее продукция будет приходить к этому соответствию.

### ПОДДЕРЖКА СВЕРХУ

Комплекс государственной поддержки помогает сельхозпроизводителям на разных этапах. При этом есть как общие меры поддержки — например, льготное кредитование, которые получают все без исключения, так и отдельные, которые предназначены для конкретных отраслей АПК, таких как, например, производство масличных культур.

«Наибольший рост экспорта продемонстрировали в этом году поставки масложировой и мясомолочной продукции. Дополнительным рычагом для стимулирования увеличения молочной продукции и глубокой переработки зерна и масличных станет компенсация части капитальных затрат на строительство и модернизацию мощностей. Для обеспечения масложировой отрасли разработаны меры по стимулированию и выращиванию масличных культур», — рассказал заместитель министра сельского хозяйства РФ Сергей Левин. — Отмечу, что одной из самых быстрорастущих отраслей является кондитерская промышленность — ее рост составил более 23% к прошлому году. Российские кондитеры активно осваивают рынки сбыта. В этом году разработали программу по льготному лизингу — поддержка приобретения современного высокотехнологичного оборудования для производства».

Для поставок требуются разнообразные документарные подтверждения соответствия требованиям местного рынка. Сейчас активно развивается экспорт халяльной продукции в страны Ближнего Востока и Северной Африки, при этом компенсируется часть затрат на сертификацию.

«Экспорт АПК постоянно расширяет географию. В 2021 году начались поставки соевого масла в Египет, говядины в Марокко, свинины в Сербию, солода в ряд стран — Гондурас и Нигерию, — добавил Сергей Левин. — С расширением географии важным направлением является логистика. Нами разработаны соответствующие меры, направленные на поддержку транспортировки».



Минсельхозом России постоянно проводится работа по созданию новых мер, которые позволят компаниям быть более конкурентоспособными.

Так, в этом году в ходе работы над совершенствованием мер господдержки были введены новации. В частности, поддержка лизинговых компаний. В начале августа были утверждены правила предоставления господдержки: аграрные компании смогут приобрести высокотехнологичное оборудование с единовременной скидкой при оплате авансового платежа. Скидка от 25 до 45% в зависимости от страны производства оборудования.

«Помочь компаниям в модернизации производства – основная цель», – отметил Максим Маркович, директор Департамента международного сотрудничества. – В июне текущего года были утверждены правила предоставления субсидий организациям рыбохозяйственного комплекса, которые осуществляют вылов в отдаленных районах промысла. За счет субсидий они смогут возместить до 30% затрат на приобретение топлива. Данная мера заработает в 2022 году».

Новые меры также расширяют спектр действий системы господдержки.

Базовая программа – это льготное кредитование. Сейчас сельхозпроизводители могут получить краткосрочные и инвестиционные кредиты по ставке не более 5%. При этом ежегодно растет объем финансирования. Например, если в 2021 на данную программу выделено 10,9 млрд руб., то в следующем году цифра увеличится до 24,5 млрд руб. К 2024 году объем финансирования достигнет уровня 42,4 млрд руб.

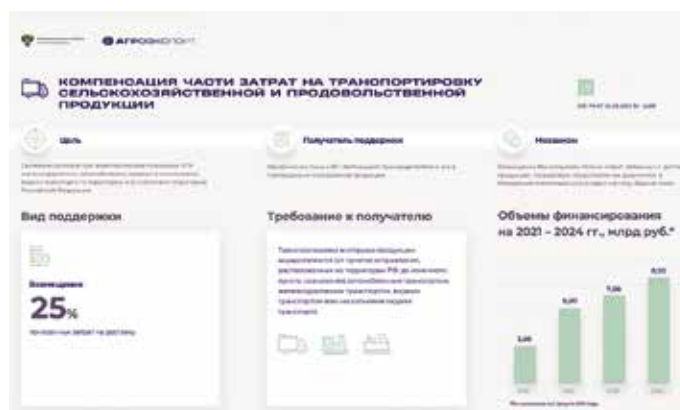
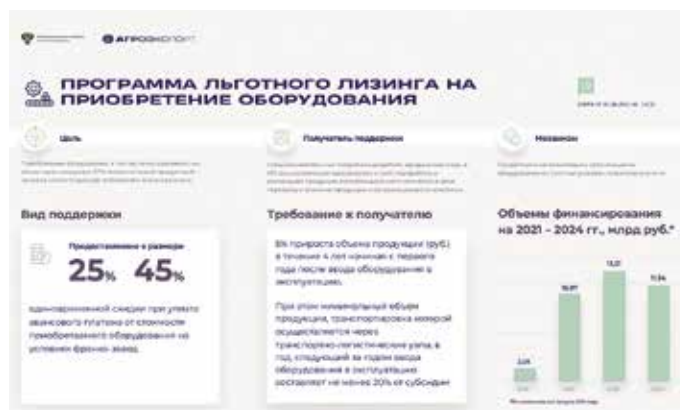
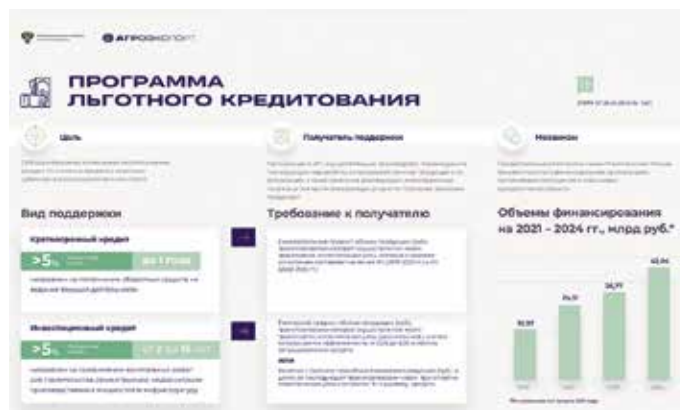
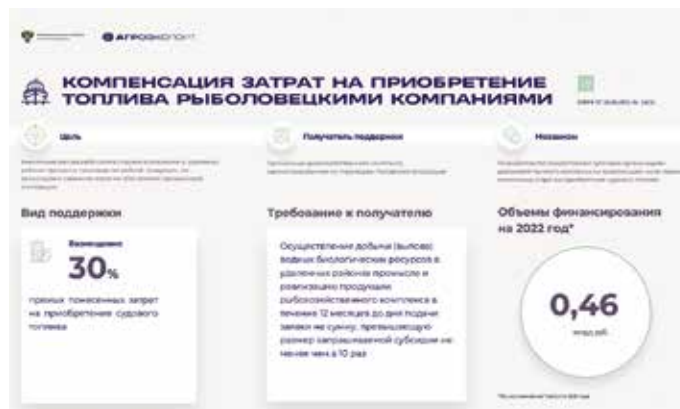
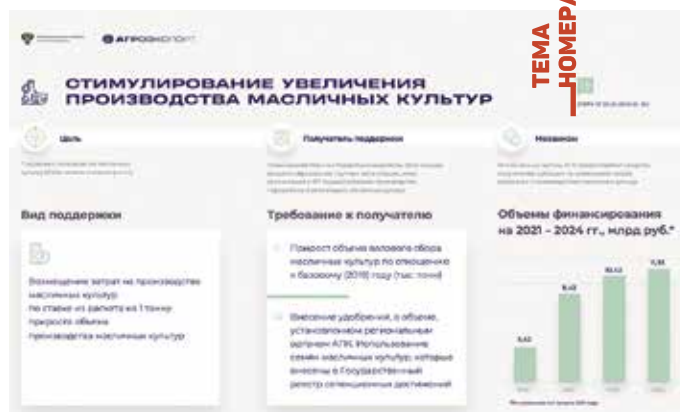
В дополнении к базовой программе разрабатывается еще один механизм в рамках 512-го постановления – компенсация части процентных ставок по кредитам. В рамках механизма поддержки торгового финансирования будут задействованы такие инструменты, как предоставление экспортного кредита, аккредитивный расчет, экспортный факторинг, кредитование краткосрочной дебиторской задолженности и др.

В рамках федерального проекта предусмотрено возмещение части капитальных затрат при строительстве и модернизации. Размер возмещения – 20–25% от фактической стоимости объекта. Помимо этого для расширения сырьевой базы масложировой отрасли реализуются меры по стимулированию производства масличных культур. Возмещают затраты на приобретение удобрения, семян, СЗР, ГСМ.

Отдельно стоит отметить компенсацию затрат на сертификацию продукции, которая позволяет подтвердить требования внешних рынков. Претендовать могут компании из разных отраслей.

Стоимость доставки товара является краеугольной проблемой для экспортера. Поэтому также предусмотрена мера поддержки, позволяющая компенсировать до 25% затрат на транспортировку продукции АПК. При этом воспользоваться ею могут компании, которые осуществляют перевозку различными видами транспорта.

Важным элементом во всей системе экспорта является институт сельскохозяйственных атташе. До 2022 года планируется довести число представителей России до 52 человек в 50 странах. В настоящее время из-за распространения коронавирусной инфекции процесс идет не такими быстрыми темпами, как хотелось бы: на сегодня за рубежом всего 14 представителей минсельхоза. Однако в планах до конца текущего года довести количество атташе до 40 человек, а в следующем году – до 52.





Другой инструмент экспортера — это выставки и демонстрационный павильон РЭЦ за рубежом.

Что касается РЭЦ, стоит отметить информационную систему «Одно окно».

Предполагается, что бизнес получит онлайн доступ из одной точки ко всем государственным услугам. Задача платформы — реализовать экосистему вокруг всех задач экспортеров. С 1 января 2021 года в информационной системе уже заработали сервисы, которые позволяют получать услуги по транспортировке. Следующий шаг затронет сертификацию продукции.

Все это строится вокруг цифрового профиля экспортера, и данные на это предоставляют налоговые и таможенные службы, ведомства.

«Первый сервис, который мы запустили — компенсация транспортировки. В начале года сервис стал полностью цифровым. Был полный отказ от сканов и от того, чтобы человек принимал участие в рассмотрении документов, принятии решений. Это привело к тому, что решение стали принимать не за 2 месяца, а за 15 дней», — поделился вице-президент АО «РЭЦ» Алексей Михальчик. Считается, что в пятерку самых востребованных входят три сервиса для экспортеров продукции АПК: компенсация участия в выставочной деятельности, частичная компенсация транспортировки и блок аналитических сервисов.

Фокус развития платформы — проекты логистические. Также делается упор на получение доступа к цифровым разрешительным документам. Это сложный процесс, но он будет наиболее востребован экспортерами в ближайшем будущем. Уже 2000 экспортеров воспользовались услугами, всего на площадке зарегистрировано более 4000 юридических лиц.

«Мы планируем, что до конца 2024 года реализуем более 30 различных суперсервисов, которые связывают между собой все эти цепочки с момента выявления потенциального экспортера, подготовки его с точки зрения аналитики и обучения, оказывают помощь в получении господдержки, финансирование, поиск потенциальных участников и покупателей. Чтобы весь цикл экспортной деятельности мог пройти в рамках одной информационной системы. При этом принципиально отказываемся от бумажных документов, все процессы алгоритмизируются, что позволяет экономить время и нагрузку на экспортеров», — подытожил Алексей Михальчик.

## НАГЛЯДНЫЙ КЕЙС

Успешным примером компании, которая увеличила экспортную прибыль благодаря господдержке является «Макфа». Будучи изначально российско ориентированной компанией, за 4 года она достигла серьезных успехов на внешних рынках.

«С поддержкой экспорта начали работать в 2017 году. Сейчас используем весь спектр поддержки: льготные кредитования, компенсацию по логистике, компенсацию сертификации. Наша продукция расположена во всех выставочных павильонах — в АОЭ, Китае, во Вьетнаме», — рассказал управляющий АО «Макфа» Антон Белоусов.

Выручка компании от экспорта в 2020 году по сравнению с 2018 выросла на 75%. А доля экспорта увеличилась с 6% до 10%. Помимо 12 стран СНГ «Макфа» поставляет продукцию в 18 стран Дальнего зарубежья.



**АНТОН БЕЛОУСОВ,**  
управляющий АО «Макфа»

» **С поддержкой экспорта начали работать в 2017 году. Сейчас используем весь спектр поддержки: льготные кредитования, компенсацию по логистике, компенсация сертификации. Наша продукция расположена во всех выставочных павильонах — в АОЭ, Китае, во Вьетнаме. Если говорить о конкретике, компенсация по логистике — это один из первых инструментов, которым мы воспользовались, — продолжил Антон Белоусов. — Мы вставляем ее в нашу модель ценообразования. Это позволяет быть конкурентоспособными на рынках. Компенсация позволяет удерживать цену и успешно конкурировать на зарубежных рынках. Там нелегко бороться за место на полке и потребителей. У нас есть завод в Алтайском крае по переработке гречихи. В 17–18 году мы сидели и думали, что с ней делать. Потом появилась компенсация по логистике. Заключили с китайской стороной контракт. За два с половиной года выручка от продажи побочного продукта составил 150 млн рублей. Будем думать, как дальше развивать направление. Иногда даже не хватает гречки. По постановлению 512 купили несколько единиц оборудования. Плотно работаем с Россельхозбанком. Конкретный пример — рынок Великобритании. У нас есть обратное льготное кредитование. Мы говорим: вы возьмите в два раза больше, а мы в два раза больше дадим отсрочку. Риски по деньгам меньше. Контракт был заключен на год. Наша продукция была оценена. Поэтому он превратится в долгосрочный контракт. Сейчас мы реализуем большую инвестпрограмму. Надеемся, в будущем нам хватит складских мощностей, чтобы обеспечивать и внутренний, и внешний рынки.**

«Если говорить о конкретике, компенсация по логистике — это один из первых инструментов, которым мы воспользовались, — продолжил Антон Белоусов. — Мы вставляем ее в нашу модель ценообразования. Это позволяет быть конкурентоспособными на рынках. Компенсация позволяет удерживать цену и успешно конкурировать на зарубежных рынках. Там нелегко бороться за место на полке и потребителей.

У нас есть завод в Алтайском крае по переработке гречихи. Соответственно, побочный продукт от переработки — гречневая лузга. В 2017–2018 годах мы сидели и думали, что с ней делать. Потом появилась компенсация по логистике. Заключили с китайской стороной контракт. За два с половиной года выручка от продажи побочного продукта составила 150 млн рублей. Будем думать, как дальше развивать направление. Иногда даже не хватает гречки».

Руководитель АО «Макфа» отметил и другие меры поддержки, которыми компания пользуется для реализации продукции на экспорт:



«По постановлению 512 купили несколько единиц оборудования. Плотнo работаем с Россельхозбанком. Конкретный пример – рынок Великобритании. У нас есть обратное льготное кредитование. Мы говорим: вы возьмите в два раза больше, а мы в два раза больше дадим отсрочку. Риски по деньгам меньше. Контракт был заключен на год. Наша продукция была оценена. Поэтому он превратится в долгосрочный контракт.

Сейчас мы реализуем большую инвестпрограмму. Надеемся, в будущем нам хватит складских мощностей, чтобы обеспечивать и внутренний, и внешний рынки.

В этом году мы провели три очные выставки в Дубае и Шанхае.

Мы ждем внедрения института сельхоз атташе. Что касается субсидирования выставок. Была выставка в Кельне в 2019 году. Изначально мы не планировали туда ехать – не готовы были нести затраты. РЭЦ предложил участие на их стенде. В итоге, благодаря той выставке, мы получили прямой контракт по гречке с Японией. Надеемся, что в будущем ограничения по крупам снимут, мы сможем сделать первую поставку по контракту и расположиться на рынках Японии».

## ОНЛАЙН В ПОМОЩЬ!

Активно развивать экспорт помогут и электронные каналы продаж.

«Онлайн-торговля – важнейший канал продаж для малых форм хозяйствования, который сегодня с развитием технологий и массовым проникновением интернета необходимо развивать по всей стране. Это не только хорошая альтернатива работе с ритейлом, но и возможность сократить издержки, получить прямой выход к покупателям. При этом потребитель приобретает свежие и качественные фермерские продукты по доступным ценам и получает более широкий выбор», – отметила заместитель Министра сельского хозяйства Оксана Лут.

По словам заместителя министра сельского хозяйства Сергея Левина, в прошлом году объем онлайн-продаж продуктов питания в мире увеличился на 40%, превысив \$400 млрд. Поэтому существующая тенденция открывает новые возможности для отечественных производителей и экспортеров продукции АПК.

«Электронная торговля активно развивается в ключевых для России странах, – подчеркнул он. – Так, в Китае в прошлом году продажи продовольственных товаров через этот канал достигли \$25 млрд. Другим перспективным рынком является Индия – продукты покупают онлайн около трети пользователей электронных площадок».

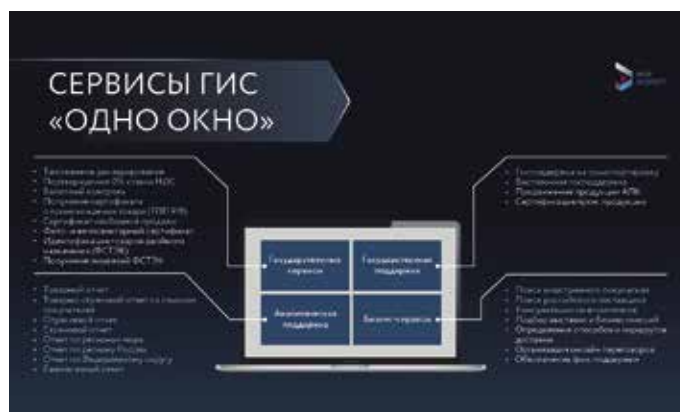
«Сегодня более 2 млрд человек в мире совершают покупки онлайн. Ожидается, что к 2024 году порядка 22% всех продаж будет осуществляться через ЭТП, а в Китае эта цифра превысит 50%, – считает руководитель практики по оказанию услуг государственным органам и общественному сектору PwC в России Михаил Магрилов.

Как происходит взаимодействие в системе ЭТП? Например, при сотрудничестве с крупнейшим российским маркетплейсом Wildberries поставщику нужно просто доставить товар на склад компании. Далее Wildberries самостоятельно осуществляет его упаковку, маркировку и доставку клиенту почтовым отправлением либо автотранспортом.



**Цифровой механизм компенсации затрат на транспортировку позволил сократить пакет документов в заявке на 90% и трудозатраты экспортера при подготовке заявки. Кроме того, сократилось время на обработку заявки экспортера с нескольких месяцев до двух недель.**

**Компания подает заявление на получение специальной меры поддержки в своем личном кабинете на платформе РЭЦ «Мой экспорт». После направления заявления экспортером сервис автоматически направляет запрос в профильные ведомства через информационную систему органов власти для подтверждения соблюдения целей и условий для получения меры поддержки. После проверки данных экспортера Центр проводит экспертизу подтверждающих документов организации, формирует заключение о предоставлении господдержки и направляет его в Минсельхоз для принятия окончательного решения.**







**Оксана ЛУТ,**  
заместитель министра  
сельского хозяйства

» **Онлайн-торговля – важнейший канал продаж для малых форм хозяйствования, который сегодня с развитием технологий и массовым проникновением интернета необходимо развивать по всей стране. Это не только хорошая альтернатива работе с ритейлом, но и возможность сократить издержки, получить прямой выход к покупателям. При этом потребитель приобретает свежие и качественные фермерские продукты по доступным ценам и получает более широкий выбор.**

Если говорить о продуктах питания, то в первую очередь она представлена товарами «сухой» полки со сроком хранения от 3 месяцев. Однако в планах маркетплейса выйти на зарубежные рынки и с другими товарами АПК. Сейчас Wildberries работает в 14 странах.

Сингапурская Lazada работает в 6 азиатских странах, обрабатывая более 2,5 млн заказов ежедневно.

«В эпоху Covid-19 произошел серьезный сдвиг в пользу интернет-площадок: если до пандемии только 7% покупок продуктов в Сингапуре совершались онлайн, то в 2020 – уже 12%, а к концу 2021 года этот показатель достигнет 15%. Практически всю продукцию АПК Сингапур импортирует, поэтому у Lazada огромная логистическая сеть, включающая продуктовые, сортировочные, трансграничные центры с различными температурными режимами», – рассказал вице-президент по международным связям Lazada Гильдас Чэмбрелэн.

По словам заместителя генерального директора по электронной коммерции АО «Почта России» Алексея Скатины, в 2020 году количество экспортных отправок компании увеличилось на 13%, в 2021 году рост составит 22%. Треть экспортных доставок «Почты России» идет в США, за ними следуют страны Евросоюза и ближнего зарубежья. Всего у «Почты России» по умолчанию заключен контракт со 196 странами в рамках Всемирного почтового союза. Причем отправление осуществляется по одному документу, представленному в электронном виде.

Кстати, с 1 ноября 2021 планируется запуск программы по субсидированию 50% тарифа на отправку товаров за рубеж через маркетплейсы в рамках продвижения российской продукции на внешние рынки.

Что важно учитывать, если вы собираетесь выйти со своей продукцией на европейские маркетплейсы?

При организации поставок на территорию ЕС, во-первых, важно определиться с каналом продаж, узнать требования Еврорегламента.

Производители часто сталкиваются с проблемой адаптации упаковки.

Например, нужно учитывать, что конечный потребитель в немецкоязычной части ЕС желает видеть упаковку на немецком языке.

«В то же время есть так называемые «русские» полки и этнические магазины, которых в Германии и Нидерландах более тысячи. Эти торговые точки ориентированы на выходцев из стран бывшего СССР и продукты, представленные в них, могут иметь маркировку на русском языке», – рассказал генеральный директор Active Trading GmbH Андрей Зыков.

Товары, которые продаются через сеть «русских» магазинов, не требует сертификации.

Еще одной проблемой глобального характера является дефицит специалистов по электронным торговым площадкам. При этом в России пока не существует адекватных программ обучения e-commerce.

Однако даже если вы не направлены на глубинное освоение и присутствие на маркетплейсах, не стоит сбрасывать онлайн-продажи со счетов. «В современном мире недостаточно присутствовать только оффлайн или онлайн. Онлайн-продажи помогают рекламировать бренд, контролировать цену и позволяют увеличить маржинальность, тогда как оффлайн – это возможность увеличить объем продаж», – отметила заместитель генерального директора ООО «Белевская кондитерская компания» Наталья Шавель.

Минсельхоз России и Ozon заключили соглашение о сотрудничестве по вопросам развития рынков сбыта для субъектов малого и среднего агробизнеса. Документ способствует расширению доступа фермеров к одной из самых популярных онлайн-площадок. Кроме того, совместно с интернет-компанией планируется обучать производителей работе с маркетплейсами, готовить рекомендации по повышению качества продукции и совершенствовать меры господдержки.

Поднять компетенции в сфере онлайн продаж, научить ориентации на маркетплейсах, поможет Ozon, российский маркетплейс.

«С выходом на Ozon фермеры смогут самостоятельно управлять ассортиментом, ценообразованием и маркетингом своей продукции, что, бесспорно, позитивно скажется на экономике предпринимателей и повысит доступность сельхозтоваров для россиян. Ozon со своей стороны поддержит фермеров развитой логистической инфраструктурой, предоставит доступ к многомиллионной аудитории потенциальных покупателей и поможет на первых этапах развития продаж на маркетплейсе», – рассказал управляющий директор Ozon Сергей Беляков.





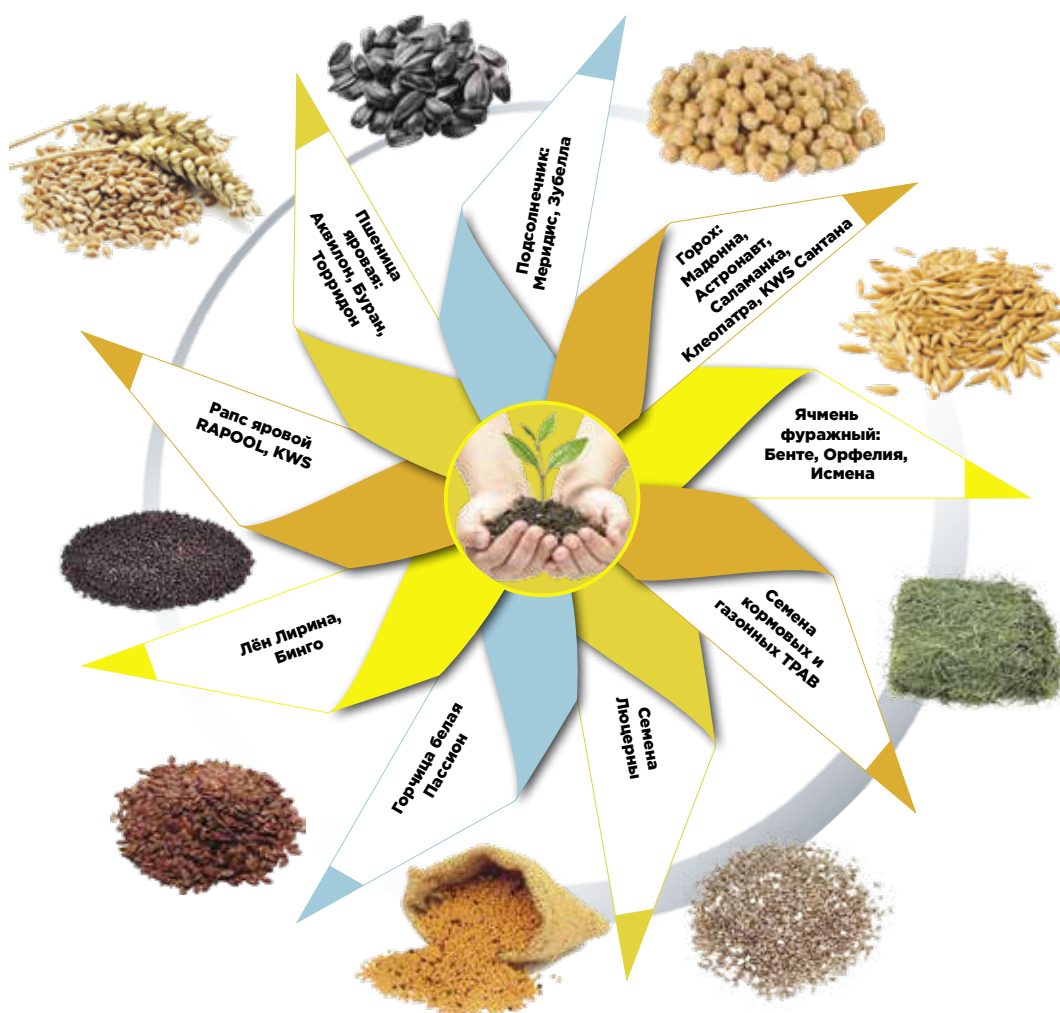
АГРОСЕВТОРГ ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР «ГЕРМАНСКОГО СЕМЕННОГО АЛЬЯНСА»



# РЕАЛИЗУЕМ СЕМЕНА С ВЫСОКОЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬЮ!

ПОДБОР И ПОСТАВКА СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ!

*Ваш рост - наша работа!*



ПРОФПОДДЕРЖКА НА ВСЕХ ЭТАПАХ ВОЗДЕЛЫВАНИЯ!

📍 г. Барнаул, ул. Мамонтова, 303  
✉ [agrosevtorg@mail.ru](mailto:agrosevtorg@mail.ru)  
🌐 [agrosevtorg](http://agrosevtorg)

☎ 8 (3852) 50-62-40  
🌐 [agrosevtorg.ru](http://agrosevtorg.ru)







## 1 Россия может войти в топ-10 экспортеров шоколада

В текущем году Россия может впервые войти в десятку мировых поставщиков шоколада, обогнав Швейцарию. За последние пять лет поставки шоколадных кондитерских изделий удвоились, преодолев в 2020 году отметку в 300 тысяч тонн.

Так, в январе-июле текущего года экспорт этой продукции вырос на 23%, до 144 тысяч тонн, а в стоимостном выражении – на 24%, до \$371 млн. По итогам 2021 года поставки российского шоколада могут превысить \$760 млн. Сейчас около 120 кондитерских компаний в РФ активно занимаются экспортной деятельностью, и это на 72% больше, чем в 2019 году.

В текущем году российский шоколад и изделия из него отгружались более чем в 75 стран, ведущими покупателями остаются страны СНГ: почти пятая часть приходилась на Казахстан, затем следуют Узбекистан и Белоруссия, в топ-5 покупателей входят также Азербайджан и Китай. Кроме того, в 2021 году российская шоколадная продукция впервые поставлена в Непал, Боснию и Герцеговину, а также в Северную Македонию.

По данным ФГБУ «Агроэкспорт», в настоящий момент Россия уже занимает первое место среди поставщиков шоколадных изделий в Китай. Экспорт российского шоколада в Китай вырос за последние 5 лет почти девятикратно: если в 2015 году в Поднебесную отправлялось 7 тысяч тонн шоколадных кондитерских изделий, то в 2020 году – уже 64 тысячи тонн.

Ключевые ингредиенты для производства шоколадных изделий – какао-бобы, производство которых расположено преимущественно в тропических странах. Россия входит в топ-15 импортеров какао-бобов. «Отечественное производство и экспорт кондитерских изделий, в том числе шоколадных, является одним из примеров того, как промышленность, используя импортное сырье, смогла обеспечить производство и экспорт брендированных продуктов более высокого передела», – подчеркнули в «Агроэкспорте».

## 2 Российский рыбный промысел открывает новые рынки

Как рассказал руководитель Росрыболовства Илья Шестаков на IV международном рыбопромышленном форуме в Санкт-Петербурге, рыбная отрасль РФ к 2030 году доведет долю перерабатываемой рыбы до 80% с текущих 25%. После реализации всех проектов появится возможность перерабатывать порядка 3–3,5 млн тонн рыбы.

Шестаков напомнил, что в соответствии с программой развития рыбохозяйственного комплекса РФ вылов рыбы к 2030 году должен возрасти до 5,4 млн тонн (около 5 млн тонн в 2020 году). При этом он сослался на оценки ФАО, в соответствии с которыми в РФ будет самая высокая динамика вылова по сравнению с другими странами. Эти оценки даются с учетом суперсовременных судов, строительство которых идет и уже запланировано.

По словам Шестакова, из-за закрытия Китая российские рыбаки нарастили поставки в другие страны и открыли новые рынки.

«Ограничения со стороны Китая подтолкнули нас к поиску новых рынков сбыта. В частности, значительные объемы были перенаправлены в Южную Корею, Японию и страны Евросоюза. Кроме того, отечественная рыба и рыбная продукция теперь поставляются в Мавританию и Новую Зеландию», – сказал министр сельского хозяйства РФ Дмитрий Патрушев.





Так, экспорт в Японию вырос вдвое, в Нидерланды – на 12%, в Нигерию – практически с нуля до 22 тыс. тонн. В этом году российская рыба начала поставляться в Бенин, Гану, Кот д'Ивуар и ряд других государств. Всего за последние четыре года для российской рыбной продукции открыто 20 рынков по 23 видам продукции и эта работа продолжается.

Руководитель Росрыболовства подчеркнул, что рыбная отрасль РФ встала на новые рельсы и не вернется в прежнее положение, если Китай откроется.

Напомним, что основной покупатель минтая на Дальнем Востоке, Китай, в этом году прекратил импорт под предлогом санитарных ограничений из-за коронавируса. При этом продолжается диалог с китайскими партнерами, отметил министр.

### 3 На 30% увеличился экспорт российского сыра

Рост экспорта сыра из России в первом полугодии составил 30%, говорится в обзоре «Агроэкспорта». Основным покупателем стал Казахстан, который увеличил импорт на 29%. В структуре экспорта в эту страну 55% молодых сыров (4,5 тыс. т), 30% плавленых (2,4 тыс. т) и 15% прочих (выдержанных, 1,2 тыс. т). В структуре выросшего на 38% к 2020 году белорусского импорта из РФ 65% составили молодые сыры и творог (1,9 тыс. т), 28% плавленые и 7% прочие сыры.



Экспорт сухих сывороточных продуктов за первое полугодие вырос в 2,5 раза. На 23% к 2020 г. до 2,7 тыс. тонн вырос экспорт в Казахстан, появились направления Беларуси (реэкспорт) – 1,6 тыс. тонн и Китая – 0,8 тыс. тонн. Экспорт в мае и особенно в июне претерпел сильное снижение (–12% и –23% к предыдущему месяцу соответственно) в том числе из-за внесезонного застоя в выпуске сыров. Июньский объем экспорта оказался выше 2020 г. на 28%. Падение экспорта стало следствием снижения выпуска сыра из-за высокого давления белорусского товара на российский рынок и неурегулированности в России вопросов экспорта.

### 4 Россия и Беларусь объединятся

Россия и Беларусь сформируют единую аграрную политику, интегрируют информсистемы в сфере контроля за растительной и животноводческой продукцией. Это следует из совместного заявления глав правительств двух стран о текущем развитии и дальнейших шагах по углублению

интеграционных процессов в рамках Союзного государства. Документа размещен на сайте правительства РФ.

Стороны договорились осуществить сближение законодательства в области сельского хозяйства с целью увеличения объемов взаимной торговли сельскохозяйственной продукцией, снятия административных барьеров, обеспечения продовольственной безопасности и совместного научно-технического развития сельского хозяйства.



Обе страны планируют провести интеграцию информационных систем государственных контролирующих органов в сфере ветеринарного и карантинного фитосанитарного контроля. В частности речь идет об автоматизации процесса обмена данными по выданным актам карантинного фитосанитарного контроля (надзора). Будет обеспечена прослеживаемость подконтрольных товаров и подкарантинной продукции. Это повысит эффективность карантинного фитосанитарного и ветеринарного контроля (надзора) и ускорит перемещение товаров и транспортных средств через государственную границу.

В области регулирования торговли и общественного питания намечено принять нормативно-правовые акты, которые будут обеспечивать единые требования к ним. Законодательство в этой сфере будет гармонизировано.

Стоит отметить, что Беларусь является одним из крупных торговых партнеров РФ в сфере АПК. По данным центра «Агроэкспорт» при Минсельхозе, товарооборот сельхозпродукции и продовольствия между двумя странами в первом полугодии этого года составил \$2,918 млрд что на 7,8% больше, чем годом ранее. Российский экспорт в Беларусь вырос на 15,5%, до \$792,5 млн российский импорт из Беларуси – на 5,2%, до \$2,1 млрд.

За этот период РФ увеличила поставки в Беларусь семян рапса (рост на \$38,5 млн, жмыха и шрота из семян подсолнечника (на \$15,6 млн, подсолнечного масла (на \$13,4 млн). В то же время экспорт соевых бобов снизился на \$31,5 млн ячменя – на \$10,6 млн сахара – на \$10,3 млн. В первом полугодии РФ увеличила закупки в Беларуси сыра и творога (на 8,1%), рапсового масла (на 83,2%), соевых жмыха и шрота (на 29,3%), но снизила ввоз молока и сливок (на 21,9%), мяса птицы (на 9,6%).

В 2020 году объем взаимной торговли продукцией АПК между двумя странами составил \$5,6 млрд. Экспорт России в Беларусь вырос на 2,2%, до \$1,4 млрд импорт России из Белоруссии снизился на 2,2%, до \$4,2 млрд. По оценке «Агроэкспорта», потенциал российского экспорта продукции АПК в Беларусь составляет \$2 млрд.





## Новосибирская область



известную новосибирцам продукцию: мясо цыпленка-бройлера, колбасы и полуфабрикаты от «Новосибирской птицефабрики», молочную продукцию «С нотой» и масло от Агрофирмы «Лебедевская», «Евсинское яйцо», «Евсинская мука», рапсовое масло.

Экспертная комиссия выставки в Москве высоко оценила качество продукции, производимой в Новосибирской области, и присудила значимые награды «Продукт года»: Золотые медали выставки получили «Ветчина Нежная» от «Новосибирской птицефабрики» и продукция птицефабрики «Улыбино»: колбаски гриль, филе грудки утенка в маринаде «Трюфель», пельмени из мяса утки. Топленое масло 99%-ной жирности от Агрофирмы «Лебедевская» завоевало Серебряную медаль.

### 1 350 тысяч тонн зерна экспортировали в области за 8 месяцев

Управление Россельхознадзора по Новосибирской области с января по август 2021 года выдало более 7,7 тыс. фитосанитарных сертификатов для экспорта зерна и продуктов его переработки в 18 государств. Объем поставок превысил 346 тыс. тонн, что на треть больше, чем в аналогичном периоде прошлого года.

«Более половины объема отгрузок приходится на пшеницу – 199,5 тыс. тонн. Также, экспортный объем составили партии еще девяти сельскохозяйственных культур, в том числе: гороха – 36,3 тыс. тонн, ячменя – 31,6 тыс. тонн, рапса – 20,2 тыс. тонн, семян подсолнечника – 19,5 тыс. тонн, льна – 17,3 тыс. тонн, соевых бобов – 6,2 тыс. тонн, гречихи – 6,9 тыс. тонн, овса – 2,1 тыс. тонн; а также 84 тонны проса. Экспорт продуктов переработки зерна составил 6 тонн», – говорится в сообщении ведомства.

### 2 Новосибирские птицеводы стали золотыми медалистами выставки WorldFood Moscow

Новосибирские производители продуктов питания приняли участие в 30-й международной выставке WorldFood Moscow. Качество представленной нашими предприятиями продукции было оценено высоко: в копилке региона две золотые и одна серебряная медаль.

На выставке, которая является крупнейшей в России осенней выставкой продуктов питания, ведущие компании-производители и поставщики из зарубежных стран и более чем 40 регионов России продемонстрировали широкий ассортимент продовольственной продукции.

Новосибирскую область представили крупные сельскохозяйственные предприятия региона, в том числе Новосибирская птицефабрика, Евсинская птицефабрика, Агрофирма «Лебедевская», Евсинский комбинат хлебобулочных изделий, входящие в агрохолдинг «Сибирский Премьер». Предприятия агрохолдинга производят хорошо

### 3 Погрузка зерна на железной дороге в Новосибирской области выросла на 7,4% с начала года

В январе-августе 2021 года погрузка зерна на сети ОАО «РЖД» в Новосибирской области составила почти 530 тыс. тонн, что на 7,4% выше показателя за аналогичный период прошлого года.



В августе текущего года объем погрузки зерна превысил 63 тыс. тонн. В объеме перевезенных зерновых культур большую долю составляет пшеница, также грузоотправители предъявляют к перевозке ячмень, зерно гороха и семена масличных культур.

В том числе погрузка зерна на экспорт в Новосибирском регионе со станций ЗСЖД составила 276 тыс. тонн.

Основными импортерами зерновой продукции стали Казахстан – 85,3 тыс. тонн (рост почти в 2 раза), Монголия – 56,3 тыс. тонн (рост в 2 раза) и Китай – 52,7 тыс. тонн (рост в 2,5 раза).

Для обеспечения бесперебойных отправок зерна по России в ОАО «РЖД» реализуется ряд мероприятий. Разрешена перевозка зерновой продукции на особых условиях насыпью в универсальных крупнотоннажных контейнерах, в крытых вагонах, а также в полувагонах с использованием вагонного вкладыша.





# Кемеровская область



## 1 Кузбасс стал лидером в стране по экспорту мучных кондитерских изделий

За первое полугодие 2021 года объем экспорта мучных кондитерских изделий из Кузбасса вырос на 14,7% в сравнении с прошлогодними показателями и достиг \$44,1 млн. В натуральном выражении из региона экспортировано более 30 тыс. тонн мучных кондитерских изделий, что выше результатов аналогичного периода прошлого года на 11%.

Самый большой объем мучных кондитерских изделий (14 тыс. тонн) экспортирован в Казахстан. Еще 4,5 тыс. тонн поставили в Киргизию, 4 тыс. тонн – в Белоруссию.

«В Кузбассе как раз основная доля экспорта продукции АПК приходится на продукцию пищевой и перерабатывающей промышленности – более 75 процентов. Мучные кондитерские изделия входят в эту группу товаров, они нашли отклик у зарубежных покупателей благодаря высокому качеству и уникальному вкусу», – комментирует министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кузбасса Андрей Ариткулов.



Отметим, что объем экспорта продукции агропромышленного комплекса по региону составил за первое полугодие 2021 года \$119,4 млн. Экспорт осуществлялся в 37 стран мира. Наибольший объем экспорта приходится на Казахстан, Узбекистан, Киргизию, Латвию, Азербайджан, Беларусь, Китай.

## 2 Более семи тысяч тонн овощей вырастили в кузбасских теплицах с начала года

По информации Минсельхоза Кузбасса, за 8 месяцев 2021 года в тепличных хозяйствах региона произведено 8 345 тонн бахчевых культур, из них 6 012 тонн огурцов, 2 057 тонн томатов, а также 278 тонн различной зелени (салат, петрушка, укроп). В летний период в теплицах производилась дезинфекция перед запуском осенне-зимнего оборота.

«Овощи закрытого грунта производятся круглогодично в пяти тепличных хозяйствах. Общая площадь теплиц превышает



СФО:  
ИНДЕКС  
РАЗВИТИЯ

28 гектаров. По плану в этом году необходимо собрать не менее 11,4 тысяч тонн овощей, что больше плана прошлого года на 200 тонн», – сообщает министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кузбасса Андрей Ариткулов.

Свежие огурцы, томаты и зелень уже стали привычной частью рациона кузбассовцев вне зависимости от времени года. Треть тепличных овощей и зелени, представленных в магазинах региона, выращены местными производителями.

## 3 Производство оборудования для зерносушильных комплексов наладят в Кузбассе

В ходе рабочей поездки в Чебулинский муниципальный округ губернатор области Сергей Цивилев провел выездное совещание с сельхозпроизводителями в селе Алчедат.

«Аграрный сектор в Кузбассе активно развивается: возвращаем в оборот земли сельхозназначения, растет урожайность. В прошлом году было собрано 1 миллион 280 тысяч тонн зерна, в этом году ожидаем лучшего результата. Для такого количества зерна необходимы новые сушильные системы и зернохранилища. Однако как рассказали производители, поставки необходимого оборудования из других регионов и стран могут задерживать, в том числе из-за ситуации с коронавирусом. Наши сельхозпроизводители не должны зависеть от таких факторов, мы сами в состоянии производить такие системы. Поэтому министерство промышленности и торговли совместно с профильным заместителем губернатора Алексеем Харитоновым должны проанализировать потребность региона и наладить производство зерносушилок и запасных частей для них здесь, в Кузбассе», – подчеркнул Сергей Цивилев.

Губернатор ознакомился с работой ООО «Чебулинское» в селе Алчедат. Здесь функционируют два зерносушильных комплекса производительностью 600 тонн в сутки, есть три ангара для хранения зерна на 6 тыс. тонн, пять зерноскладов на 7 тыс. тонн. В 2021 году в реконструкцию комплексов инвестировано 10 млн рублей. Всего в ООО «Чебулинское» имеются пять зерносушильных комплексов: помимо отделения в селе Алчедат, работают отделение «Чумай»: зерносушильный комплекс производительностью 600 тонн в сутки, сушилка производительностью 350 тонн в сутки, три склада для хранения зерна на 6 тыс. тонн. Строятся еще два зерносклада – на 4 тыс. тонн. В отделении «Верх-Чебула» действует один зерносушильный комплекс: сушилка производительностью 250 тонн в сутки, четыре зерносклада на 7,4 тыс. тонн. Строятся два зерносклада на 2 тыс. тонн.



## Омская область

### 1 На 21% вырос экспорт Омской области в этом году

По данным министерства сельского хозяйства и продовольствия Омской области, на 1 сентября 2021 года объем экспорта продовольственных товаров и сельхозсырья составил \$152,7 млн. По сравнению с аналогичным периодом 2020 года, этот показатель выше на 21%.



Большую часть экспорта продукции АПК региона занимают зерновые и масличные культуры, а также растительные масла. Положительная динамика обеспечивается за счет федеральных и региональных мер государственной поддержки экспортеров. Отметим, что к 2024 году планируется увеличить объем экспорта продукции АПК до \$310,1 млн. К концу 2021 года область должна достичь запланированного объема в \$231,3 млн.

### 2 Экспортный совет продвинет омскую продукцию

Губернатор Омской области Александр Бурков подписал указ о создании нового совещательного органа. В его состав вошли представители областного правительства, мэрии, бизнес-объединений, науки и таможни. Согласно документу, размещенному на портале правовой информации, экспортный совет должен обеспечивать взаимодействие бизнеса, власти и науки в вопросах развития экспорта, а также заниматься развитием инфраструктуры для поддержки несырьевого экспорта, формировать предложения по разработке законодательной базы, направленной на повышение экспортного потенциала и стимулирование экспортной деятельности.

Новый совещательный орган возглавил сам губернатор. В состав вошли заместитель председателя правительства Дмитрий Ушаков, министр экономики Анна Негодуйко, министр промышленности, связи, цифрового и научно-технического развития Андрей Посажеников, министр сельского хозяйства и продовольствия Николай Дрофа, заместитель мэра Елена Русинова, президент Омской торгово-промышленной палаты Ольга Федулова, а также руководители крупных предприятий и бизнес-объединений региона, таможни и ОмГТУ. Экспортный совет будет собираться не реже четырех раз в год.

### 3 В сфере интересов области – экспорт в Южную Корею

Во время встречи губернатора Александра Буркова и мэра Омска Оксаны Фадиной с генконсулом Республики Корея Кимом Се Уном были обсуждены вопросы долгосрочного сотрудничества и увеличения взаимного товарооборота. Как подчеркнул на встрече глава региона, по итогам прошлого года экспорт Омской области в Южную Корею увеличился более чем в 12 раз. Рост в основном произошел за счет поставок пшеницы. Регион также экспортирует на южнокорейский рынок растительные масла, мебельные щиты, деревянные балки, электрические машины и аппаратуру, технический углерод.

Глава региона сообщил, что рассчитывает на содействие генконсула в поисках партнеров. В частности, в налаживании долгосрочных контактов по поставкам на южнокорейский рынок сельскохозяйственных культур: пшеницы, ячменя, гороха, масличных культур и продуктов их переработки.

«Омская область производит ежегодно 3 млн тонн зерна, треть из этого объема реализуется за пределы региона и представляет собой экспортный потенциал. Плюс к этому порядка 340–350 тысяч тонн будет собрано в этом году масличных культур – рапс, лен. Это основная экспортная составляющая региона, которую мы поставляем в страны Центральной и Восточной Азии. Будем признательны за содействие в поиске партнеров и налаживании постоянных контактов», – отметил Александр Бурков.



Помимо этого, взаимный интерес представляет сотрудничество в инновационной сфере, реализация совместных инвестиционных проектов в агропромышленном комплексе и деревообработке. Генеральный консул Республики Корея Ким Се Ун заверил, что предложения по развитию торговли и экономического взаимодействию он представит в соответствующее подразделение южнокорейского посольства, а более предметно вопросы налаживания контактов обсудит с руководством Омской торгово-промышленной палаты.



# Томская область



## 1 Томским агрошколам предоставляют гранты на развитие

В 2020 году в Томской области обучение в агрошколах прошли более 600 детей от 6 до 17 лет. Аграрные профориентационные проекты реализовали Томский сельскохозяйственный институт, средняя школа в селе Ягодное (Асиновский район), Кривошеинский агропромышленный техникум и его филиал в Бакcharском районе.

Ученики агрошкол знакомились как с традиционными сельскими профессиями – агроном, зоотехник, пчеловод, так и с новыми высокотехнологичными специальностями, например, оператор квадрокоптера, IT-специалист в сельском хозяйстве.

«При создании программ обучения мы ставили задачу сохранить в условиях онлайн-занятий вовлеченность слушателей в процесс, обеспечить эффект присутствия. Для этого мы первые в России использовали в обучении агростриминг – прямую видеотрансляцию с ферм компании «Сибирское молоко», – поделился опытом преподаватель ТСХИ, кандидат педагогических наук Анатолий Меденцев.

В средней школе села Ягодное в Асиновском районе поддержку в 2020 году получила «Школа юного пчеловода».

«Благодаря гранту смогли приобрести пчелосемью, домики для пчел, специальное оборудование и защитные костюмы», – рассказал преподаватель агрокласса средней школы села Ягодное Евгений Никонов.

Проект Кривошеинского агропромышленного техникума «Агроветер» познакомил младших школьников с профессиями агроинженера и агрометеоролога.

«Ребята учились управлять квадрокоптером и строить электронные карты полей сельхозназначения, знакомились с агрометеорологией. Результатом стала карта учебного хозяйства, принадлежащего техникуму», – сообщила директор техникума Наталья Сайнакова.

Напомним, что прием заявок на участие в конкурсе на предоставление грантов для поддержки профориентационных проектов в области сельхозпроизводства продлится до 8 октября.

## 2 Студенты Томского сельскохозяйственного института получают стипендию от Россельхозбанка

Студенты Томского сельскохозяйственного института (филиала ФГБОУ ВО Новосибирский ГАУ), которые отличаются высокой успеваемостью и ведут научную деятельность, будут получать именную стипендию в размере 15 тыс. рублей. В этом году в регионе таких стипендиатов пять.

Общее число участников стипендиальной программы в 2021–2022 учебном году увеличено на 54 человека, а размер ежемесячной стипендии с 12,5 до 15 тыс. рублей. Таким образом, финансовую поддержку от банка в этом учебном году будут получать 450 студентов аграрных вузов, подведомственных Министерству сельского хозяйства РФ.

Цель стипендиальной программы Россельхозбанка – материальная поддержка самых талантливых студентов



аграрных вузов, создание условий для эффективного обучения учащихся и формирование кадрового потенциала агропромышленного комплекса.

Отметим, что студенты филиала Новосибирского государственного аграрного университета впервые включены в стипендиальную программу Россельхозбанка.

## 3 Новую технологию хранения зерна используют в Томской области

Хозяйства региона начали использовать для хранения зерна полимерные рукава – трехслойные полимерные мешки длиной по 60–70 метров и вместимостью до 300 тонн, которые наполняет зерном специальная зерноупаковочная машина.

Первым эту технологию применило КХ «Куендат». К началу уборочной кампании в хозяйстве закупили десять рукавов и две машины, одну для укладки, вторую для выгрузки зерна.

Как пояснил главный агроном КХ «Куендат» Евгений Новиков, эту технологию хранения выбрали из-за ее доступности. Стоимость комплекта обошлась предприятию в 3 млн рублей, тогда как стоимость строительства зерносклада оценивается в 12 млн рублей.

«В этом году мы планировали построить металлический склад, и первоначальная смета составляла 6 млн рублей. Но весной стоимость металлоконструкций резко возросла, и мы решили попробовать полимерные рукава. Технология для нас новая, но мы знаем, что ее активно используют, например, в Красноярском крае и в других регионах России», – отметил Евгений Новиков.

В КХ «Куендат» уже загрузили на хранение один рукав с ячменем. Новый метод допускает загрузку зерна прямо с поля без снятия влажности, если этот показатель не превышает 18%. Герметичные условия хранения зерна в рукавах исключают возможность распространения грибковых заболеваний и размножение насекомых.

В этом сезоне полимерные рукава для хранения зерна также закупила компания «Агро». В хозяйстве планируют использовать эту технологию в том случае, если под урожай не хватит складских помещений.

В зависимости от влажности заложенные зерновые в пластиковых рукавах могут храниться до полутора лет. Рукава используют для любых зерновых, бобовых и масличных культур: пшеницы, ячменя, кукурузы, гороха, сои, подсолнечника, рапса и силоса.



## Красноярский край

### 1 Аграриям Красноярского края помогут выращивать рапс на экспорт

До конца года земледельцы края получат более 148 млн рублей на производство масличных культур, в частности рапса и сои, для развития экспортной деятельности. Из этих денег 141 млн рублей – федеральные средства. Поддержка предусмотрена в рамках регионального проекта «Экспорт продукции АПК» национального проекта «Международная кооперация и экспорт».

Средства выделены, чтобы поддержать предприятия в условиях сохраняющихся экспортных ограничений, помочь им нарастить объёмы производства масличных культур.



«Основное условие для получения поддержки – обеспечение прироста объёма производства семян рапса и сои в этом году по отношению к 2019 году. На бюджетные средства могут рассчитывать аграрии края, которые при посеве используют районированные кондиционные семена, соответствующие ГОСТу, а также вносят минеральные удобрения согласно расчётным планам агрохимслужбы», – сообщил заместитель председателя Правительства края – министр сельского хозяйства и торговли Леонид Шорохов.

Стоит отметить, что рапс и сою в крае возделывают 216 хозяйств. В прошлом году таких было 147. Основные страны-импортёры краевого рапса – Китай и Белоруссия. По данным Россельхознадзора, с начала года из края отгружено 130 тыс. тонн семян рапса, из них более 54 тыс. тонн – на экспорт.

Несколько лет подряд Красноярский край занимает в России первое место по объёму производства семян рапса. В прошлом году краевые аграрии получили 270 тыс. тонн маслосемян.

За шесть лет сельхозпроизводители края увеличили площади под рапсом более чем в пять раз: с 33,7 тыс. гектаров в 2016 году до 179,6 тыс. гектаров в 2021 году. Под сою хозяйства края в этом году отвели 8,5 тыс. гектаров. В 2016 году было 300 гектаров. Доля масличных в общей структуре посевных площадей края составляет 13%.

В настоящее время хозяйствами Красноярского края собрано 5,5 тыс. тонн семян рапса с 3,4 тыс. гектаров площадей. Урожайность составляет 16,3 центнера с гектара.

### 2 До 5 миллионов рублей предлагают фермерам на старте

Специалисты Минсельхоза края принимают заявки на конкурс грантов «Агростартап – 2021». Подать документы для участия в отборе фермеры края могут до 23 сентября. Мера поддержки действует в крае третий год благодаря нацпроекту «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы».

Принять участие в конкурсе могут предприниматели, зарегистрированные в сельских территориях края в текущем году, а также те, кто только планирует открыть бизнес на селе. При успешном прохождении отбора такие участники должны зарегистрировать предпринимательскую деятельность.

«В этом году на гранты для создания и развития агробизнеса из бюджетов разных уровней выделено 60 миллионов рублей. Помощь получают не менее 15 стартующих фермеров края, – сообщила замминистра сельского хозяйства и торговли края Оксана Дивногорцева. – На конкурс необходимо представить бизнес-план. Он включает направления расходования бюджетных средств, обязательства по созданию новых рабочих мест: не менее двух при поддержке 2 миллиона рублей и более, а также не менее одного, если размер гранта меньше 2 миллионов рублей. При этом одно из созданных рабочих мест занимает фермер».

Также грантополучатель должен в течение пяти лет сохранить созданные рабочие места и достичь плановых показателей деятельности, которые предусмотрены его бизнес-планом.

Для участия в конкурсе фермерам необходимо вложить в проект только 10% собственных средств. При большем софинансировании задуманного конкурсанты будут иметь преимущество перед другими участниками отбора.

«В этом году комиссия оценит приоритетные направления развития растениеводства и животноводства, которые обозначили для себя территории края. К примеру, если какой-либо район считает необходимым в большей мере развивать овцеводство или козоводство, то к конкурсантам из этого района с проектом, нацеленным на разведение мелкого рогатого скота, в частности овец и коз, при отборе применят повышающий коэффициент», – подчеркнула Оксана Дивногорцева.

Для фермеров, развивающих мясное или молочное животноводство, максимальный размер гранта «Агростартап» по-прежнему составляет 5 млн рублей. На другие сельхознаправления как и раньше можно получить до 3 млн рублей. Плюс к 5-миллионной или 3-миллионной поддержке идёт ещё миллион рублей, если фермер отдаёт часть средств на формирование неделимого фонда сельхозкооператива, пайщиком которого является.





# ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖА ТЕХНИКИ ДЛЯ ПОСЛЕУБОРОЧНОЙ ОБРАБОТКИ И ХРАНЕНИЯ ЗЕРНА



**Зерноочистительные  
машины**



**Оборудование для  
комбикормов**



**Сушка и вентиляция  
зерна**



**Транспортное  
оборудование**



**Машины для  
получения семян**



**Запчасти**



Доставка в любой регион РФ своим транспортом



Простота и долговечность нашего оборудования



Гарантируем качество товаров и услуг



Результат работы — семена высшей категории



Шеф-монтаж



Цены ниже чем у конкурентов



Скидка по программе + лизинг



Тестовая сортировка исходного материала заказчика



АО «Кузембетьевский РМЗ»  
423710, РТ, Мензелинский р-н,  
с. Кузембетьево, ул. Советская, 77А  
+7 986 910-30-14



реклама



## Алтайский край

### 1 Казахстан стал основным покупателем произведенного в Алтайском крае зерна

По сообщению «КазХерно», за отчетный период с января по август 2021 года из данного региона было поставлено на экспорт почти 314 тыс. тонн зерновых. Из этого объема на долю Казахстана пришлось более 119 тыс. тонн (почти 38%). По импорту Казахстан обошел по закупкам КНР (97,5 тыс. тонн), Японию (25,6 тыс. тонн) и Пакистан (9,7 тыс. тонн).



Большую часть зарубежных поставок составила пшеница (100 тыс. тонн). Также экспортировались рапсовое масло (около 61 тыс. тонн), горох (28,7 тыс. тонн), пшеничная мука (25 тыс. тонн), подсолнечник (16,7 тыс. тонн).

За январь-август нынешнего года алтайский филиал оформил 3707 сертификатов для экспорта.

### 2 В Барнауле поделились опытом внедрения биотехнологий в АПК

24 сентября на площадке Алтайского аграрного университета ученые поделились опытом внедрения биотехнологий в АПК: в очно-дистанционном формате прошли экспертно-аналитические сессии IV Межрегиональной научно-практической конференции (с международным участием) «От Биопродуктов к Биоэкономике».

Сессии были разделены по трем направлениям: «Биотехнологии в животноводстве: перспективы и проблемы развития», «Лесные биотехнологии: передовые методы и опыт внедрения» и «Практика применения биопрепаратов в растениеводстве».

По словам заместителя министра сельского хозяйства Алтайского края Николая Халина, отмечается большой интерес к современным достижениям науки среди сельхозпроизводителей. Он отметил, что биотехнологические методы дают возможность представителям АПК наращивать объемы производства и улучшать качество продукции, обеспечивая потребителей высококачественной, полезной и безопасной продукцией.

На сессиях было заявлено более 60 докладов от представителей 22 вузов и научно-исследовательских центров из 15 регионов России и Республики Казахстан.

Спектр обсуждаемых на конференции вопросов был достаточно широк.

Например, ключевой темой на площадке «Биотехнологии в животноводстве: перспективы и проблемы развития» стали вопросы применения методов генетического мониторинга в целях повышения продуктивности и качества продукции в животноводстве. Кроме того, обсуждались методы приготовления кормовых смесей с использованием различного рода биологических препаратов, эффективность применения пробиотиков в рационах кормления сельскохозяйственных животных.

Конференция состоялась в рамках Международного форума «Биотехнологии: наука, образование, индустрия», который проходил в Алтайском крае с 23 по 26 сентября.

### 3 «Русский овощ» запустил социальную акцию

В рамках исполнения поручения заместителя Председателя Правительства Российской Федерации Виктории Абрамченко сельхозпредприятие «Русский овощ» объявило о старте акции по реализации населению Алтайского края картофеля, как одного из социально значимых продуктов, по ценам ниже среднерыночных. Продажа ведется через сеть магазинов «Мария-Ра» по сниженной цене 19,95 руб./кг в сеточной фасовке по 10 кг. В дальнейшем предприятие планирует проведение аналогичных акций по другим категориям «борщевой набора» – капусте, моркови и свекле столовой.



«Русский овощ» – одно из крупнейших в Алтайском крае предприятий промышленного овощеводства. Хозяйство занимается выращиванием овощей и картофеля в открытом грунте. Как сельскохозяйственный товаропроизводитель ежегодно через Минсельхоз региона получает государственную поддержку на проведение комплекса агротехнологических работ, повышения уровня экологической безопасности сельскохозяйственного производства, а также плодородия и качества почв при возделывании картофеля и овощных культур открытого грунта.





АгроСевТорг

# МАСЛО РЕМЕСЛЕННОЕ

ПРЯМОГО ХОЛОДНОГО ОТЖИМА

## НОВИНКА



### С заботой о здоровье!

Приглашаем к сотрудничеству  
магазины, супермаркеты, кафе,  
бары и рестораны.

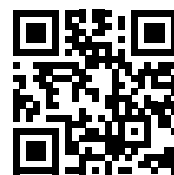
📍 г. Барнаул

☎ 8-905-983-65-81, ☎ 8 (3852) 506-240

✉ [astmarket2020@mail.ru](mailto:astmarket2020@mail.ru)



@rapsoil



[agrosevtorg.ru](http://agrosevtorg.ru)

реклама



Иван ПИТЕРС

## Здесь рыба есть!

**Второго сентября журнал «Моя Сибирь» совместно с заместителем министра сельского хозяйства Новосибирской области Виктором Апанасенко посетил рыбохозяйственное предприятие «Фиш Мэн» в Барабинском районе НСО, являющееся одним из крупнейших региональных производителей и экспортеров рыбы.**

**Н**а протяжении нескольких последних лет рыбохозяйственная отрасль Новосибирской области демонстрирует стабильную положительную динамику. По показателям рыбохозяйственной деятельности в пресноводных водоемах регион занимает одно из ведущих мест в Российской Федерации и находится на лидирующих позициях в Сибирском федеральном округе. На сегодняшний день в области насчитывается более двухсот предприятий, занимающихся промышленным и товарным рыболовством, за которыми закреплено 380 водных объектов. Основными из них являются озера Чаны и Сартлан, из которых вылавливается более 70% всего объема рыбы, добываемой в регионе.

По словам заместителя министра сельского хозяйства Новосибирской области Виктора Апанасенко, за прошлый год в области было выловлено 11,74 тыс. тонн рыбы, в числе которых щука, окунь, судак, сазан, карась и многие другие ценные виды. Что касается текущего года, то за его первое полугодие вылов промышленной рыбы на территории области составил 4,2 тыс. тонн, что на одну тысячу тонн больше, чем за аналогичный период прошлого года.

Одно из основных рыбохозяйственных предприятий Новосибирской области – ООО «Фиш Мэн» на данный момент является единственным в области предприятием, производящим продукцию, которая идет на экспорт в Европу. Стоит отметить, что с начала 2021 года предприятиями региона в рамках проекта «Экспорт продукции АПК» было вывезено рыбы и рыбной продукции на сумму свыше \$11 млн и значительная доля в этом объеме принадлежит компании «Фиш Мэн». Если по итогам прошлого году компанией было реализовано 990 тонн готовой продукции, то в этом году за первое полугодие ее объем составил уже более 500 тонн.

«Мы производим до тысячи тонн готовой продукции в год, – говорит директор предприятия Евгений Шихалев. – Порядка 95% нашей продукции идет на экспорт в страны Евросоюза – Данию, Германию, Францию, Литву, Чехию и Швейцарию. Кроме того, с помощью наших партнеров мы осуществляем экспорт готовой продукции в Канаду. Наши главные экспортные позиции – это филе окуня, судака и щуки. Окунь идет в рестораны и сетевые предприятия Швейцарии. Судак в основном в Германию и Францию. Филе щуки мы поставляем в Данию для школьного питания. Также мы производим филе пеляди, которое очень востребовано на германском и французском рынках».

ООО «Фиш Мэн» ведет свою деятельность с 2002 года. На сегодняшний день штат предприятия, являющегося одним из градообразующих на территории своего Куйбышевского и Барабинского районов Новосибирской области, составляет 150 человек. У компании есть свой собственный рыболовный флот и закрепленный за ней промысловый участок на озере Чаны. Вылов рыбы ведется круглогодично, за исключением нерестового периода. Одна бригада рыбаков в среднем добывает в месяц 50–60 тонн рыбы. Переработка выловленной рыбы производится на собственном предприятии компании в городе Куйбышев, которое располагает всем необходимым для этого современным оборудованием и мощностями для заморозки и хранения сырья и готовой продукции. Помимо свежемороженого филе, ассортимент предприятия представлен рыбными полуфабрикатами, пресервами и рыбными салатами. Кроме того, у компании есть дочернее предприятие в Барнауле, занимающееся производством вяленой и копченой рыбы. Реализуемый объем готовой продукции на внутреннем региональном рынке составляет около 5% от общего объема производства компании.

«Практически весь объем свежемороженого филе выловленного на Чанах окуня, судака и щуки мы отправляем на экспорт, – рассказывает Евгений Шихалев. – Российский потребитель пока не готов платить за филе окуня по причине его высокой себестоимости, а также в силу устоявшихся вкусовых предпочтений потребления этой рыбы. У нас, например, большим спросом пользуется сушеный окунь и окунь горячего копчения, а европейцы подают филе этой рыбы в ресторанах. То же самое можно сказать о судаке и щуке».

Сибирская рыба пользуется большой популярностью в Европе не случайно. Озеро Чаны обладает уникальной экосистемой, по показателям своей естественной кормовой базы идеально подходящей для существования и кормления как хищных, так и нехищных видов дикой рыбы, которая по своим качественным и товарным показателям полностью соответствует европейским стандартам качества. Основная проблема компании, не позволяющая ей пока существенно увеличить объемы экспорта, – нехватка сырья, обусловленная строгими лимитами вылова рыбы на озерах Новосибирской области. Для ее решения «Фиш Мэн» вынужден закупать сырье для переработки в Казахстане, а также в других российских регионах – Астраханской, Иркутской, Челябинской, Хабаровской и Волгоградской областях. Вся закупаемая



продукция при этом обязательно проходит строгий контроль на соответствие ветеринарным требованиям и стандартам качества. Однако Евгений Шихалев уверен, что в ближайшем будущем вопрос увеличения экспортных продаж удастся успешно решить, поскольку в настоящее время компания находится на завершающем этапе сертификации Морского попечительского совета (MSC).

Стандарт MSC применяется к промыслу дикой рыбы и базируется на принципах состояния рыбных запасов, воздействия рыболовного хозяйства на экосистему и эффективности показателей системы управления и менеджмента компании. «Сертификация на соответствие требованиям Морского попечительского совета позволит повысить нашу конкурентоспособность и увеличить объем экспортных продаж, обеспечить нам прямой выход на европейский рынок и европейские торговые сети, — считает директор ООО «Фиш Мэн». — Это очень важный этап в нашей деятельности, доказывающий правильность позиции нашей компании, которая заключается в том, чтобы эффективно вести рыбный промысел на озере Чаны, соблюдая при этом все требования российского и международного законодательства, сводящие к минимуму вред, причиняемый экосистеме озера».

Помимо увеличения объемов европейских поставок компания планирует расширять список своих партнеров как внутри России и Европы, так и среди стран Азиатско-Тихоокеанского региона. Так, в январе этого года предприятие впервые поставило 18-тонную партию мороженого карася в Китай. Также в этом году «Фиш Мэн» заключил крупный контракт с голландской компанией Sterk Seafood B. V. на поставку рыбы и рыбной продукции в Нидерланды. В рамках этого контракта голландской стороне уже поставлено замороженное филе окуня, судака, щуки и сига на сумму более \$3,5 млн.

Следует отметить, что производство в ООО «Фиш Мэн» является безотходным. На первоначальном этапе деятельности предприятие поставляло отходы производства в звероводческие хозяйства региона, где они использовались в качестве корма для пушных зверьков — песцов, норок и соболей. Сегодня отходы производства перерабатываются в фарш, брикетируются, замораживаются и поставляются на птицефабрику «Октябрьскую».

Обеспечивать развитие и расширение производства компании помогает участие в региональных программах государственной поддержки. Для развития товарного рыбоводства и промышленного рыболовства из бюджета Новосибирской области ежегодно выделяется 20 млн рублей, 50% из которых идет на возмещение стоимости приобретенного рыбопосадочного материала для зарыбления водных объектов, а остальные 50 — на возмещение стоимости приобретенных технических средств и оборудования. Благодаря приобретенному за последние годы в рамках программы господдержки современному оборудованию производственные мощности переработки предприятия составляют сегодня порядка 4,7 тыс. тонн в год.

Пример компании «Фиш Мэн» наглядно подтверждает, что в Новосибирской области есть огромный потенциал и перспективы для развития рыбохозяйственной отрасли. Благодаря рыбакам и сотрудникам предприятия тысячи людей в России и Европе имеют сегодня возможность оценить уникальный вкус сибирской рыбы высокого качества. И это далеко не предел — у компании есть все необходимые ресурсы для дальнейшего уверенного развития.



**Продукция под брендом FISHMAN входит в тройку лидеров рыбоперерабатывающих предприятий России, являющихся экспортерами рыбной продукции, изготовленной из пресноводной рыбы. Основной продукцией бренда является замороженное глазированное филе, изготовленное из выросших в дикой среде судака, окуня, щуки и пеляди, которое пользуется большой востребованностью на европейском рынке. На местный российский рынок компания поставляет замороженную рыбную продукцию, рыбный фарш, полуфабрикаты, рыбные салаты и пресервы. Продукция предприятия пользуется высоким спросом в Новосибирской, Омской, Томской областях и Республике Татарстан.**







Мария МАКНАМАРА

# «СИБАЗОТ»: для тех, кто считает прибыль завтра

*Компания «СИБАЗОТ» ворвалась на сибирский рынок стремительно и ярко, мгновенно став путеводной звездой для всех сибирских фермеров, охотно идущих по пути инновационного развития. Тот, кто становится партнером компании, быстро переводит свое производство в режим самообеспечения наиболее эффективными на данный момент жидкими удобрениями, гарантированно улучшая всю агротехнологию. Мы поговорили с сибирскими фермерами, которые уже являются клиентами «СИБАЗОТА», и выяснили, почему приобретение и использование растворных узлов для приготовления собственных жидких удобрений для производств в СФО — это не только очень удобно, но и крайне выгодно.*

Универсальность, практичность, экономичность применения — вот три главных фактора успеха жидких комплексных удобрений (ЖКУ) и карбамида-аммиачных смесей (КАС). Они позволяют обеспечить контроль над питанием и развитием растений практически на всех стадиях роста и созревания, в том числе в условиях дефицита влаги, который нередко наблюдается в Сибирском регионе. Уже доказано, что применение удобрений в жидкой форме способно сэкономить до 50% существующих затрат в растениеводстве. Еще большую экономию вы получаете при самостоятельном приготовлении КАС и ЖКУ непосредственно в хозяйствах, ведь в этом случае стоимость полученных растворов существенно ниже стоимости готовых жидких удобрений.

Линейку уникальных компактных установок для производства жидких азотных и сложных удобрений непосредственно в хозяйстве разработала российская компания NAGRO.

Растворный узел установки позволяет растворить две тонны сухих удобрений в одной тонне воды примерно за 15 минут. При этом его работа основана на способе холодного растворения, который позволяет получать растворы удобрений без нагрева, тем самым сохраняя больше азота и снижая себестоимость полученного удобрения. В основе данной технологии лежит принцип резонансно-ультразвукового смешивания в условиях отрицательных температур, позволяющий, в отличие от традиционных способов, без больших энергозатрат растворять в воде различные вещества с высокой концентрацией.

Растворные узлы NAGRO компактны и не требуют больших площадей для размещения и специальной вентиляции, так как при их работе не выделяются газы и запахи. Их конструкция проста, надежна и практически полностью автоматизирована. Особенно стоит отметить, что срок окупаемости такой установки составляет несколько месяцев — от посевной до уборки урожая.

Группа компаний «СИБАЗОТ» в Сибирском федеральном округе является эксклюзивным поставщиком оборудования

NAGRO для приготовления КАС, ЖКУ и ЖСУ, а также гибких резервуаров для хранения жидкостей от FLEXSOL.

«СИБАЗОТ» предлагает комплексный подход к каждому клиенту, основанный на непосредственных задачах, стоящих перед конкретным хозяйством, — от разработки технического задания до монтажа оборудования, обучения персонала, подключения установки и ее сдачи «под ключ». Сервисная служба компании представлена в каждом регионе СФО. Ее сотрудники оказывают круглосуточную поддержку аграриям и готовы в случае необходимости выехать в хозяйство в течение суток, независимо от его удаленности.

В комплекте с установкой сельхозпроизводители получают комплекс готовых рецептов для приготовления различных растворов, разработанный штатными технологами компании, на основе которых хозяйства могут решать практически любые свои агрономические задачи. Кроме того, агрономы сельхозпредприятий могут создавать и свои собственные рецептуры жидких удобрений с учетом особенностей почвы, на которой расположены посевные площади хозяйств. Все это существенно повышает эффективность применения базовых азотных, фосфорных и калийных удобрений.

Жидкие удобрения уже завоевали популярность среди фермеров Сибири, однако на самостоятельное производство до сих пор решаются немногие. Клиенты «СИБАЗОТА» уверены: чем быстрее вы перестанете быть зависимы от поставщиков жидких удобрений, тем быстрее достигните желаемых результатов по урожайности без ущерба для бюджета предприятия.

реклама

Группа компаний «СИБАЗОТ»

📍 г. Новосибирск,  
микрорайон Горский, д 69

☎ 8 (383) 213-12-80;

☎ 8 (913) 985-12-80

🌐 [www.sibazot.ru](http://www.sibazot.ru) ✉ [info@sibazot.ru](mailto:info@sibazot.ru)



SIBAZOT





**Виталий ЛЕЙС,**  
заместитель генерального  
директора ООО «КриММ»

» Мы потихоньку улучшаем свою технологическую цепочку. Сейчас постепенно переходим на жидкие удобрения. Видим, что это — перспектива будущего производства, это необходимость для хороших урожаев. Жидкие удобрения легкодоступны для растений, как показал этот год. Минеральные лежат гранулированные, не растворились. А жидкие — полностью доступные, рабочие.

У нас много полей с разной структурой, с разным минеральным питанием (по доступности). В лабораториях мы производим почвенные, листовые анализы и на их основе принимаем решения по конкретному полю.

При этом если мы можем произвести жидкие удобрения самостоятельно, почему этого не сделать?

Ранее работали с одним поставщиком растворных узлов, но опыт был отрицательный. Поэтому обратились к «СИБАЗОТУ». Выбрали растворный узел РУКАС 200 от NAGRO. Они нам все поставили в срок: приехали, смонтировали, произвели запуск. С гарантийными обязательствами никаких проблем — все решают. Небольшие гарантийные поломки быстро исправляются — сервис на высоте.

Сейчас варим КАС по 100 кубов в сутки, которые закрывают потребности всей нашей площади в 25 тыс. га. Техника NAGRO исполняет все, что нам необходимо. Осадка нет, все соответствует. При этом за сезон приобретение уже окупилось.

Сотрудничество с «СИБАЗОТОМ» нас полностью устраивает. Оборудование, которое они производят, действительно очень качественное, работает хорошо, без сбоев.



**Алексей СУХОНОСОВ,**  
руководитель  
ООО «Агрофлора»

» Жидкие удобрения работают намного эффективнее, чем гранулированные. Соответственно, прекрасно влияют на урожайность культур. Они не забирают влагу, а сразу входят в реакцию с почвой. Но приобретать нам жидкие удобрения неудобно: до ближайшего завода 800 км, при этом поставки нестабильны. Поэтому решили производить их самостоятельно.

Обратились к «СИБАЗОТУ», потому что ничего на рынке достойнее нет. Приобрели у них растворный узел РУКАС 100. Отработали только первый сезон, но впечатления — самые положительные. Во-первых, по качеству наш продукт еще лучше, чем тот, что мы закупали на заводе. Если там мы не знали, что внесли при производстве КАС, то тут мы точно знаем, какие компоненты присутствуют, сколько их. Агрегат прослеживает общую пропорциональность: сколько и чего залито.

Во-вторых, в сутки в лёгкую можем сварить 70 тонн — это покрывает наши потребности. В-третьих, можем изменить рецептуру, исходя из потребностей. Можно придумать столько рецептов, сколько фантазии хватит! Экспериментируем.

Одним словом, это удобно, сподручно. С заводом много сложностей: привезешь — надо сливать и осуществлять прочие манипуляции, а тут — сварил по потребности — и все. Работают всего два человека: один — в день, второй — в ночь. Ничего сложного, нужна только вода. Кроме того, Рукас 100 окупается всего за сезон.

С «СИБАЗОТОМ» работаем слажено. Специалисты всегда на связи, всегда интересуются текущим положением дел.



**Александр ГРОСУЛЬ,**  
коммерческий директор  
ООО «Рубин»

» Завод по приготовлению жидких удобрений от нас довольно далеко — за 600 км. Везти КАС очень сложно и неудобно. А при низких температурах они кристаллизуются, замерзают. Поэтому решили производить их самостоятельно.

Это позволяет нам более оперативно реагировать на погодные условия, так как мы изначально не знаем, какое будет лето: дождливое или нет, сколько питания необходимо дать по влаге. Сейчас приобретаем необходимые компоненты — кристаллический сульфат аммония, селитру,

карбамид, монокалийфосфат — и потом готовим необходимую нам форму на собственном заводе. Все производится автоматически. На выходе получаем КАС 32, КАС 34 или ЖКУ. Оборудование от NAGRO нас полностью устраивает. Объем, который нам нужен для посева, а это 140 тонн, растворный узел РУКАС 150 спокойно выдает.

Плюс на всякий случай у нас есть емкости под удобрения. Сейчас мы абсолютно не переживаем, где брать КАС, как их везти и где хранить. Мы покупаем необходимые компоненты и весной перед посевной запускаем завод. В «Рубине» прошли уже три посевных, в течение которых мы использовали свои собственные жидкие удобрения, и оборудование за сезон ни разу не ломалось.

Дилер бренда NAGRO компания «СИБАЗОТ» радует своим сервисом, вопросы по запчастям решают оперативно. Простое не было. «СИБАЗОТ» — это хорошая поддержка наших мини-заводов. Сейчас мы покупаем уже третий растворный узел карбамидно-аммиачной смеси РУКАС 300. Оборудование окупается быстро. А если отвечать на вопрос, выгодно ли самостоятельно готовить жидкие удобрения, скажу, что 50 млн рублей плюсом мы заработали. Экономика на лицо, тут и агитировать за это не требуется.

Мария МАКНАМАРА

## Главная по защите

*Отрасли сельского хозяйства в настоящее время развиваются динамично, но крайне нестабильно. Поэтому сельхозпроизводителю очень важно сотрудничать с надежными поставщиками, которые оперативно реагируют на любой вызов и ситуацию. ООО «Агрозащита» — компания молодая, однако имя ее уже громко звучит на устах аграриев. Ее основная деятельность — реализация качественных средств защиты растений и семян от ведущих мировых компаний, таких как Bayer, BASF, Syngenta, FMC. А главная цель компании состоит в том, чтобы хозяйства в сотрудничестве с ней успешно раскрыли весь потенциал своих полей. Мы поговорили с фермерами Сибири и выяснили, что больше всего импонирует им в партнерстве с «Агрозащитой».*



Константин ФЕДИН,  
руководитель  
ООО «Приозерное»

» *«Агрозащиту» нам рекомендовал Александр Эвальдович Вайс, отметив, что компания надежная, всегда выполняет все взятые на себя обязательства. Опыт сотрудничества с ними понравился, поэтому «Агрозащита» уже три года является нашим основным партнёром по поставкам средств защиты растений. Нам нравится соотношение цены и качества.*

*Кроме того, специалисты компании прекрасно разбираются в средствах защиты растений, знают, какие из них лучше применить в той или иной ситуации. При этом сотрудники не делают упор на том, чтобы просто продать препараты. Для них важно, чтобы они оказались эффективны именно в наших условиях. Обычно мы покупаем СЗР по предварительно составленному плану, но, зачастую при появлении вредителей приходится принимать решение на ходу — здесь защиту заранее не спланируешь. В этой ситуации, безусловно, важно, чтобы партнёр был сильный и способный закрыть потребности, возникшие внезапно. «Агрозащита» с этой задачей справляется. Большим плюсом работы с «Агрозащитой» является стабильность. Компания настроена на долгосрочную работу, которая подразумевает крепкие партнёрские взаимоотношения.*

*«Агрозащита» отвечает всем наши требованиям. Надеюсь, что и наша компания отвечает запросам и требованиям компании.*

**З**ащита полей постепенно становится во главу растениеводства. На данные мероприятия сейчас тратится несоизмеримо больше средств, чем, к примеру, еще пять лет назад. И результат соответствует затратам: урожайность сибирских производителей растёт. Однако до сих пор в фермерской среде есть те, кто уверен, что дженерики не уступают оригиналам. К счастью, все больший процент фермеров думает иначе.

Политика компании «Агрозащита» — реализация только оригинальных препаратов, которые дают ту самую эффективность на полях, ожидаемую производителями. Кроме того, важно заметить, что сейчас разница между оригинальными средствами и «калькой» с них сильно сократилась. По словам директора ООО «Агрозащита» Артема Апанасенко, она составляет всего 200–300 рублей на гектар. При существующих ценах на зерновые и масличные несколько сотен рублей, дополнительно затраченных на гектар для лучшей защиты и, соответственно, получению действительно богатого урожая, абсолютно не отразятся на бюджете в негативном ключе.

За шесть лет успешной работы на сибирском рынке СЗР «Агрозащита» зарекомендовала себя только с положительной стороны. Среди ее клиентов есть как флагманы сибирского сельского хозяйства, такие как ЗАО племзавод «Ирмень» или КФХ «Русское поле», так и средние и мелкие фермеры. При этом сильной стороной компании является исключительно индивидуальный подход во всем! «Агрозащита» ведет хозяйство от подбора препаратов до сбора урожая, проводя консультации по применению и оптимизации СЗР.

Помимо качества и комплексного подхода в работе с «Агрозащитой» аграриев привлекают порядочность и честность ее специалистов. Закупка и отгрузка происходят согласно первоначальной договоренности, заказы привозят вовремя, без срывов. «Агрозащита» может доставить СЗР в самые кратчайшие сроки, мгновенно реагируя на проблемы хозяйства. Люди, которые работают в компании — профессионалы своего дела. Они прекрасно разбираются во всех нюансах применения препаратов.

Следует отметить, что с этого года «Агрозащита», помимо собственно СЗР, предлагает сельхозпроизводителям





**Алексей ГЛУХОВ,**  
руководитель ИП Глухов  
Алексей Вячеславович

» **Работаем с компанией два года. Препараты мы подбираем сами, а специалисты «Агрозащиты» оказывают услуги по консультации, если это необходимо. Что привлекает в работе с компанией? Нас устраивают цены, кроме того, при определенных условиях «Агрозащита» работает в кредит. Иногда бывает и так, что препарат нужен срочно. Звонишь сегодня, а привозят уже завтра. Нравится оперативная доставка. Есть и отсрочка платежа. Потому и сотрудничаем.**

НРК-удобрения YARA для подкормки масличных и зерновых культур всеми необходимыми микро- и макроэлементами.

Благодаря большому ассортименту средств защиты растений и наличию научно-исследовательского подразделения «Агрозащита» успешно помогает хозяйствам раскрыть свой потенциал и достичь высоких урожаев.



**Сергей КЛЮКВИН,**  
главный агроном  
ООО «Сибирский»

» **Оптимальное соотношение цены и качества – вот основное преимущество «Агрозащиты». Эта компания поставляет оригинальные средства защиты растений по приемлемым для нас ценам. И, соответственно, у них качественная продукция ведущих фирм. Менеджеры – очень внимательные и порядочные люди. Если нам чего-то не хватает – всякое бывает в процессе работы – то они нам идут навстречу, привозят препарат срочно, с постоплатой. Это тоже очень нравится. Кроме того, мы совместно отслеживаем результаты. Часто ездим со специалистами компании на поля, обсуждаем проблемы. Обратная связь существует обязательно. «Агрозащита» отличается качеством. А больше нам ничего не надо. Все цели, которые мы ставим себе по защите растений, препараты, реализованные компанией, выполняют. Поэтому будем сотрудничать и дальше.**

## «Агрозащита»

продажа средств защиты растений

**Продажа качественных препаратов защиты растений.**

**Своевременное обеспечение, доставка средств защиты растений.**

**Официальный дилер по Сибири**

**Консультации по применению и оптимизации использования средств защиты растений.**

**Ведение хозяйства от подбора препаратов до сбора урожая.**

**Индивидуальный подход.**

**syngenta**

**BASF**  
We create chemistry

**BAYER**

☎ 375-70-65

🌐 агрозащита-нск.рф

**Директор Апанасенко Артем Викторович**  
☎ 8-913-383-55-58

**Менеджер по продажам Микиянский Александр Юрьевич**  
☎ 8-983-316-67-77

реклама



## 1 Фермерские хозяйства — лидеры в применении солнечных электростанций

Специалисты компании «Умная энергия» оценили спрос на солнечную энергетику со стороны коммерческих предприятий в России с 1.01.10 по 01.09.21 гг.

По данным исследования мощность солнечных электростанций (СЭС), построенных владельцами фермерских хозяйств достигла 3,5 МВт., а объем инвестиций в них превысил 210 млн руб.

Стоит подчеркнуть, по количеству введенных в эксплуатацию солнечных установок они занимают вторую строчку (21,7%), уступив лидерство лишь владельцам коммерческой недвижимости (57%). Среди фермеров больше всего строят СЭС производители молочных продуктов — 874 кВт., винодельческие хозяйства — 798 кВт. и рыболовецкие хозяйства — 740 кВт.

«По нашим оценкам, количество солнечных электростанций продолжит расти. Так планы о строительстве крупных СЭС уже анонсировали компании PEPSI, СИБУР, Полиметалл, ИКЕА, ЛУКОЙЛ и НОРНИКЕЛЬ», — сказал коммерческий директор компании «Умная энергия» Дмитрий Коняев.

## 2 Российскую сельхозтехнику оценили за границей

В Польше и Германии отметили успехи российских производителей сельхозтехники, которые увеличивают продажи на внутреннем и зарубежных рынках. Так, в январе-июне 2021 года объем производства сельскохозяйственной

техники в Российской Федерации составил 112,7 млрд рублей, что на 45% больше, чем за аналогичный период в 2020 году.

Объем экспорта продукции российских заводов сельхозмашиностроения за 6 месяцев 2021 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года вырос на 35% и превысил 10 млрд руб. В 2020 году отечественные заводы продемонстрировали рекордные показатели зарубежных отгрузок сельхозтехники, которые составили 15,9 млрд руб. Одной из главных причин динамичного развития являются хорошие цены на сельскохозяйственную продукцию. В результате увеличилась ликвидность и расходы на инвестиции в модернизацию.



Государственная поддержка сельхозмашиностроителей также стимулирует внутренний спрос на технику, отмечают в иностранных СМИ. Тем не менее, Ассоциация «Росспецмаш» призвала премьер-министра России Михаила Мишустина увеличить в этом году бюджет программы субсидирования скидок на сельхозтехнику в связи с тем, что лимиты средств, выделенные на эту меру господдержки, уже исчерпаны.

Ростсельмаш начал поставки сельхозтехники на Скандинавский полуостров

Компания Ростсельмаш (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») поставила первые два зерноуборочных комбайна в Финляндию RSM 161 с двухбарабанной системой обмолота и NOVA 330

На землях муниципалитета Вихти машины совершили первый выход в поле. Старт уборочных работ стал демонстрационным показом возможностей техники, новой для рынка страны.

В честь события покупатель фирма Heftway Oy организовала день открытых дверей. Для руководителей почти 30 фермерских хозяйств был проведен демпоказ. Машины хорошо отработали на пшенице и оставили приятные впечатления у гостей демпоказа.

Мероприятие посетили глава экономического подразделения торгового представительства России в Финляндии Сергей Изотов, глава представительства Ростсельмаш в Европе Михай Игнат.

«Начало положено», — подчеркнул Михай Игнат. Он напомнил, что в июле российский производитель Ростсельмаш и Heftway Oy заключили партнерские отношения.

**Оборудование для защиты растений**

Официальный дилер

АЛЕКС ARAG BREMER IP

Производство Доставка Гарантия

- комплекты для оборудования и переоборудования штанговых опрыскивателей
- отсечные устройства шлангового и коллекторного типа
- регуляторы-распределители
- распылители
- пульта управления
- насосы, фильтры
- любые запчасти

ООО «Алекс»  
420006, г. Казань, ул. Рахимова, 8, зд. 26  
Тел.: 8 (843) 5-121-121, 5-121-122; факс: 5-121-123  
e-mail: marketing@apecs.ru www.apecs.ru



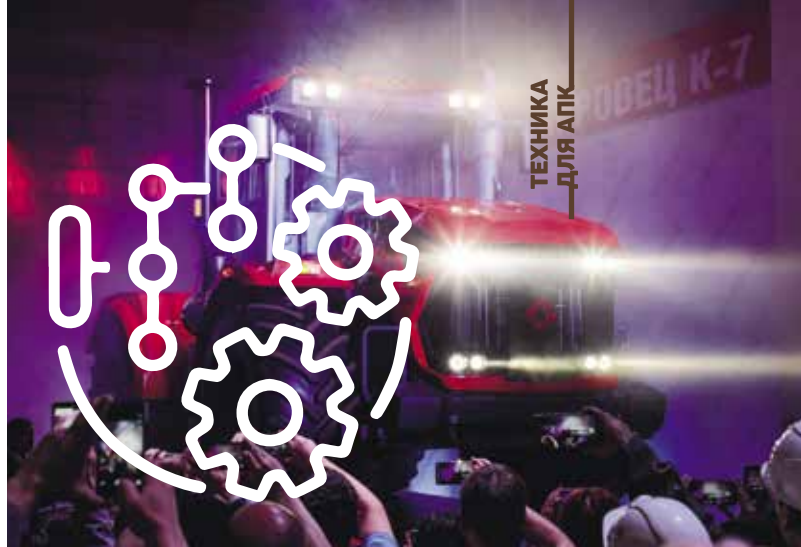
В перспективе планируется развертывание дилерской сети Ростсельмаш на Скандинавском полуострове. Это повысит доступность техники известного бренда для местных аграриев. «Финский дистрибьютор Heftway Oу планирует создание дилерской сети из восьми центров, что позволит занять порядка 10% высококонкурентного рынка и поставлять в Финляндию до 40 единиц техники ежегодно», отметили в торгпредстве России в Финляндии.

Ростсельмаш активный участник мер господдержки, реализуемых Минпромторгом России. Субсидии позволяют компании, как и другим отечественным заводам модернизировать и расширять производство, выпускать новые модели машин, инвестировать в НИОКР.

### 3 Тракторам построят мосты

Петербургский тракторный завод (ПТЗ), крупнейший в РФ производитель тракторов, вложит 7,5 млрд руб. в локализацию производства мостов, 2 млрд руб. из которых может предоставить Фонд развития промышленности.

К 2025 году предполагается выпускать 7,5 тыс. мостов в год, и, по мнению аналитиков, половина объема будет устанавливаться на собственные тракторы. Остальные мосты ПТЗ намерен продавать другим российским игрокам в сегментах сельхозтехники и специальной техники, хотя наиболее крупные из них уже сами занимаются локализацией этого компонента.



Экспертный совет Фонда развития промышленности (ФРП, группа ВЭБ.РФ) одобрил заем на 2 млрд руб. Петербургскому тракторному заводу. Предприятие запланировало строительство комплекса по выпуску ведущих мостов, общая стоимость проекта – 7,5 млрд руб.

Производство начнется в третьем квартале 2023 года, а в четвертом квартале 2024 года выйдет на полную мощность – 7,5 тыс. мостов (это эквивалентно 3,75 тыс. единиц техники).

Передние и задние мосты будут устанавливаться на тракторы «Кировец» серии К-5 и К-7М, фронтальные погрузчики, колесные бульдозеры и другую спецтехнику. За счет отказа от импортных комплектующих уровень локализации возрастет, например, у тракторов до 80%, сообщили в ФРП. Кроме того, в планах поставки другим отечественным производителям.

Российские производители техники вынуждены использовать мосты в основном из Италии, Германии и Китая, пояснили в ФРП. Но, к примеру, «Четра» уже использует мосты собственного производства для техники промышленного назначения.

## Trade-in

### Обновиться по программе Trade-in ВЫГОДНО

- Бесплатный выезд сервисного инженера на осмотр и дефектовку б/у техники
- Конкурентные цены на выкуп б/у техники
- Вывоз б/у техники за счет компании «ЭкоНиваСибирь»
- Выгодные условия финансирования на новую технику
- Договор обратного выкупа
- Юридическое сопровождение от компании «ЭкоНиваСибирь» на протяжении всей сделки

\*более подробную информацию уточняйте у менеджеров компании ООО «ЭкоНиваСибирь»

**ЕКОНИВА**  
**ЭКОНИВА**  
www.ekoniva.com

Новосибирская область  
тел.: +7 (383) 325-12-23  
novosibirsk@ekoniva.com  
Новосибирская область,  
Краснозерский район  
тел.: +7 (383-57) 42-545  
krasnozerskoe@ekoniva.com

Алтайский край, г. Барнаул  
тел.: +7 (3852) 50-76-79  
barnaul@ekoniva.com  
Алтайский край, г. Бийск  
тел.: +7 (3854) 30-73-13  
biysk@ekoniva.com

Алтайский край, г. Рубцовск  
тел.: +7 (3852) 50-76-79  
rubtsovsk@ekoniva.com  
Алтайский край, г. Славгород  
тел.: +7 (3852) 50-76-79  
slavgorod@ekoniva.com

Кемеровская область  
тел.: +7 (3842) 74-33-11  
kemerovo@ekoniva.com  
Омская область  
тел.: +7 (3812) 972-082  
oms@ekoniva.com





Иван ПИТЕРС

## Обновляй и удивляй

*Парк техники в сельском хозяйстве должен обновляться такими моделями, которые отвечают современным требованиям аграриев. Производители техники старательно и придирчиво конструируют новые машины, которые способны удивлять своим функционалом. В данном обзоре представлены самые интересные новинки от известных производителей сельхозтехники, которые вы решительно захотите испытать на своих полях.*

### «МУРОМЕЦ 1500», ООО РПП «ПОДШИПНИКМАШ» СУККУЛ

Новый комбайн «Муромец 1500» — это усовершенствованная модель «Добрыня». Машина максимально адаптирована к российским условиям и обладает рядом достоинств. Среди них увеличенный бункер, усиленные рама, панели соломотряса и молотилки, простота в обслуживании и надежность.

Технические характеристики модернизированного комбайна не уступают новейшим машинам. За счет упрощения конструкции и повышения ремонтпригодности эксплуатационные затраты снижаются в 2,5 раза. Кроме того, снижаются и требования к уровню механизаторского и технического персонала.

На комбайне установлен двигатель ЯМ238-М2 мощностью 240 л. с. Стоит отметить, что с двигателя сняты все внешние силовые приводы на насосы НШ — гидросистемы и рулевого управления. Все потребители приводятся от блока раздаточных шкивов, что значительно облегчает не только техническое обслуживание, но и обеспечивает возможность оперативной замены двигателя даже в поле.

На комбайне установлена система очистки Новатор Плюс. Сетчатая оградительная обшивка, обладающая низкой стоимостью, значительно облегчает визуальный контроль кинематики привода и уменьшает засоряемость корпуса машины.

Аккумуляторы комбайна устанавливаются в оригинальном компакт-контейнере. Это увеличивает их ресурс более чем в два раза.

Большой плюс машины состоит в том, что практически все комплектующие — отечественного производства. Поэтому процесс закупки доставки запчастей упрощается во много раз.

Отдельно стоит отметить созданный в комбайне «Муромец» комфорт для оператора. Кабина оснащена кондиционером, а за счёт переноса двигателя за бункер и установки кабины на виброподушках по центру, не связанной конструктивно с резонирующими деталями бункера и молотилки, шум и вибрации в кабине значительно снизились. Комбайн оборудован не имеющим аналогов переходным мостиком с площадки кабины к задней площадке двигателя.

«Муромец» имеет усиленную систему освещения — до 18 светодиодных фар. Ширина обмолачивающего устройства в 1500 мм повышает производительность машины. Комбайн демонстрирует высокие эксплуатационные показатели даже на сложных агрофонах.

#### ПРЕИМУЩЕСТВА комбайна «Муромец 1500»:

- высокая степень очистки зерна благодаря УВР решетам;
- возможность качественной работы в условиях повышенной влажности;
- защищенная кабина с панорамным обзором и кондиционером;
- высокая пропускная способность бункерного зерна;
- низкие показатели потерь;
- доступные запчасти и сервисное обслуживание.



ООО РПП  
ПодшипникМаш  
Суккул



# ЗЕРНОУБОРОЧНЫЙ КОМБАЙН МУРОМЕЦ-1500



**Мощность двигателя 240 л.с.**



**Высокая ремонтно-пригодность**



**Ширина молотилки 150 см**



**Емкость топливного бака – 500л**



**Простота и надежность в управлении**



**Кабина с панорамным обзором**



**Современная электроника**



**Усиленная система освещения – до 18 светодиодных фар**



**Влагозащищенный бункер объемом 6,3м<sup>3</sup>**



**Низкая стоимость эксплуатации**



реклама

## ПРОИЗВОДСТВО, МОДЕРНИЗАЦИЯ и ремонт зерноуборочных комбайнов



**ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД К ЗАКАЗЧИКУ**

**ВОЗМОЖНОСТЬ ЗАКАЗА ЭКСКЛЮЗИВНОЙ ПРОДУКЦИИ**

**КОНСУЛЬТАЦИИ ПО САМЫМ РАЗЛИЧНЫМ ВОПРОСАМ  
ЭКСПЛУАТАЦИИ И РЕМОНТУ ЗЕРНОУБОРОЧНЫХ КОМБАЙНОВ**



ООО РПП  
ПодшипникМаш  
Суккул

+7-917-360-14-14  
+7-987-59-32-719

+7-927-95-135-13  
✉ [agroufa@yandex.ru](mailto:agroufa@yandex.ru)



## ПРИЦЕПНАЯ ДИСКОВАЯ БОРОНА TERRADISC T, PÖTTINGER

TERRADISC T – это прицепная короткая дисковая борона с собственным шасси для большой рабочей ширины и надежного втягивания на тяжелых, твердых и сухих почвах. Имеет ширину захвата 4 до 6 м. Транспортное шасси позволяет избежать перегрузки подъемника и задней оси трактора.

 PÖTTINGER



Борона TERRADISC T гарантирует равномерную обработку с оптимальным перемешиванием. Для этого были оптимизированы соотношение формы, размера, угла установки и нижнего зацепления дисков. В результате особой конструкции борона имеет лёгкость хода, превосходное вхождение в землю, оптимальное измельчение и перемешивание грунта, даже если почва сухая..

TERRADISC T имеет систему крепления двух стоек TWIN ARM: к каждому широкому зажимному хомуту приварены две мощные кованые несущие стойки. Это обеспечивает постоянное сохранение заданного положения и настройки дисков.

Прочные зубчатые диски из закаленной специальной стали имеют диаметр 580 мм и толщину 5 мм, чтоб обеспечивает длительный срок службы. На метр рабочей ширины приходится 8 дисков, таким образом междисковое расстояние составляет всего 12,5 см. Оптимально налаженное взаимодействие нижнего захвата и угла атаки гарантирует надежное вхождение рабочих органов в почву. Расположенные со смещением агрессивные рабочие органы обеспечивают идеальное смешивание почвы и соломы.

TERRADISC T характеризуется большим свободным пространством между дисками и несущими

стойками. Дискдержатели открываются в направлении движения, благодаря чему предотвращается застревание камней и пожнивных остатков. Обширное свободное пространство между дисками и зажимными хомутами гарантирует отличную проходимость даже при работе с почвой, содержащей большое количество органических остатков.

Стоит отметить, что бороной очень удобно управлять. Прикатывающие катки перенимают функцию регулировки рабочей глубины на дисковой бороне. С помощью

гидравлического преселекционного выбора можно быстро и безопасно настроить рабочую глубину. При работе вес прикатывающей катка переносится на дисковую борону. Это обеспечивает надежное вхождение рабочих органов в сухую, твердую почву.

Удобством отличается и настройка. У короткобазовой дисковой бороны TERRADISC имеется гидравлическая регулировка рабочей глубины, что во многом упрощает процесс отладки. Не нужно долго вручную настраивать машину.

Рабочая глубина плавно регулируется бесступенчато через 5-миллиметровые наклонные зажимы. Штригель отлично настраивается совместно с навеской катка. Опциональные зубья штригеля из рессорной стали направляют поток земли под прикатывающий каток, измельчают и выравнивают смесь земли и соломы. Штригель с тангенциально изогнутыми 14-миллиметровыми зубьями регулируется совместно с навеской катка. Регулировка высоты и наклона осуществляется просто – посредством штифта. Положение штригеля изменяется при изменении рабочей глубины. Чем глубже, тем больше свободный зазор назад.





# Борона дисковая TERRADISC 8001T

## PÖTTINGER



Требуемая мощность 380 л.с.



Ширина захвата 8 м



Транспортная ширина 3 м



Диаметр диска 58 см



Число дисков 64 шт



Вес орудия с катком 10160 кг

## ПРЕИМУЩЕСТВА:



Система TWIN ARM



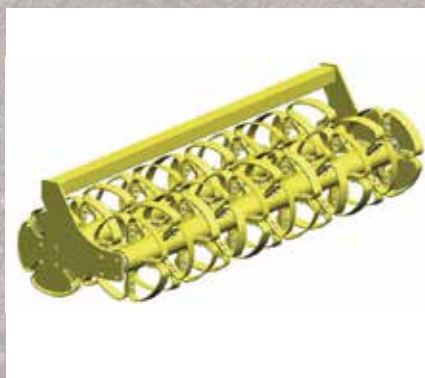
Защита от камней NONSTOP



Копирование поверхности



Регулируемые внешние диски



Каток CONOROLL



Штригель (опция)



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР  
В НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ  
г. Новосибирск, ул. Фабричная, 14.  
☎ **8-800-222-54-16** Звонок бесплатный  
🌐 [www.agrosnab-nso.ru](http://www.agrosnab-nso.ru)

группа компаний  
**АГРОСНАБ**  
техсервис



## НОВИНКА KSU 2, РОСТСЕЛЬМАШ

KSU 2 – это новое поколение самоходных универсальных косилок предназначенных для сельхозпроизводителей с высокими требованиями к уборке зерновых и кормовых культур.

Самоходная косилка Ростсельмаш позволяет решить одновременно несколько задач – с высокой скоростью скашивать и укладывать в валок зерновые колосовые, зернобобовые и крупяные культуры, скашивать, плющить кормовые травы. Она прекрасно подойдет хозяйствам, которые используют раздельный способ уборки урожая или занимаются животноводством.

KSU 2 имеет транспортную скорость до 50 км/ч и рабочую – до 30 км/ч. Она оснащена дизельным двигателем объемом 6,7 л мощностью 264 л. с. (194 кВт при 2 200 об/мин). Минимальный расход топлива достигается благодаря автономному контролю: электроника двигателя подает ровно столько топлива, сколько требуется в соответствии с текущей нагрузкой.

Стоит отметить, что по сравнению с предыдущей моделью, самоходная косилка KSU 2 имеет более широкий модельный ряд свальных жаток от 5,5 до 14 м против 7 и 9 м у KSU 1. Также у новой агромашины выше скорость работы адаптеров. А дорожный просвет – 1200 мм против 990 мм. Проем для формирования валка у KSU 2 имеет диапазон от 1 725 до 2 381 мм против 1800 мм у KSU 1. Широкозахватная ротационная косилка-плющилка под KSU 2 шириной 5 метров (у предыдущей модели – 3,5 метра).

Единые гидравлические разъемы обеспечивают заметную экономию времени при подсоединении адаптеров

семейства DF 1050 / 1250 / 1400, удобство в эксплуатации и защиту от попадания грязи.

Для работы на разных культурах KSU 2 обладает гидравлически расширяемой колеей. Диапазон колеи переднего (ведущего) моста составляет от 2 700±50 до 3 356±50 мм. Диапазон колеи заднего (управляемого) моста – от 2 820±50 до 3 820±50 мм. Регулировка параметров осуществляется из кабины.

Самоходные косилки Ростсельмаш в базовой комплектации оснащаются пневматической системой, что многократно повышает их автономность. Система состоит из ресивера на 100 литров и компрессора с автоматическим поддержанием давления от 4 до 8 бар, удобного пневмоинструмента и быстроразъемной муфты для подключения, что снижает трудоемкость обслуживания косилки. Запаса воздуха в системе при выключенном двигателе хватает на 5 минут, что вполне достаточно для проведения регламентных работ.

В кабине Comfort Cab II установлен бортовой компьютер - информационно-голосовая система Adviser IV, которая непрерывно следит за работой механизмов косилки. Добавлены новые функции: радио, чтение флеш-накопителей. Камера заднего вида облегчает обзор при движении задним ходом и помогает контролировать качество среза.

Также новое поколение самоходных косилок Ростсельмаш оснащается в базовой комплектации инновационной системой РСМ Агротроник - дистанционного мониторинга и контроля операций агромашин с модулем параметрического контроля для сельскохозяйственных предприятий. Помимо этого, опционально доступны системы РСМ Агротроник Пилот 1.0 и РСМ Ночное видение.

**РОСТСЕЛЬМАШ**  
Агротехника Профессионалов





# Зерноуборочный комбайн RSM 161

## Исключительная чистота зерна

до **40** т/ч

Производительность за основное время на зерновых колосовых

**3,3** м<sup>2</sup>

Активная площадь обмолота и сепарации системы TETRA Processor

**1000** л

Объем топливного бака



**4** м<sup>3</sup>

Объем кабины Luxury Cab

**7,1** м<sup>2</sup>

Площадь системы очистки OptiFlow

**4WD**

Доступна версия с полным приводом

Подробнее о модели:



Узнайте больше про обновленные комбайны RSM 161

ООО «Агротрак» – официальный дилер  
НСО, п. Верх-Тула, ул. Новая, 17/1  
КО, г. Кемерово, пр-т Кузнецкий, 127В  
АК, г. Барнаул, Павловский тракт, 160А  
8-800-700-18-17

**РОСТСЕЛЬМАШ**  
Агротехника Профессионалов





**СДЕЛАНО  
В ГЕРМАНИИ**



**GÜTTLER®**

Führend in Bodenstruktur



# КАТКИ GÜTTLER ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ ИДЕАЛЬНОЙ СТРУКТУРЫ ПОЧВЫ:

- ПРЕВОСХОДНОЕ РАЗМЕЛЬЧЕНИЕ КОМКОВ
- ЛУЧШАЯ ПОДГОТОВКА СЕМЕННОГО ЛОЖА
- БОЛЕЕ ИНТЕНСИВНОЕ КУЩЕНИЕ
- УНИКАЛЬНАЯ САМООЧИСТКА

Артур МОВСЕСЯН, руководитель ИП Мовсесян А.А

— Каждый каток производства Güttler заточен под свои задачи. Например, агрегат, который эксплуатируем мы – NonStop 1240 – хорошо разбивает корку после дождей. В этом у него преимущества перед другими модификациями.

Каток Güttler у нас отработал один сезон. Качество отличное! Со своей задачей справляется, полностью удовлетворил наш запрос. Иными словами, чего мы ожидали, то и получили. Основная его задача – выровнять поле и убрать корку, появившуюся после ливневых дождей, чтобы были равномерные всходы. Те катки, которыми мы пользовались ранее, не могли справиться с коркой. А Güttler ее легко разбивает. У катка хорошая производительность, ширина захвата 12 м. Работает без нареканий. Агрегат очень понравился, всем его рекомендую.



ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ  
**ЕВРОПА**

Барнаул, ул. Власихинская, 192  
8(3852) 500-533, [evropa55@inbox.ru](mailto:evropa55@inbox.ru)  
[www.tk-evropa.ru](http://www.tk-evropa.ru)



# Системы для внесения удобрения



## CMX 6.7, SAMSON AGRO

Новый культиватор для внесения навозной жижи спроектирован для работы на тяжелых и глинистых почвах. Трехрядное расположение, которым отличается данная машина, позволяет ей пропускать большее количество органического материала. Это придает культиватору эффективность при работе по стерне, включая стерню после кукурузы или стерню, где имеется в наличии большое количество органических остатков.

Культиватор CMX 6.7 имеет большой подрамный клиренс, более длинные и прочные зубья, чем машины других серий. Его рама и лапы отличаются прочной конструкцией. Также культиватор оборудован двумя парами колес спереди рамы с целью лучшего поддержания рабочего заглабления.



Машина обладает большой шириной захвата – 6,7 м, что то гарантирует более высокую производительность и эффективность по сравнению с другим оборудованием – она вносит до 1200 кубометров удобрения в сутки.

Отметим, что сдвоенные колеса обеспечивают точную глубину инъекции. Также имеется возможность производить настройку рабочей глубины и угла рыхления колеи, что обеспечивает выравнивание поверхности поля после проведения инъекции.



## FLEX 16, SAMSON AGRO

Навозоразбрасыватели серии FLEX предназначены для клиентов с высокими требованиями к надежности машин в сочетании с низкими эксплуатационными расходами. Имея возможность быть оборудованными двумя разными системами разбрасывания: на 12 и 24 метров, навозоразбрасыватели могут применяться для широкого спектра

вносимых материалов – от традиционного стойлового навоза до промышленных продуктов, таких как шлам или шлак.

Разбрасыватель выполнен из особой стали высокой прочности, что позволило при конструировании минимизировать его вес и увеличить грузоподъемность. В стандартной комплектации машина снабжена цепной тягой с резиновой подвеской. Цепной донный транспортер навозоразбрасывателя FLEX произведен компанией Rübиг и имеет высокую износостойкость и высокую прочность на разрыв (допустимая нагрузка 12 500 кг).

Стоит отметить, что в 2014 году разбрасыватель в целях совершенствования подвергся глубинной трансформации. Так, например, сейчас нас нем установлена новая усиленная коробка передач для 24-х метрового оборудования разбрасывания. Усиленная трансмиссия (диаметр вала увеличен с 40 мм до 50 мм) Увеличенный хвостовик ВОМ с 1 3/8" (35 мм) до 1 3/4" (45 мм) Диаметр вала привода цепного транспортера увеличен с 60 мм до 65 мм.

## PG II 21, SAMSON AGRO

Система для внесения жидких органических удобрений отличается простой, но прочной конструкцией. Имеющаяся возможность дооборудования амортизирующим тягово-сцепным устройством обеспечивает способность машины выдерживать большую нагрузку, передаваемую тягачом на систему.

Корпус машины размещен горизонтально на двух продольных элементах и снабжен тремя внутренними перегородками, повышающими устойчивость системы даже при движении с неполной загрузкой. В результате машина перемещается быстрее и, следовательно, вносит больше органического удобрения за единицу времени.

При горизонтальном положении корпуса внутренняя конструкция системы сделана с уклоном, что гарантирует оптимальное поступление жижи к разгрузочному насосу в передней части машины. Стоит отметить, что SAMSON AGRO разработала



принципиально новый разгрузочный насос высокой мощности. Это центробежный насос простой конструкции, где отсутствует контакт между вращающимися лопастями и корпусом, что позволяет насосу справляться с любыми посторонними предметами. Это делает его особенно надежным и обеспечивает низкие эксплуатационные расходы. Производительность насоса достигает 15 тыс. литров в минуту, что позволяет использовать на полную мощность высокопроизводительные агрегаты даже при низких оборотах двигателя.



## CASE IH STEIGER 580 AFS CONNECT, CASE IH

Steiger 580 AFS Connect входит в новую линейку полноприводных тракторов от Case IH с шарнирно-сочлененной рамой, которая объединяет в себе традиционную мощность и передовые технологии, облегчающие эксплуатацию и расширяющие возможности обмена данными.

Тракторы Steiger AFS Connect обеспечивают превосходное тяговое усилие за счет автоматической блокировки дифференциала, которая минимизирует пробуксовку в сложных полевых условиях. Прочное шасси и надежные мосты рассчитаны на массу трактора до 30 тонн и позволяют выполнять самые тяжелые операции.

Обновленная силовая трансмиссия PowerDrive теперь обеспечивает более быстрое переключение передач. Мощность представленной модели – 580 л.с.

Машины серии AFS Connect Steiger оборудованы топливными баками большей вместимости, поэтому теперь можно обработать больше площади без дозаправки. Сельхозпроизводители способны находиться целыми днями в поле без необходимости обслуживания двигателя – этому способствуют межсервисный интервал – до 600 часов



и позволяет достичь новых уровней производительности. Операционная система AFS Vision Pro так же проста в использовании, как смартфон. Взаимодействие с системой осуществляется с помощью сенсорного дисплея или поворотной рукоятки селектора.

Дисплей AFS Pro 1200 – ключевой компонент управления трактором, с помощью которого можно смещать, перетаскивать и масштабировать любые объекты, которые видны на дисплее.

Дополнительные возможности обмена данными также обеспечивают множество функций поддержки. Так, функция удаленного просмотра позволяет менеджеру предприятия

или сотруднику дилера видеть то же, что видит оператор на новом дисплее AFS Pro 1200 в кабине, и оказать помощь или провести обучение.

При проектировании новой кабины было уделено особое внимание комфорту и повышению производительности работы оператора.

В кабине имеется эргономичный подлокотник MultiControl с 8 настраиваемыми кнопками управления, многофункциональная рукоятка

с 4 программируемыми горячими клавишами и поворотной рукояткой селектора для полного контроля кончиками пальцев. Также есть 29 разъемов питания и диагностических портов для подключения всех устройств, необходимых для контроля и управления работой. Усовершенствованная система рулевого управления с регулируемым передаточным числом для повышения эффективности и маневренности. Кабина оснащена пакетом рабочего телескопическими зеркалами заднего вида, регулируемые изнутри.



между очередной заменой масла.

Отличительной особенностью тракторов является возможность сетевого взаимодействия, позволяющие удаленно подключаться к трактору, контролировать его работу, проводить настройку и диагностику.

В основе обмена данными лежит простая и удобная в использовании технология AFS Connect. Она является неотъемлемой частью системы управления трактора



**ВСТРЕЧАЙТЕ  
НОВЫЙ ТРАКТОР!**

**AFS**  
CONNECT

**STEIGER®  
QUADTRAC**



## **ТРАКТОР НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ**

Обновленный 6-цилиндровый двигатель FPT Cursor 13 с нормой экологичности Tier 4 В. Рабочий объем 12.9 л и 4 клапана на цилиндр повысили надежность машины.

Дисплей 12 дюймов с операционной системой AFS Vision Pro на базе Android в кабине: для быстрой и простой настройки трактора.

Телематическая система управления AFS Connect: встроенный модуль обработки и передачи данных P&CM, антенна-приемник AFS Vector Pro и трехлетняя базовая подписка.



**Агро-Мастер**  
Сибирь



**8 800 600 35 25**

Омск • Кемерово • Новосибирск

**CASE IH**  
AGRICULTURE



## ТРАКТОР CLAAS NEXOS ДЛЯ САДОВОДОВ СИБИРИ

Долгие годы закладка садов интенсивного типа в условиях Сибири считалась малоперспективным направлением сельскохозяйственного бизнеса. Последние достижения селекционеров полностью меняют представления об этом. Появление морозоустойчивых сортов-колчаточников яблони, выращиваемых по биотехнологии природного земледелия, позволяет получать высокую урожайность при выращивании пользующихся спросом товарных яблок в Алтайском крае, Кемеровской и Новосибирской областях. При этом технология интенсивного садоводства является энергонасыщенной и требует до 10 специализированных тракторов мощностью около 100 л. с. на каждые 100 га. Отвечая на данный запрос российских аграриев, которые последние несколько лет ежегодно закладывают до 16 тыс. га новых садов, компания CLAAS начала поставки в Россию узкоколейного трактора NEXOS европейской сборки.

ВОМ достаточной мощности и трансмиссией с широким диапазоном передач под разной нагрузкой. И это далеко не все специфические требования, которые не позволяют в большинстве случаев использовать «полевые» тракторы в садах интенсивного типа.

Машину, предназначенную специально для работы в садах интенсивного типа и виноградниках, компания CLAAS представила в феврале 2021 года. Пройдя в течение нескольких месяцев сертификацию, первые тракторы NEXOS зашли в сады сначала в хозяйствах южной и центральной России, а затем и в другие регионы, включая Сибирь.

С учетом потребностей именно российских аграриев, компания предлагает четыре версии трактора: шириной 1460 мм (F) и 1250 мм (VL) и с мощностью двигателя 100 л. с. (серия 240) или 88 л. с. (серия 230). Для каждой модели доступен выбор различных вариантов коробки передач. В простой механической трансмиссии используется 12 передач, а в более сложных модификациях доступно

механическое реверсирование и двухступенчатое переключение под нагрузкой TWINSHIFT либо гидравлическое реверсирование REVERSHIFT и двухступенчатое переключение под нагрузкой TWINSHIFT.

Но главная особенность узкоколейного трактора NEXOS — возможность комбинировать орудия, что позволяет работать по двум рядам или выполнять последовательные технологические операции, экономя время и топливо на дополнительных проходах. Это обеспечивает большой поток гидравлики,

который составляет 59 л/мин уже в стандартной комплектации или 85 л/мин при установке дополнительной секции гидромотора. В обоих случаях отдельная секция на 24 л используется только для рулевого управления и тормозов на вспомогательных агрегатах. Подключать орудия спереди, посередине и сзади позволяют до 7 пар гидравлических соединений.

При небольших габаритах высокую производительность трактору NEXOS и возможность безостановочной эксплуатации в течение 12 часов при интенсивном использовании и 16 — в обычном режиме обеспечивает топливный бак объемом 94 л.

**CLAAS**



Надежные, экономичные тракторы CLAAS мощностью от 120 до 500 л. с. уже хорошо известны отечественным фермерам, занимающимся растениеводством и животноводством. Однако для работы в садах интенсивного типа требуются машины с совершенно нехарактерным для полевых работ сочетанием технических характеристик. Прежде всего это касается габаритов: ширина трактора должна позволять работать в междурядье до 2–3 м, а высота — обеспечивать хорошую устойчивость на неровном рельефе и давать возможность перемещаться, не повреждая кроны деревьев. А еще такой компактный трактор должен обладать высокопроизводительной гидравликой, передним и задним





На правах рекламы.

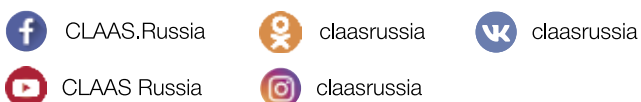
## CLAAS REMOTE SERVICE. Реагируем еще быстрее.

Система REMOTE SERVICE позволяет дистанционно отслеживать техническое состояние техники CLAAS:

- оперативное реагирование на сбои и ошибки;
- первичный анализ неисправности еще до выезда в поле;
- четкое планирование ТО без нарушения графика полевых работ.

Возможность удаленной сервисной поддержки REMOTE SERVICE на 5 лет доступна без дополнительных затрат для машин CLAAS TUCANO 450 и выше, LEXION, JAGUAR 860 и выше, XERION и AXION 900-й серии с 2019 года выпуска.

Мы в социальных сетях и на YouTube:



ООО КЛААС Восток: г. Москва, +7 495 644 1374, [claas.ru](http://claas.ru)

**CLAAS**





## X9, JOHN DEERE

Компания John Deere представляет две новые модели уборочных комбайнов, которые стали флагманами X-серии: X9 1000 и X9 1100.

Комбайн X9 1100 позволяет достичь предельно высоких показателей при уборке пшеницы – 100 тонн в час. При этом потеря зерна составляет менее 1%. Когда условия изменяются, комбайн X9 может автоматически производить корректировки, что позволяет ему постоянно работать с максимальной производительностью.

Комбайн имеет самую широкую на рынке наклонную камеру, что также положительно влияет на производительность. Эффективность уборки урожая повышается благодаря новому вдвоенному роторному сепаратору и самой большой в этой категории зерноочистке, которые увеличивают пропускную способность.

Комбайны X-серии также отличаются экономичностью: они способны работать до 14 часов без дозаправки за счет нового 13,6-литрового шестицилиндрового дизельного двигателя John Deere PowerTech мощностью 700 л. с. (515 кВт). Модели X9 также оснащены мощной системой ременного привода HarvestMotion, которая обеспечивает снижение потребления топлива на 20% и увеличение крутящего момента на 30%, а также уменьшает число оборотов в минуту.

1250-литровый топливный бак модели X9 наполняется менее чем за 2,5 минуты благодаря новой системе Fast Fuel, при этом скорость наполнения составляет до 550 литров в минуту.

Благодаря разработкам в области трансмиссий, обработки растительной массы, очистительных систем, а также нолам Xcel для измельчения соломы требования к источнику питания снизились до 120 л. с. (86 кВт), при этом производительность комбайна повысилась.

Стоит отметить также трансмиссию ProDrive XL, за счет которой крутящий момент увеличивается на 30% по сравнению с существующей системой ProDrive для холмистой местности, а также работы в условиях высокой влажности и наличия грязи. Она обеспечивает скорость до 40 км/ч, а также регулирование частоты вращения двигателя до 1700 оборотов в минуту.

Комбайн X9 оборудован самой роскошной и тихой кабиной из всех, которые

когда-либо создавал John Deere,

с логично спроектированными системами управления уборкой урожая и интуитивно понятными дисплеями с сенсорными экранами. Кабина оснащена рядом новых функций: подогревом, системой вентиляции, массажером, встроенным в сидение. LED-освещение в стандартной комплектации позволяет вести работу в ночное время с комфортом, а в рамках пакета Ultimate как дополнительная опция доступны светодиодные фары на крыльях.

Телематическая система JDLink доступна бесплатно на обеих моделях в течение двух лет, что обеспечивает межмашинное взаимодействие и передачу данных. Система John Deere Connected Support открывает дополнительные возможности по сервисному обслуживанию благодаря оповещениям Expert Alerts – уникальной опции для данного сектора. Система фиксирует периоды потенциального простоя из-за поломок и решает проблемы до их возникновения.

Комбайны X-серии доступны в двух модификациях – колесной и гусеничной – и габаритная ширина в транспортном положении составляет менее 3,5 метров.



Растительная масса поступает из наклонной камеры и равномерно подается ускорителем подачи шевронного типа в вдвоенный роторный сепаратор X-Series Dual Separator (XDS). Это самые большие активные секции обмолота и сепарации в практике John Deere. Растительная масса в них обрабатывается в девять оборотов. Это снижает потери и обеспечивает высокую эффективность.

Роторы сепаратора XDS в 3,51 м имеют специальные секции для обмолота и сепарации. Секция сепарации оснащена специальными «пальцами», которые помогают извлечь последние оставшиеся зерна из растительной массы, что повышает производительность в сложных условиях.

Огромная система очистки Дуна-Flo XL площадью 7м2 обеспечивает высокое качество зерна при минимальном уровне потерь. Благодаря новому вентилятору она очищает на 45% эффективнее, чем S-серия. Все это позволяет гарантировать высочайшее качество зерна.

Зерновой бункер модели X9 1000 вмещает 14,8 тыс. литров, а X9 1100 – до 16,2 тыс. литров при скорости разгрузки до 186 литров в секунду.



# ЗЕРНОУБОРОЧНЫЕ КОМБАЙНЫ JOHN DEERE



JOHN DEERE



ведется  
**ПРЕДЗАКАЗ**  
на сезон  
2022 г.

## СЕРИЯ Х9. 100 ТОНН В ЧАС НОВЫЙ УРОВЕНЬ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ

**EKONIVA**  
**ЭКОНИВА**  
СИБИРЬ

[www.ekoniva.com](http://www.ekoniva.com)

Новосибирская область  
тел.: +7 (383) 325-12-23  
[novosibirsk@ekoniva.com](mailto:novosibirsk@ekoniva.com)

Новосибирская область,  
Краснозерский район  
тел.: +7 (383-57) 42-545  
[krasnozerskoe@ekoniva.com](mailto:krasnozerskoe@ekoniva.com)

Алтайский край, г. Барнаул  
тел.: +7 (3852) 50-76-79  
[barnaul@ekoniva.com](mailto:barnaul@ekoniva.com)

Алтайский край, г. Бийск  
тел.: +7 (3854) 30-73-13  
[biysk@ekoniva.com](mailto:biysk@ekoniva.com)

Алтайский край, г. Рубцовск  
тел.: +7 (3852) 50-76-79  
[rubtsovsk@ekoniva.com](mailto:rubtsovsk@ekoniva.com)

Алтайский край, г. Славгород  
тел.: +7 (3852) 50-76-79  
[slavgorod@ekoniva.com](mailto:slavgorod@ekoniva.com)

Кемеровская область  
тел.: +7 (3842) 74-33-11  
[kemerovo@ekoniva.com](mailto:kemerovo@ekoniva.com)

Омская область  
тел.: +7 (3812) 972-082  
[omsk@ekoniva.com](mailto:omsk@ekoniva.com)

Реклама



## ДВУХДИСКОВЫЙ ДИФАЗНЫЙ СОШНИК ПРЯМОГО ПОСЕВА, АПК-ИНТЕХ

Многим известен хорошо зарекомендовавший себя анкерный сошник А-03А с дисковым ножом, который уже не первый год работает на полях Сибири, помогает осваивать технологию No-till сельскохозяйственным предприятиям. Этот сошник снабжен хорошей подпружиненной параллелограммной подвеской с рабочим ходом 25 см.

Однако разные условия во время посевной требуют применения разных инструментов для посева. Поэтому компания два года назад начала разработку двухдискового сошника прямого посева. За основу была взята уже проверенная параллелограммная подвеска анкерного сошника А-03А. Самой сложной задачей, которую решил АПК-Интех, был непосредственно двухдисковый сошник.

Агрегат предназначен для установки на посевные комплексы культиваторного типа такие как Bourgault 8810, Salford 580, John Deere 730, ПК Агратор, ПК Кузбасс и другие. Подвеска сошника имеет параллелограммную конструкцию с рабочим ходом 250 мм. Колесо контроля глубины (копирующее колесо) расположено впереди дискового сошника, закрытие и прикатывание рядка осуществляется двойными V-образными колесами. Угол между дисками составляет 7 градусов, дифазность 32 мм, диаметр дисков 406 мм. Двухдисковый сошник прямого посева самостоятельно перерезает пожнивные остатки и корни растений, находящиеся в поверхностном слое почвы. Подшипник диска двухрядный шариковый 5206КРРЗ имеет трехромбическое грязезащитное уплотнение.



В августе 2021 на полях Алтайского края в Кытмановском районе была переоборудована и начала работу первая сеялка с дифазными двухдисковыми сошниками прямого посева.

Ранее в 2019 году в КФХ Неудахина Сергея Ильича посевной комплекс культиваторного типа был оборудован анкерными сошниками А-03А взамен сошников стрельчатых лап. А в августе 2021 года, оставив неизменной подвеску анкерного сошника А-03А, компания установила на нее двухдисковый сошник. Агрегат был опробован на разных агрофонах. Можно отметить равномерную заделку семян даже в условиях сухих твердых почв. Также отлично сеялка справляется с большим количеством пожнивных остатков на полях, в том числе на очесанной стерне овса и льна.







ООО "АПК-Интех"

# АПГРЕЙДИНГ ЗЕРНОВЫХ СЕЯЛОК

No-till

ПРОЕКТИРОВАНИЕ  
И ПРОИЗВОДСТВО  
СОШНИКОВ  
ПРЯМОГО ПОСЕВА  
И КОЛТЕРОВ ДЛЯ  
ПЕРЕОБОРУДОВАНИЯ  
ЗЕРНОВЫХ СЕЯЛОК  
И ПОСЕВНЫХ  
КОМПЛЕКСОВ



- ◆ равномерная глубина заделки семян
- ◆ регулируемое усилие прикатывания рядка
- ◆ наральник с карбидом
- ◆ вольфрама шириной 15 мм
- ◆ высокопрочные материалы
- ◆ высокая износостойкость
- ◆ необслуживаемые узлы – высокая надежность



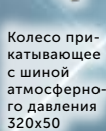
Анкерный сошник А-05ПК не-копирующий, для с-образных стоек.



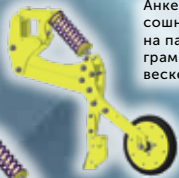
Прикатывающее колесо 300x25 адресное, копирующее, с поворотным механизмом.



Сошник анкерный А-03А



Колесо прикатывающее с шиной атмосферного давления 320x50



Анкерный сошник А-03ПК на параллелограмной подвеске



Анкерный сошник А-02-1 на копирующей подвеске



Анкерный сошник А-03АС на параллелограмной подвеске



Анкерный сошник А-03ПК с колтером Д-3

ООО "АПК-ИНТЕХ"



8-913-222-59-99



apc-intech@yandex.ru



www.apc-intech.ru



г. Барнаул, ул. Партизанская, 266/11



www.instagram.com/apc22\_official



## АНАЛИЗАТОР ЗЕРНА INFRATEC™, FOSS ELECTRIC

Довольно долго популярностью у сельхозпроизводителей пользовался экспресс-анализатор цельного зерна Infratec 1241 от Foss electric, в котором применялась спектроскопия в режиме пропускания и монохроматор, дающий полный спектр, в отличие от традиционных фильтро-фотометров. Однако на смену пришла новая модель, которая позволяет осуществить своевременный контроль качества урожая еще быстрее и надежнее.

Infratec™ — точный и простой в эксплуатации анализатор, который использует технологию пропускания в ближнем ИК-диапазоне для одновременного измерения нескольких параметров широкого спектра зерна уже всего за 30 секунд.

Infratec™ выполняет комплексную калибровку ANN в сочетании с непревзойденной в отрасли воспроизводимостью и портативностью. Габариты агрегата — 410 x 460 x 415 мм. Имеет десятидюймовый емкостный сенсорный экран. Уровень шума прибора — менее 70 дЦб. Анализатор работает на основе новейших разработок в области технологии NIR, сетевых коммуникаций и удобства и простоты использования. Расширенные сетевые функции позволяют контролировать

работу устройства и соответствие стандартам по всем рабочим процедурам (SOP) из любой точки мира. А компоненты со степенью защиты IP54 легко справляются даже с резкими изменениями влажности и температуры.

Анализатор имеет сенсорный экран и интуитивно понятный интерфейс с простой в использовании функцией автоматического запуска.

Улучшенная функциональность Infratec™ облегчает вашу работу. Сенсорный экран и интуитивно понятный интерфейс с простой в использовании функцией автоматического запуска, которая ускоряет работу с устройством: просто введите образец. Улучшенный пользовательский интерфейс, защищенный ПИН-доступ и разные уровни полномочий для разных операторов.

Стоит отметить, что сетевое взаимодействие позволяет немедленно решать проблемы с помощью экспертов и доступа к системе обеспечения качества в рамках услуги FossAssure™.

Также большинство видов зерна или масличных культур может анализироваться непосредственно без какого-либо размола или подготовки образцов. А встроенный весовой модуль позволяет определять натуру.

## INFRATEC™ САМЫЙ ИСПОЛЬЗУЕМЫЙ В РОССИИ ЭКСПРЕСС-АНАЛИЗАТОР КАЧЕСТВА ЗЕРНА И СЕМЯН НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

**FOSS**

- Всемирно признанная технология пропускания в ближнем ИК-диапазоне измерения нескольких параметров (влаги, белка, крахмала, сырой клейковины, масличности и т.д.) широкого спектра зерна.
- Инновационный экспресс-анализ при помощи Infratec™ за 30 секунд обеспечивает своевременный контроль качества, стабильность и бесперебойность.
- Идеально подходит для работы в разных климатических зонах и непредсказуемых условиях сбора урожая.

**Не платите лишнее при закупке  
и не теряйте при отгрузке**

ООО «ЛК Респект» —  
дистрибьютор компании:  
ООО Фосс Электрик,  
Представительство Фосс в России

г. Москва  
+7 (495) 902-7369  
+7 (926) 306-1887  
✉ [Lcrespect@yandex.ru](mailto:Lcrespect@yandex.ru)  
🌐 <https://foss.ru/>





**ВСТРЕЧАЙТЕ  
НОВЫЙ КОМБАЙН!**

**ЗЕРНОУБОРОЧНЫЙ  
ДВУХРОТОРНЫЙ КОМБАЙН CR  
TWIN ROTOR  
REVELATION**



## **КОМБАЙН НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ**

Автоматическая система настройки **IntelliSense** регулирует:

- ▶ Скорость движения комбайна.
- ▶ Скорость подачи массы.
- ▶ Угол направляющих на крышках роторов.
- ▶ Скорость роторов.
- ▶ Зазор модулей роторов.
- ▶ Скорость вентилятора очистки.
- ▶ Открытие предварительного, верхнего, нижнего решет

**Комбайн сам  
настраивается,  
выбирая каждые  
20 секунд из 280  
миллионов вариантов  
наилучший.**

 **Агро-Мастер**  
Сибирь

 **8 800 600 35 25**  
Омск • Кемерово • Новосибирск

 **NEW HOLLAND**  
AGRICULTURE



**А. А. ОРЛОВ,**  
старший научный  
сотрудник, кандидат  
технических наук

# ПРОБЛЕМЫ ВЫБОРА МАШИН ДЛЯ ОЧИСТКИ ЗЕРНА



***Зерноочистительные машины одного и того же назначения и имеющие одинаковые технологические процессы первичной очистки с помощью воздуха и решет при равной производительности на очистке семян имеют разную производительность на очистке товарного зерна. Чем обусловлено такое различие? Попробуем разобраться в этом вопросе.***

**Е**сть группа машин, которая имеет производительность на очистке семян пшеницы 30 т/час, а на очистке товарного зерна 60 т/час, т. е. соотношение 30/60. Также есть машины, у которых это соотношение составляет 40/80, 10/20, 20/40, 5/20, 10/40, 15/60 и т. д. То есть производительность на очистке товарного зерна в 2.0 или даже 4.0 раза больше, чем на очистке семян. Но как же должно быть на самом деле? С этим вопросом обратимся к учёным, что они утверждают по этому поводу?

Группа учёных в книге «Машины для послеуборочной, поточной обработки семян» под редакцией кандидата технических наук З. Л. Тица (М., 1967 г., стр. 127), отмечают, что соотношение производительностей на очистке семян и товарного зерна с помощью плоских качающихся решёт должно быть примерно 1:2,4. Доктор технических наук Кожуховский И. Е. в книге «Зерноочистительные машины» (М., 1974 г., стр. 30) приводит соотношение как 1:2,3.

В нормативных документах, таких как «Исходные требования на технологию первичной очистки зерна и семян», изложенных в книге Федоренко В. Ф., Ревякин Е. Л. «Зерноочистка – состояние и перспективы» (М., 2006 г., стр. 43), приводится требование к отношению производительностей семенной к товарной как 1:2.

Кроме того, для выяснения этого отношения были проведены исследования в лаборатории послеуборочной обработки зерна Сибирского НИИ механизации и электрификации с. х. Сибирского отделения Россельхозакадемии. Исследуя эффективность работы плоского качающегося решета как на традиционных кинематических режимах, так и на форсированных, мы получили отношение 1:1,9, т. е. примерно как 1:2.

Вывод следует однозначный: производительность зерноочистительной машины на очистке товарного зерна больше примерно в два раза, чем на очистке семян,

а не в три или в четыре раза, как у машин некоторых заводов-изготовителей. Поэтому при рассмотрении какой либо машины на предмет приобретения каждый должен обратить внимание на этот момент. Что это? Завышение показателей или использование ноу-хау? Это обязательно следует выяснить у предприятия-изготовителя. Если ответ будет неубедительным, например, что такие показатели достигнуты благодаря тому, что в машине используются крутильные колебания решётных станков, т. е. решётные станы движутся как кузова рассевов, то это неправда. Ведь есть исследования, доказывающие, что повышение удельной производительности решёт, работающих в режиме крутильных колебаний, составляет только 11%, а не 300%!

Также стоит разобраться с самим понятием производительности. В рекламных материалах и паспортах машин некоторых заводов-изготовителей зерноочистительных машин встречаются различные варианты названия производительности, например, пропускная способность, техническая производительность, индустриальная, помольная и продовольственная, производительность на очистке пшеницы и т. д. Так как же следует писать в паспорте на с. х. зерноочистительную машину о производительности?

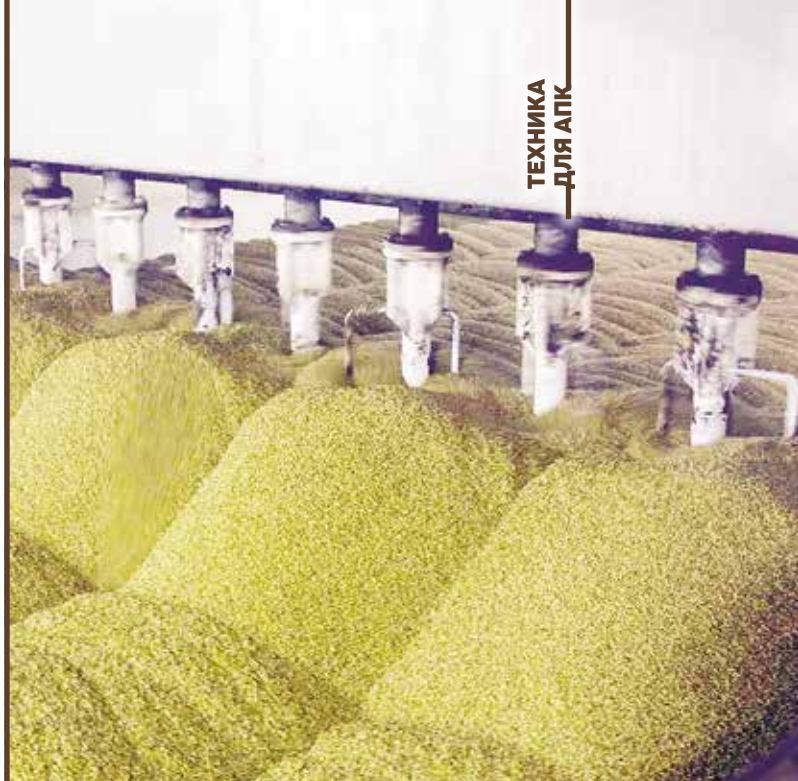
Для ответа на этот вопрос обратимся к документу, т. е. к «Исходным требованиям на технологию первичной очистки зерна и семян». В них сказано, что первичная очистка проводится с целью доведения зерна по чистоте до базисных кондиций, а семена – до норм первого или второго класса стандарта на семена. Так как базисные кондиции характеризуют товарное зерно, а класс семян характеризует чистоту семян, то сокращённо следует писать «Производительность на очистке товарного зерна» и «Производительность на очистке семян». Такие названия производительности раскрывают сущность технологического процесса и его назначение. Остальные названия производительности и режимов очистки вводят читателя в заблуждение. Иными словами, фермер может



купить машину производительностью 20 т/час по цене машины 40 т/час!

Так что делать сельхозпроизводителю при рассмотрении машин со спорными показателями производительности? Мы считаем, что при определении производительности сельскохозяйственной зерноочистительной машины следует обсудить несоответствие семенной и товарной производительности с заводом-производителем, и если вы получили неубедительный ответ, то производительность машины, указанную на очистке семян в паспорте, нужно умножить на два. Так вы получите примерную паспортную производительность машины на очистке товарного зерна, при которой выделяется около 60% примесей из очищаемого зерна (по ГОСТ 5888–74, машины зерноочистительные и семяочистительные. Типы и основные параметры). А для определения производительности в производственных условиях необходимо полученную производительность ещё уменьшить, примерно на четверть, так как на практике машины настраивают не на 60% эффективности на товарной очистке, а около 70% и более.

Иногда в паспорте машин указывается производительность в режиме предварительной очистки зерна, а её величина зачастую не соответствует никаким требованиям. В этом случае следует на эту производительность не обращать внимания, так как в технологической линии зерноочистительного комплекса машину первичной очистки семян и товарного зерна вряд ли будет целесообразно использовать на предварительной очистке.



*Пример. Машина имеет производительность 10 т/час на очистке семян (по пшенице по паспорту), следовательно, на товарной очистке она будет иметь паспортную производительность около 20 т/час, а в производственных условиях около 15 т/ч! То же и с производительностью на семенах. 10 т/час уменьшаем на четверть, так как машины на практике настраивают не на эффективность 80%, а значительно больше, и получим около 7,5 т/час.*

**АгроМаш**  
сельхозтехника

ООО НПФ «Агромаш»  
8 (383) 348-79-09, 348-68-18, 348-55-53,  
8-913-934-37-81, 8-913-772-45-88,  
8-913-910-68-35 — отдел зерноочистки

E-mail: info@agronsk.ru

www.agronsk.ru www.сельхозтехника.рф



## ТЕХНИКА ДЛЯ ОЧИСТКИ ЗЕРНА



Предприятие проектирует и изготавливает **зерноочистительные комплексы ЗАВ производительностью от 10 до 100 т/ч.**

Также производятся арматура металлическая, зернопровода, распределители, разделители, нории НПЗ 20, 2НПЗ-20, НПЗ-50, аэраторы АЗ-1500, триерные блоки ЗАВ10.9000, сепараторы триерные БТ-8, БТ-12, зернометатели ЗМ-90, машины предварительной очистки зерна решетчатого и барабанного типа производительностью от 25 до 80 т/ч, машины первичной очистки зерна ЗМ (щеточные), МПЗ (шариковые) производительностью от 10 до 75 т/ч.



И.А. КОСАЧЕВ

# НАНОКРЕМНИЙ (SILAGREEN) и продуктивность культур в условиях Алтайского края

*Снижение урожайности многих сельскохозяйственных культур, а также снижение качества продуктов их переработки во многом связано с несбалансированным питанием растений вследствие деградации почв и снижения почвенного плодородия. Наряду с азотом, фосфором и калием важнейшим для почвенного плодородия и наиболее распространенным почвенным элементом является кремний. Однако каждый год культурные растения с урожаем выносят от 20 до 700 кг кремния с гектара.*

**П**рименение препаратов, содержащих кремний, может стать одним из наиболее актуальных резервов повышения эффективности сельскохозяйственного производства.

Сравнительно недавно фирма ООО «НаноКремний» начала производство инновационного препарата НаноКремний, который сейчас получил наименование Silagreen, содержащего до 50% чистого, биологически активного кремния, а также железо – 6%, медь – 1%, цинк – 0,5%. В этом препаратекремний представлен в виде наночастиц размером 0,005 мкм, что позволяет растениям усваивать его на 100%.

В Алтайском крае ученые аграрного факультета Алтайского государственного аграрного университета начали изучать влияние кремнийсодержащего препарата НаноКремний (Silagreen) на рост и развитие растений с 2017 года. Многолетними Исследованиями был подтвержден положительный эффект от применения препарата при возделывании яровой пшеницы, гречихи, ячменя, подсолнечника и других сельскохозяйственных культур. НаноКремний (Silagreen) оказывает влияние как на урожайность растений, так и на его качество.

В опытах изучались различные варианты применения препарата, в частности его однократное и двукратное применение в период вегетации, а также применение отдельно и совместно с другими удобрениями.

В 2017 и 2018 гг. проведена оценка влияния удобрения минерального с микроэлементами НаноКремний (Silagreen) на рост, развитие и продуктивность яровой пшеницы в условиях хозяйства «Полное товарищество «Цалис и К» Целинного района Алтайского края.

Максимальные значения показателей качества зерна яровой пшеницы и урожайности растений отмечены на варианте «Обработка семян + две обработки по вегетации (фаза: кущение и колошение) препаратом НаноКремний (Silagreen)». В данном варианте урожайность составила 3,46 т/га, что на 0,92 т/га выше, чем на контроле. Содержание сырой клейковины составило 28,4%, что на 1,1 % выше контрольных значений.

В 2018 г. максимальные значения поурожайности и качеству зерна отмечены в варианте «Обработка семян + две обработки по вегетации (кущение и колошение)». Превышение над контрольным вариантом по урожайности составило 2,9 ц/га (8,4%). В 2018 г. исследованиями к. с-х. н., Ступиной Л.А. установлено, что урожайность

семян нута от использования препарата НаноКремний (Silagreen) увеличивается на 9,5-32,4%.

Более высокие значения продуктивности отмечены на варианте обработки семян овса перед посевом + опрыскивание в фазу ветвления. По результатам исследований к.с-х.н., Шевчук Н.И. препаратом НаноКремний (Silagreen) прибавка урожайности к контролю составила от 0,17 до 0,35 т/га.

Опыт влияния удобрений НаноКремний (Silagreen) и Теллура-Био на рост и развитие подсолнечника в 2018 году на землепользовании КФХ «Иванов А.Н.» в Косихинском районе Алтайского края. Наибольшая урожайность была отмечена на варианте с двухкратной обработкой растений по вегетации препаратами НаноКремний (Silagreen) + Теллура-Био и составила 2,98 т/га, что на 23 % больше, чем на контрольном варианте.

В 2019 году было изучено влияние НаноКремния (Silagreen) на степень окоренения зеленых черенков облепихи при выращивании посадочного материала, что способствовало лучшему окоренению зеленых черенков.

Исследованиями, проведенными на ряде культур в условиях средней полосы России, в Краснодарском и Ставропольском крае, подтверждается факт существенного повышения устойчивости растений к болезням и вредителям при совместном применении НаноКремния (Silagreen) и гуминовых удобрений. Благодаря такому эффекту от применения препаратов у сельхозтоваропроизводителей появляется возможность значительно снизить затраты на химические средства защиты растений и тем самым, повысить эффективность возделывания сельскохозяйственных культур.

Применение кремниевых удобрений совместно с органическими дает наиболее высокие результаты и может стать одним из наиболее актуальных резервов повышения эффективности сельскохозяйственного производства органической продукции.

реклама

📍 140000, Россия, Московская обл., г. Люберцы, ул. Красная, 1, оф. 90  
☎ +7 (985) 364 37 87, ✉ info@nano-si.ru  
**Дистрибьютер в СФО** ООО «Спецпроект»  
☎ +7 962 788 88 88, ✉ alfako@inbox.ru  
**Представитель в СФО:**  
☎ +7 963 527 37 47, ✉ nvh53@mail.ru







## 1 В Калуге запущено волонтерское фермерское движение «Земляне»

Проект стартовал 1 августа, за месяц к нему присоединились 20 фермеров из 11 регионов страны – в основном это ЦФО, но есть и Архангельск, и Ростов, и Новосибирска.

Идея волонтерского фермерского движения «Земляне» зародилась в Калуге и была тепло встречена в минсельхозе РФ. Проект «Земляне» реализуется в рамках госпрограммы «Комплексное развитие сельских территорий» и объединяет как тех, кто работает на земле, так и тех, кто желает переехать из города в деревню. Как рассказала один из координаторов проекта «Земляне» Анастасия Некрасова, сама увлеченная идеей фермерства, это движение зародилось снизу.

«Нужна была база, которая помогла бы горожанам, мечтающим примерить на себя крестьянский труд, и фермерам найти друг друга», -рассказала она.

В соответствии с проектом проезд к ферме оплачивают организаторы волонтерского фермерского движения, фермеры же гарантируют цивилизованное проживание и кормят добровольцев.

От волонтеров ожидается получение предложений по улучшениям и инновациям в сельскохозяйственном производстве, ускорению развития альтернативной занятости, улучшению качества жизни на сельских территориях.

## 2 70% канадцев – приверженца органических продуктов питания

Согласно отчету, опубликованному Канадской ассоциацией органической торговли (COTA), объем продаж органических продуктов питания в 2020 году превысил \$6,5 млрд. Это на 33% больше, чем в 2017 году. Спрос на органические продукты питания и напитки в Канаде стремительно растет.

Совокупный годовой темп роста сектора продуктов питания и напитков в течение трех лет составил 10,2%.

Органическая промышленность занимала 3,3% канадского рынка продуктов питания и напитков в 2020 году по сравнению с 2,6% в 2017 году и 1,7% в 2012 году. В лидерах продаж – фрукты и овощи, на долю которых приходилось 41%. Для сравнения, хлеб и крупы заняли пятое место в списке с результатом в 8,8%.

Аналитики считают, что одним из драйверов роста рынка органических продуктов стала эпидемия COVID-19. Покупатели предпочитали безопасные продукты, и у них было больше денег на траты из-за сокращения расходов на питание в ресторанах, поездки и другие товары.

Однако в то время как спрос на органическую еду в Канаде растет, предложение продолжает отставать.

В стране в 2020 году насчитывалось 5972 сертифицированных производителя, что на 24% больше, чем в 2017 году. Однако почти весь этот рост пришелся лишь на один регион, Квебек. В исконно аграрных районах производителей «органики» не так уж и много.

Кроме того, не ведется полная отчетность, никто не собирает информацию о производстве, и есть очень ограниченные данные об импорте и экспорте, поэтому невозможно сказать, сколько из произведенной сельхозпродукции в Канаде, остается в этой стране.

Дефицит предложения в органическом секторе – это глобальная проблема, а не только Канады. Некоторые ключевые производственные регионы пытаются решить эту проблему. Европейская комиссия поставила цель в рамках своей стратегии «Ферма – вилка», чтобы к 2030 году по меньшей мере четверть сельскохозяйственных угодий ЕС обрабатывались органическим способом. В Канаде пока нет подобной стратегии, в которой бы четко ставились цели и объемы произведенных органических продовольственных товаров.



COTA запустила Программу поддержки органической конверсии в 2019 году, чтобы поддержать зерновые фермы и производителей животноводческой продукции при переходе на сертифицированную органическую продукцию для удовлетворения растущего мирового спроса.

Одна из главных причин, по которой предложение не соответствует спросу, заключается в том, что фермеры неохотно оплачивают расходы на сертификацию, отказываясь от трехлетних органических премий в течение переходного периода.

Программа возмещает фермерам расходы на оформление документов в размере до 1000 долларов США. За последние два года это помогло 94 фермерам превратить 8 483 акра в органические.

Конечная цель состоит в том, чтобы убедить сельхозпроизводителей Канады создать финансируемую на национальном уровне программу, чтобы помочь фермерам перейти на новый формат ведения бизнеса. Заявки на участие в программе 2021 года будут приниматься до 30 июня 2022 года.



# АгроНТИ и будущее сельского хозяйства

**Два дня подряд, с 23 по 24 сентября, в Новосибирском государственном аграрном университете проходил финал Всероссийского конкурса «АгроНТИ-2021». В конкурсе приняли участие 180 учащихся 5–11 классов из сел и малых городов Сибирского и Дальневосточного федеральных округов.**

**П**обедители очных региональных этапов шести площадок: Новосибирского ГАУ, Омского ГАУ, Кузбасской ГСХА, Алтайского ГАУ, Приморской ГСХА, Арктического ГАТУ прошли финальный этап на трёх площадках: в Альметьевске, Белгороде и Новосибирске.

В течение двух конкурсных дней участники выполняли задания по нахождению методов биологической защиты растений от вредителей, прогнозировали погоду и анализировали её, работали в веб-ГИС программах, изучали применение коптеров и роботов – всё то, что будет помогать решать задачи в отрасли сельского хозяйства.

Ребята соревновались в пяти конкурсных направлениях: АгроКоптеры – применение беспилотных летательных аппаратов для решения задач в сельском хозяйстве; АгроРоботы – автоматизированные системы управления сельскохозяйственной техникой; АгроКосмос – использование космических снимков и веб-ГИС технологий в сельском хозяйстве; АгроМетео – прогнозирование погоды, создание архива погоды, аналитика; АгроБио – методы биологической защиты от болезней и вредителей сельскохозяйственных культур.

«Мы второй год участвуем в конкурсе, но на АгроМетео первые. Готовились целый год. Мы занимаемся метеонаблюдением с глубоким анализом, ищем что может привлечь осадки, учимся прогнозировать погодные явления», – рассказал «Моей Сибири» одиннадцатиклассник Артур Пашкевич.

«Теперь мы умеем хорошо разбираться в погоде, работать с графиками, таблицами, анализировать данные. Знание метеорологии позволяет понимать и прогнозировать разные погодные явления, что очень важно в сфере сельского хозяйства, например, для выращивания растений», – рассказали ребята из Уссурийска, увлеченные направлением АгроМетео.

Каждая из номинаций – как отмечали сами участники – это современная, высокотехнологичная сфера, и интерес нынешних школьников к таким знаниям все выше.

Приобщение школьников к получению знаний и навыков, необходимых для развития современного сельскохозяйственного производства, позволит, по мнению организаторов конкурса, в будущем решать многие кадровые задачи в АПК.

«Сейчас сельское хозяйство – это сфера применения новейших технических решений и технологий, и в дальнейшем их востребованность будет лишь возрастать, а сами технологии все более и более совершенствоваться. А значит, отрасли необходимы суперсовременные кадры, специалисты нового формата», – отметил Евгений Зайцев, начальник управления правового, организационного и кадрового обеспечения Минсельхоза Новосибирской области. – С помощью таких конкурсов как АгроНТИ появляется возможность заинтересовать работой в агропромышленном комплексе талантливых сельских ребят, увлекающихся программированием, информационными технологиями, робототехникой. За ними – будущее сельского хозяйства».

Конкурс проводится Фондом содействия инновациям совместно с некоммерческой организацией «Ассоциация образовательных учреждений АПК и рыболовства» при поддержке Министерства сельского хозяйства Российской Федерации и Министерства просвещения Российской Федерации с целью ознакомления и вовлечения обучающихся образовательных организаций, расположенных в сельской местности и малых городах, в работу над технологическими приоритетами Национальной технологической инициативы (НТИ).

В 2020–2021 учебном году «АгроНТИ» включен в перечень конкурсных мероприятий, рекомендуемых Министерством просвещения РФ. Участники конкурса могут получить дополнительные баллы к результатам ЕГЭ при поступлении в ВУЗы.

«АгроНТИ» дает возможность школьникам уже начиная с момента обучения в средних классах планировать свою образовательную траекторию с учётом вызовов и изменений, возникающих в сельскохозяйственной отрасли и быть двигателями этих изменений.



## 1 Новосибирские ученые создали новый сорт картофеля

Государственный реестр селекционных достижений добавлен сорт картофеля «Сокур», созданный сотрудниками Сибирского НИИ растениеводства и селекции, входящего в ФИЦ «Институт цитологии и генетики СО РАН». Уже сейчас новый вид культуры доступен для использования как частными хозяйствами, так и крупными производителями.

Сейчас в государственном реестре числится 428 сортов картофеля, при этом отечественные составляют лишь половину от общего количества. В Новосибирской области зарегистрировано 24 сорта, однако на полях посажены в основном импортные. Подобная ситуация характерна для большей части сельского хозяйства страны, поэтому в 2016 году в России была развернута программа по импортозамещению, в том числе и в сфере селекции и семеноводства картофеля.



«Мы вошли в число учреждений-участников программы и сегодня занимаемся реализацией полного цикла селекции: от создания сорта до внедрения в производство, — рассказала заместитель руководителя по научной работе СибНИИРС кандидат биологических наук Галина Васильевна Артёмова. — На счету СибНИИРС уже пять созданных сортов, два из которых выведены в рамках этой программы. Ранее в госреестр был внесен сорт «Златка», в текущем году после государственного сортоиспытания мы зарегистрировали сорт «Сокур». Теперь мы занимаемся оздоровлением материала наших сортов, для завершения полного цикла работаем в партнерстве с ЗАО «Мичуринец», которое на своих производственных площадках из предоставленных нами образцов получает семенной материал для будущей передачи непосредственно товаропроизводителям».

Сорт «Сокур» получен скрещиванием немецкой «Адретты» с голландской «Симфонией». В ходе работы был получен картофель с еще более высоким содержанием крахмала (19,4%), то есть с лучшими вкусовыми качествами. Несмотря на то, что урожай немного меньше, на сорт стоит обратить внимание, так как он крайне устойчив к таким болезням как: фитофтороз, рак, альтернариоз, фузариозное увядание и прочее.

«В 2017 году Правительство РФ приняло техническую программу по селекции и продвижению отечественного картофеля, после чего СибНИИРС предложил нам партнерство для реализации полного цикла селекции. ЗАО «Мичуринец» как

коммерческая структура выступает заказчиком и занимается производством семенного материала из селекционных образцов, предоставленных институтом. С 2018 года мы ведем семеноводство «Златки», в этом году добавился еще и «Сокур». Таким образом, по договору с правительством мы выступаем одним из звеньев полного цикла селекции и готовим семенной материал для будущего товаропроизводителя», — добавил исполнительный директор агротехнической фирмы «АГРОС», представитель ЗАО «Мичуринец» Павел Николаевич Потапов.

## 2 Научные организации обновят парк сельскохозяйственной техники

Минобрнауки России с 2021 года реализует программу обновления парка сельскохозяйственной техники в подведомственных научных организациях, осуществляющих исследования в области селекции и семеноводства. Программа позволит решить ряд актуальных задач по модернизации и укреплению материально-технической базы учреждений, обеспечивающих страну семенами высшей репродукции отечественной селекции.

Она станет залогом успешного выполнения Доктрины продовольственной безопасности, утвержденной Указом Президента РФ, согласно к 2030 году не менее 75% сельхозпроизводителей страны будут обеспечены семенами основных культур высшей репродукции отечественной селекции.

На реализацию программы с 2021 по 2023 годы из бюджета Министерства будет выделено 1,5 млрд рублей на оплату первоначальных взносов в размере 30% за новую технику для научных организаций. Оставшиеся 70% учреждения будут оплачивать самостоятельно, за счет доходов от своей деятельности. В общей сложности на сумму более 5 млрд рублей будут закуплены около 2 тыс. единиц крупной, среднего и прицепной техники.

Принять участие в программе могут все научные организации, ведущие исследования в области сельского хозяйства. В 2021 году субсидии на обновление парка сельхозтехники уже получили 47 подведомственных Министерству учреждений.

Первым контрактом в рамках заключенного соглашения стала поставка новых комбайнов российского производства компании «Ростсельмаш» в ФГБУ «Омский аграрный научный центр». По словам директора учреждения Максима Чекусова, в начавшуюся уборочную кампанию в подразделениях центра к работе приступают 2 комбайна Nova 340 и 5 комбайнов Acros 595 Plus. Техника приобретена в лизинг на срок 60 месяцев.





## 1 Правительство расширило Федеральную научно-техническую программу развития сельского хозяйства

Правительство Российской Федерации утвердило четыре новые подпрограммы Федеральной научно-технической программы развития сельского хозяйства до 2025 года (ФНТП). Постановление об этом подписал Председатель Правительства Михаил Мишустин. Это решение послужит дальнейшему укреплению российского АПК и достижению целей, связанных с обеспечением продовольственной безопасности.



Речь идёт о таких направлениях, как «Развитие производства кормов и кормовых добавок для животных», «Развитие селекции и семеноводства масличных культур», «Улучшение генетического потенциала крупного рогатого скота мясных пород», «Развитие виноградарства, включая питомниководство». На выполнение комплексных научно-технических проектов, отобранных для участия в подпрограммах, выделяются гранты в форме субсидий из федерального бюджета.

ФНТП призвана снять зависимость от технологий и импортного семенного материала в растениеводстве, племенного материала в животноводстве, кормопроизводстве, хранении и переработке сельхозпродукции. С её помощью планируется обеспечить российский рынок высококачественной и конкурентоспособной сельскохозяйственной продукцией отечественного производства.

Так, среди целей новых подпрограмм – развитие отечественных технологий производства и использования комбикормов, их ингредиентов, позволяющих повысить сбалансированность кормления сельскохозяйственных животных и птицы. Внедрение конкурентоспособных сортов и гибридов подсолнечника, сои, рапса и льна масличного отечественной селекции поможет снизить зависимость от импорта семян этих культур. Кроме того, реализация подпрограмм направлена на разработку и внедрение новых, а также совершенствование существующих технологий в области генетики, биотехнологии, селекции и племенного дела крупного рогатого скота мясных пород, совершенствование сортимента винограда, использование безвирусного посадочного материала для закладки насаждений и применение новых высокоэффективных технологий возделывания этой культуры.

## 2 В АПК России ожидается снижение потребности в трудовых мигрантах

Вопросы обеспеченности сельскохозяйственной отрасли трудовыми ресурсами сегодня обсудили в Минсельхозе России на совещании, которое провел первый замминистра Джамбулат Хатуов. В мероприятии приняли участие представители Минтруда России, региональных органов управления АПК и отраслевого сообщества, сообщает ИА «Светич» со ссылкой на пресс-службу Минсельхоза РФ.

В 2021 году аграрное ведомство реализовало комплекс мер, направленных на бесперебойное проведение сезонных полевых работ и обеспечение трудовыми ресурсами перерабатывающих предприятий. В частности, по инициативе минсельхоза внесены изменения в алгоритм действий по привлечению в экономику Российской Федерации иностранных граждан в условиях пандемии коронавирусной инфекции. Дополнительную поддержку сельхозпредприятиям в период сезонных полевых работ оказали учащиеся подведомственных аграрных вузов.

Эти меры позволили в значительной степени поддержать аграриев. В частности, потребность в дополнительных трудовых ресурсах по состоянию на 1 сентября сократилась на 95% и составила 2,1 тыс. человек. На сегодняшний день нехватка иностранной рабочей силы по-прежнему сохраняется в Московской, Астраханской, Белгородской, Челябинской, Курской, Магаданской областях и Приморском крае.



В целях дальнейшего динамичного развития отрасли, расширения посевных площадей и наращивания экспортного потенциала регионами сформирован прогнозный план привлечения иностранной рабочей силы для проведения сельхозработ в 2022 году. При этом в ближайшей перспективе минсельхоз ожидает планомерного снижения общей потребности в трудовых мигрантах, в том числе за счет внедрения современных технологий в АПК, заменяющих ручной труд.



### 3 Минсельхоз договорился с производителями о поддержании стабильных цен на птицу

В Минсельхозе России обсудили текущую ситуацию в отрасли птицеводства. Совещание с крупнейшими производителями, а также представителями Минпромторга, Минтруда и региональных органов управления АПК провел Министр сельского хозяйства Дмитрий Патрушев.



Он отметил, что в 2021 году ряд факторов привел к снижению объемов производства. В первую очередь речь идет о проблемах с импортом инкубационного яйца в начале года и неблагоприятной эпизоотической обстановке в ряде субъектов. В марте ведомством был выработан комплекс мер, позволивших оказать бизнесу поддержку.

Во-первых, были приняты решения для сохранения обеспеченности отрасли кормами. В частности, введены таможенные пошлины на экспорт основных зерновых и масличных культур. Во-вторых, было введено субсидирование перевозки соевого шрота из Дальнего Востока, Сибири и Калининграда в центральные регионы страны. Также внесены изменения в программу льготного кредитования, в том числе предусмотрена пролонгация до 12 лет льготных инвестиционных кредитов для предприятий, пострадавших от птичьего гриппа. Кроме того, перечень направлений краткосрочного кредитования дополнен закупкой кормов и их составляющих. При этом по «коротким» кредитам увеличен лимит на одного заемщика до 1,5 млрд рублей.

Также в первом полугодии проведена большая работа по снятию ограничений на поставки инкубационного яйца из ключевых стран-производителей. Одновременно с этим для снижения зависимости от импорта Минсельхоз предусмотрел инвестиционные кредиты и КАПЕКсы на строительство и модернизацию репродукторов 1-го и 2-го порядков.

Весь комплекс мер к середине лета позволил практически восстановить объемы и стабилизировать рынок. В настоящее время Правительством обсуждаются различные меры для дальнейшего наращивания темпов производства и сдерживания цен.

Дмитрий Патрушев отметил, что ведомством достигнуты договоренности с производителями о поддержании стабильных отпускных цен на тушку птицы до конца текущего года. В связи с этим Минсельхоз подготовит соответствующее обращение в Минпромторг с просьбой рассмотреть возможность установки коридора закупочных цен на птицу с учетом сезонности производства данной продукции.

### 4 Минсельхоз разрешил называть игристые вина шампанским

Соответствующий законопроект опубликован на федеральном портале проектов правовых актов.

Теперь этот термин можно будет указывать на этикетке и контрэтикетке бутылок на языке страны-поставщика и страны-импортера. При этом разрешено беспрепятственно ввозить вина, выпущенные до июля, когда заработал новый российский закон. Для этого алкоголя будет выделено отдельное место на полках. Однако он должен быть ввезён в Россию не позднее 1 октября.

Новый российский закон о виноделии был принят 2 июля указом президента Владимира Путина. Одним из его требований, которое не понравилось французским виноделам и властям, стал запрет на использование названия «шампанское» для импортных вин. По новым правилам, этим термином теперь должны называться российские вина, а импортные – «игристыми». Виноделы французского региона Шампань назвали это игнорированием их географического указания, которое используется уже более 300 лет. Также они отметили, что из-за новых правил придётся менять маркировку на всех бутылках. Власти стран Евросоюза пообещали поддержать собственных виноделов, а Комитет вин Шампани запретил поставлять в Россию всю свою продукцию. Запрет был снят 15 сентября, когда Россия пошла на уступки и пообещала не проверять соблюдение новых правил до октября следующего года.





# Сибирская аграрная неделя. Online- и Offline-форматы

**Международная агропромышленная выставка «Сибирская аграрная неделя» состоится с 10 по 12 ноября в МВК «Новосибирск Экспоцентр». На этой же площадке запланировано проведение V Новосибирского агропродовольственного форума.**

Сибирская аграрная неделя – отраслевое событие, которое объединяет самые актуальные технические и технологические новинки в сфере АПК, практический опыт и инновационные идеи, руководителей и специалистов компаний-производителей и поставщиков и сельскохозяйственных предприятий, фермерских хозяйств. Идеальное место для поиска новых решений производственных задач, налаживания контактов, обмена опытом с коллегами и изучения рыночных тенденций. Именно поэтому, считает Елена Сайгашова, руководитель проекта и исполнительный директор ООО «СВК», Сибирскую аграрную неделю ждут и стараются побывать на ее площадке. Елена рассказала нам о деталях предстоящего события.



– Елена, какие новинки можно будет увидеть на выставке?

– Сложно выделить что-то одно. В выставке принимают участие все ведущие мировые бренды, которые работают на агропромышленный комплекс СФО и ДФО. Каждый из них представит вниманию посетителей самые актуальные новации в сфере растениеводства, животноводства, овощеводства и пищевой переработки. Наша команда постаралась для каждой из перечисленных сфер АПК сформировать свой пул производителей-поставщиков, которые занимают лидерские позиции в своем сегменте.

Мы понимаем, что наша выставка должна работать на цель – повышение эффективности сельскохозяйственного производства и перерабатывающей промышленности.



Елена САЙГАСОВА, руководитель проекта и исполнительный директор ООО «СВК»

Отсюда и акцент на «умные» технологии и технику последнего поколения. Сегодня выигрывает тот, кто умеет грамотно использовать имеющиеся у него ресурсы, повышать эффективность, доходность производства и за счет этого развиваться.

В выставке примут участие более 200 компаний, подробнее с марками и брендами можно ознакомиться на нашем сайте. А я хочу обратить внимание, что в этом году в рамках Сибирской аграрной недели состоится международная выставка «AgroExpo Siberia». На ее площадке будет работать национальный павильон Германии. Организатор – IFWexpro. Компании из ФРГ уже готовятся к выставке.

– А какой будет деловая программа Сибирской аграрной недели?

– Работа над повесткой дня у нас в завершающей стадии. Мы привлекаем на нашу площадку самых значимых партнеров и отраслевых экспертов. В частности, могу сказать, что совместно с крупнейшим российским отраслевым изданием ИА The DairyNews и Центром изучения молочного рынка (Dairy Intelligence Agency, DIA) мы проведем конференцию «Перспективы развития молочной отрасли Западной Сибири». Ее модератором выступит Михаил Мищенко, генеральный директор Центра изучения молочного рынка.

На площадке МВК «Новосибирск Экспоцентр» планируется проведение V Новосибирского агропродовольственного форума. Его организаторы – Министерство сельского хозяйства Новосибирской области, при поддержке Министерства сельского хозяйства России, и Сибирская Выставочная Компания. Уже обозначены некоторые темы, в их числе пленарное совещание «Экспорт продукции АПК: потенциал, стратегия успеха сибирских компаний». Кроме того, в планах обсудить региональные аспекты государственной поддержки; успешную практику кооперации в сельскохозяйственном производстве; достижения и перспективы развития отечественной селекции; уделить внимание органическому сельскому хозяйству и и так далее. В рамках форума запланировано проведение специализированной выставки «Сила Сибири», на которой сельхозпредприятия демонстрируют и продают племенных животных.

реклама

**Спонсор зоны регистрации – ООО «Торговый дом «ХимАгро».**  
**Спонсор пакетов посетителей – ООО «НТП-Синтез»**

**ООО «СВК»**

☎ 8 (383) 304-83-88 ✉ info@sibagroweek.ru

🌐 sibagroweek.ru 🌐 online.sibagroweek.ru

Для того чтобы принять участие в Сибирской аграрной неделе или посетить ее, необходимо пройти регистрацию на сайте выставки – [sibagroweek.ru](http://sibagroweek.ru)





**1–3 ДЕКАБРЯ**  
**КРАСНОЯРСК**  
**2021**



специализированная выставка  
**АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ  
ФОРУМ СИБИРИ**

- Сельхозтехника и оборудование
- Растениеводство и животноводство
- Оборудование для технического сервиса
- Лизинг, кредиты, инвестиции, страхование в АПК
- Фермерское хозяйство
- Агрохимия и биоэнергетика
- Агрологистика

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ  
ИНФОРМАЦИОННЫЙ  
ПАРТНЕР

**МОЯ  
СИБИРЬ**



**сибирь**  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНСТВО  
ТЕХНИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И  
МЕТРОЛОГИИ



МВДЦ «Сибирь»,  
ул. Авиаторов, 19

тел.: +7 (391) 200-44-36  
agro@krasfair.ru  
www.krasfair.ru





## Проблемы отрасли на «Молочных сессиях-11»

**Текущую ситуацию в российской молочной отрасли: динамику спроса, рост себестоимости, вопросы импорта и торговли с Республикой Беларусь, новые тенденции и потенциальные точки роста мирового рынка, перспективы и трудности экспорта обсудили эксперты в ходе одиннадцатого заседания «Молочных сессий», которое прошло 9 сентября в Москве. Организаторами мероприятия выступили Национальный союз производителей молока (Союзмолоко) и информационное агентство Milknews. Официальными партнерами конференции стали Кизельманн и компания КомЛайн, партнерами встречи — компании Basson, EnviroChemie, 3M, Pavlov и GEA, DeLaval.**

Генеральный директор Союзмолоко Артем Белов рассказал о трендах молочного рынка за последние пять лет. Среди них он отметил стагнацию внутреннего спроса, а также рост потребления сыров и снижение потребления сырных продуктов, вызванные постепенной переориентацией населения на здоровое питание, в том числе из-за пандемии covid-19. При этом прирост производства товарного молока с 2014 года составил 4,1 млн тонн, а продуктивность коров в СХО за тот же период выросла на 39%. Также глава Союзмолоко отметил, что доля ТОП-30 компаний-производителей в общих товарных объемах молока за пять лет увеличилась с 10 до более чем 15%, а доля ТОП-30 компаний-переработчиков в общем объеме продаж молочной продукции выросла на 57%.

Говоря о текущей ситуации, Белов отметил тенденцию снижения объемов импорта молочной продукции и изменение его структуры. По оценкам Союзмолоко, в первой половине 2021 года импорт снизился на 2% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего. Важнейшей проблемой отрасли глава Союзмолоко назвал снижение доходности в производстве и переработке, поскольку рост цен не покрывает рост себестоимости, которая выросла на 13–16%. Из позитивных факторов Белов назвал то, что для молочной отрасли в 2021 году сохранены все направления господдержки. Основными рисками на текущий момент глава Союзмолоко считает стагнацию спроса, снижение доходности, усиление государственного регулирования (цены, экология, прослеживаемость), а также появление новых конкурентов, таких как растительные альтернативы.

Присутствовавший на встрече онлайн генеральный директор аналитического агентства GIRA Кристоф Лафужер рассказал о текущем состоянии мирового молочного рынка. Также с докладом выступил генеральный директор Streda Consulting Алексей Груздев. В дискуссии о главных проблемах отрасли приняли участие вице-президент по корпоративным



отношениям Pepsico Марина Балабанова, заместитель гендиректора «Дамате» Андрей Григорашенко, коммерческий директор ООО «Аутспан Интернешнл» (OLAM) Андрей Антонов и коммерческий директор ГК «ЭкоНива» Сергей Ляшко. Во второй части встречи ее участники обсудили лучшие региональные практики по развитию молочной отрасли. С докладами лично и онлайн выступили директор Депживотноводства Минсельхоза РФ Дмитрий Бутусов, глава минсельхоза Кировской области Алексей Котлячков, врио министра сельского хозяйства Пензенской области Роман Калентьев, глава минсельхоза Удмуртии Ольга Абрамова. Представители органов власти и эксперты обсудили, как бороться с дисбалансом производства и переработки, могут ли регионы самостоятельно выстроить племенную работу и чем привлечь в отрасль инвесторов.

В конференции онлайн и офлайн приняли участие более 150 руководителей предприятий молочного сектора. Следующее 12-е заседание «Молочных сессий», на котором будут подведены итоги 2021 года, пройдет 9 декабря.





# ЮГАГРО

## 28-я Международная выставка

сельскохозяйственной техники,  
оборудования и материалов  
для производства и переработки  
растениеводческой  
сельхозпродукции

# 23-26 ноября 2021

Краснодар,  
ул. Конгрессная, 1  
ВКК «Экспоград Юг»



СЕЛЬСКО-  
ХОЗЯЙСТВЕННАЯ  
ТЕХНИКА  
И ЗАПЧАСТИ



ОБОРУДОВАНИЕ  
ДЛЯ ПОЛИВА  
И ТЕПЛИЦ



АГРО-  
ХИМИЧЕСКАЯ  
ПРОДУКЦИЯ  
И СЕМЕНА



ХРАНЕНИЕ  
И ПЕРЕРАБОТКА  
СЕЛЬХОЗ-  
ПРОДУКЦИИ

Бесплатный билет  
**YUGAGRO.ORG**

ОФИЦИАЛЬНЫЙ  
ИНФОРМАЦИОННЫЙ  
ПАРТНЕР



Генеральный партнер **РОСТСЕЛЬМАШ**  
Агротехника Профессионалы

Стратегический спонсор **CLAAS**

Генеральный спонсор **РОСАГРОТРЕЙД**  
RAOT GROUP

Официальный партнер **ШЕЛКОВО АГРОХИМ**

Официальный спонсор **IG**

Спонсор деловой программы **Agro Эксперт Групп**

Спонсор информационных стоек



Спонсоры выставки **syngenta®**

**ШАНС**

**Zemlyakov**





**МОЯ  
СИБИРЬ**

АГРАРНЫЙ БИЗНЕС-ЖУРНАЛ

**Актуальные  
новости АПК**



**Онлайн  
выставка**



**Торговая  
площадка**



**Эксперты**



**Агрособытия**



**MYSIBIR.RU**

СИБИРСКИЙ АГРАРНЫЙ РЫНОК В РЕЖИМЕ ONLINE







ООО «Магда-Т»



**ПОСТАВКА ВСЕХ ВИДОВ ГСМ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК И АЗС**

**Бензин**

**Дизельное  
топливо**

**Масла**

**Мазут**

**Нефть**

**Кратчайшие сроки поставки  
Гибкая система расчетов  
Гарантия качества**



**ГАЗ ДЛЯ СУШИЛОК**

**Проектирование систем  
газопотребления,  
продажа, установка  
и подключение  
ёмкостей для  
хранения газа  
и нефтепродуктов.**



📍 г. Новосибирск, ул. Степная, 41/1, цокольный этаж  
☎ Тел./факс: +7 (383) 362-09-32, 362-06-16, 362-05-65,  
📞 8-905-954-0239      ✉ magda-office@yandex.ru

[www.magda-t.ru](http://www.magda-t.ru)



Отдел реализации племенного скота:

**8-800-700-97-51**

**ЕКОНИВА**  
**ЭКОНИВА**  
СЕМЕНА



# ПЛЕМЕННОЙ КРС

## С ВЫСОКИМ ГЕНЕТИЧЕСКИМ ПОТЕНЦИАЛОМ

Преимущества племенного животноводства компании «ЭкоНива»:

- Адаптированность к российским условиям и промышленному содержанию
- Высокий генетический потенциал
- Однородное, выровненное стадо по внешним признакам и продуктивности
- Племенные свидетельства
- Североамериканская и европейская селекция
- Формирование партий по запросу клиентов

«ЭкоНива» – крупнейший производитель молока в России и Европе. Ежедневно компания производит более 3200 т молока. Секрет высоких надоев – высокопродуктивный племенной скот.

Компания занимается племенным животноводством с 2006 года, имеет статус племзаводов и племрепродукторов по разведению КРС.